Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración 2
[110000] Información general sobre estados financieros 18
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante 20
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto 22
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos 23
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto 25
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual 27
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior 30
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera 33
[700002] Datos informativos del estado de resultados 34
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses 35
[800001] Anexo - Desglose de créditos 36
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera 38
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto 39
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados 40
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable 49
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos 53
[800500] Notas - Lista de notas 54
[800600] Notas - Lista de políticas contables 57
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 79
Notas al pie 90

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2023

Los fundamentales de mercado para nuestro negocio, han permanecido positivos. El desempeño de nuestra operación en Estados Unidos, lidereó los resultados del trimestre con fuerte demanda a lo largo de nuestra línea de productos pero con particular énfasis en nuestra línea de productos "Better For You", aunado a la constante y estable demanda en el mercado Mexicano. Sumado a las noticias positivas de estas dos subsidiarias, nuestra operación en Asia y Oceanía, ha mejorado sus resultados mientras que las subsidiarias en Europa y Centroamérica han sentido los efectos de la sensibilidad de precios como resultado de la inflación de una manera más significativa que el resto de nuestras subsidiarias aunque manteniendo la rentabilidad. Fue un buen trimestre para nosotros al haber generado GRUMA un crecimiento de 31% de UAFIRDA consolidado y un crecimiento en rentabilidad de 29% en términos de EBITDA por tonelada.

DATOS SOBRESALIENTES

Datos Financieros Relevantes	Trimestre		
Estado de Resultados (USD millones)	**2T23**	2T22	VAR (%)
Volumen (miles de toneladas)	**1,090**	1,078	1
Ventas netas	**1,656.7**	1,337.4	24
Utilidad de Operación	**184.6**	138.7	33
Margen Operativo (%)	**11.1%**	10.4%	70 pb
UAFIRDA [1]	**244.0**	186.6	31
UAFIRDA / Ventas (%)	**14.7%**	14.0%	70 pb
Resultado Neto Mayoritario	**96.6**	68.3	41

[1] *UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.*

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

GRUMA S.A.B. de C.V. es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos de América, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nuestra estrategia es enfocarnos en nuestros negocios base: harina de maíz nixtamalizado y tortilla, así como expandir nuestro portafolio de productos hacia la categoría de panes planos en general y frituras de maíz con sabor, haciendo énfasis en productos más saludables y de mayor valor agregado. Seguiremos aprovechando la creciente popularidad de la comida mexicana y, de manera más importante, de la tortilla en los mercados de Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía. También seguiremos aprovechando la adopción de las tortillas por parte de los consumidores de diversas regiones del mundo para la preparación de recetas o platillos no relacionados con la comida mexicana. Nuestra estrategia incluye los siguientes elementos clave:

Tener Mayor Presencia en el Mercado de Tortilla en Los Estados Unidos de América: Creemos que el tamaño y crecimiento del mercado de tortilla en este país nos ofrecen todavía oportunidades importantes de crecimiento, principalmente en el canal minorista, buscando innovar continuamente nuestros productos y con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado en base a las preferencias de nuestros consumidores.

Expandirnos en los Mercados de Tortilla, Panes Planos y Frituras de Maíz con Sabor en Europa, Asia y Oceanía: Creemos que los mercados en otros continentes como Europa, Asia y Oceanía, nos ofrecen oportunidades importantes de crecimiento. Consideramos que nuestras operaciones actuales nos permitirán ofrecer un mejor servicio a nuestros clientes en esas regiones, mediante productos más frescos, con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado, y responder de manera más rápida a sus necesidades.

Incursionar Gradualmente en el Mercado de Panes Planos y Frituras de Maíz con Sabor en los Estados Unidos de América y México.

Mantener las Marcas de Tortilla MISSION® y GUERRERO® como la Primera y Segunda Marca Nacional en Estados Unidos de América y Posicionar Nuestra Marca Mission en Otras Regiones del Mundo: Pretendemos lograr esto a través de mayores esfuerzos por aumentar el reconocimiento de marca, una constante innovación de productos con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado, y mediante la expansión y presencia en más cadenas de supermercados.

Fomentar la Transición del Método Tradicional al Método de Harina de Maíz Nixtamalizado, así como Nuevos Usos para la Harina de Maíz Nixtamalizado: GRUMA introdujo al mercado el método de harina de maíz nixtamalizado para la producción de tortilla y otros productos derivados del maíz. Creemos que todavía existe mucho potencial de crecimiento y que la transición del Método Tradicional al método de harina de maíz nixtamalizado para hacer tortillas y otros productos derivados del maíz es la principal oportunidad para aumentar nuestras ventas de harina de maíz nixtamalizado, sobre todo en México. Además,

continuamos trabajando en incrementar el uso de la harina de maíz nixtamalizado en la elaboración de diferentes tipos de productos.

Invertir en Nuestros Negocios Base y Enfocarnos en Optimizar Cuestiones Operativas: Tenemos la intención de enfocar nuestro programa de inversiones en nuestros negocios base para poder satisfacer la demanda futura, consolidar nuestra posición como líder en la industria y continuar generando retornos a los accionistas por encima del costo de capital.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Nuestra situación financiera y resultados de operación pudieran verse influenciados por algunos de los factores listados a continuación:

- nivel de demanda de tortillas y harina de maíz nixtamalizado;
- aumento o disminución de la población hispana en los Estados Unidos de América;
- aumento en el consumo de alimentos mexicanos por parte de la población no hispana en los Estados Unidos de América; y el uso de tortillas en la cocina no mexicana en Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía;
- costo y disponibilidad de maíz y harina de trigo;
- costos de energía y otros productos similares;
- adquisiciones, expansiones y desinversiones;
- efectos de iniciativas y políticas gubernamentales;
- efectos de variaciones en tasas de interés y tipos de cambio;
- volatilidad en los precios del maíz, trigo y energéticos;
- competencia de productores de tortilla, especialmente en los Estados Unidos de América;
- competencia en el negocio de la harina de maíz; y
- condiciones económicas generales de los países donde operamos y el mundo.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2023

Los fundamentales de mercado para nuestro negocio, han permanecido positivos. El desempeño de nuestra operación en Estados Unidos, lidereó los resultados del trimestre con fuerte demanda a lo largo de nuestra

línea de productos pero con particular énfasis en nuestra línea de productos "Better For You", aunado a la constante y estable demanda en el mercado Mexicano. Sumado a las noticias positivas de estas dos subsidiarias, nuestra operación en Asia y Oceanía, ha mejorado sus resultados mientras que las subsidiarias en Europa y Centroamérica han sentido los efectos de la sensibilidad de precios como resultado de la inflación de una manera más significativa que el resto de nuestras subsidiarias aunque manteniendo la rentabilidad. Fue un buen trimestre para nosotros al haber generado GRUMA un crecimiento de 31% de UAFIRDA consolidado y un crecimiento en rentabilidad de 29% en términos de EBITDA por tonelada.

DATOS SOBRESALIENTES

Datos Financieros Relevantes	Trimestre		
Estado de Resultados (USD millones)	**2T23**	2T22	VAR (%)
Volumen (miles de toneladas)	**1,090**	1,078	1
Ventas netas	**1,656.7**	1,337.4	24
Utilidad de Operación	**184.6**	138.7	33
Margen Operativo (%)	**11.1%**	10.4%	70 pb
UAFIRDA [1]	**244.0**	186.6	31
UAFIRDA / Ventas (%)	**14.7%**	14.0%	70 pb
Resultado Neto Mayoritario	**96.6**	68.3	41

[1] *UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.*

RESULTADOS CONSOLIDADOS

2T23 versus 2T22

El **volumen de ventas** aumentó 1% a 1,090 mil toneladas métricas en comparación con el 2T22 impulsado principalmente por todas las subsidiarias con excepción de la división de Centro América.

Las **ventas netas** aumentaron 24% a US$1,656.7 millones debido a (1) la transferencia de costos y gastos incrementales a la línea superior del estado de resultados; y (2) mayor volumen de ventas. Las ventas de operaciones fuera de México representaron el 72% de las cifras consolidadas.

El **costo de ventas** aumentó 23% a US$1,077.0 millones debido a (1) mayores costos de materia prima en todas las divisiones; (2) mayores costos de mano de obra; y (3) un aumento en el volumen vendido. Como porcentaje de ventas netas, el costo de ventas mejoró a 65.0% de 65.2%.

Los **gastos de venta y administración** aumentaron 19% a US$382.9 millones debido a (1) mayores comisiones pagadas, en línea con el crecimiento en ventas netas y de volumen; (2) elevados costos de distribución; y (3) mayores costos de publicidad. Como porcentaje de ventas netas, los gastos de venta y administración mejoraron a 23.1% de 24.0%.

Otros gastos, neto, fueron de US$12.2 millones en comparación con US$5.0 millones el año pasado. El cambio resultó principalmente de pérdidas en las posiciones de cobertura de tipo de cambio de GRUMA relacionadas con la compra de maíz en GIMSA

La **utilidad de operación** aumentó un 33% a US$184.6 millones. El margen de operación se expandió 70 puntos base a 11.1% desde 10.4%.

El **UAFIRDA** aumentó 31% a US$244.0 millones y el margen UAFIRDA aumentó 70 puntos base a 14.7% de 14.0%. El UAFIRDA de las operaciones fuera de México representaron 82% del consolidado.

El **costo de financiamiento, neto**, aumentó un 47% a US$40.2 millones, principalmente debido a un aumento en el servicio de la deuda que refleja mayores necesidades de capital de trabajo y ajustes en la tasa de referencia.

Los **impuestos a la utilidad** fueron US$48.0 millones, un aumento del 12% con respecto al 2T22, debido a una mayor utilidad antes de impuestos, como resultado de la dinámica mencionada anteriormente. La tasa impositiva efectiva del trimestre fue de 33.3% en comparación con 38.6% en el 2T22.

La **utilidad neta mayoritaria** aumentó 41% a US$96.6 millones.

El buen desempeño de GRUMA continuó en el 2T23, soportados por los sólidos resultados en Estados Unidos y una fuerte demanda en México. La división de Asia y Oceanía también contribuyó a nuestros buenos resultados, dándonos una perspectiva positiva para la segunda parte del año.

RESULTADOS POR SUBSIDIARIA

2T23 versus 2T22

Gruma Estados Unidos

		Trimestre					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		2T23	%	2T22	%	VAR ($)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS	Volumen de Ventas'	402		400		2	1
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	928.5	100.0	755.2	100.0	173	23
	Utilidad de Operación	133.9	14.4	92.2	12.2	42	45
	UAFIRDA	172.8	18.6	123.0	16.3	50	41

[1] Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** aumentó 1% a 402 mil toneladas métricas impulsado principalmente por el negocio de tortilla. Éste creció 4% en volumen de venta en el 2T23 lidereado por el desempeño de la línea de *"Better for You"* de GRUMA, en conjunto con el buen desempeño en el canal institucional, siguiendo la tendencia positiva observada en trimestres anteriores.

En **harina de maíz**, los volúmenes se contrajeron 2% continuando con los efectos de la sensibilidad de precios sobre algunos clientes industriales de GRUMA, después de la implementación de estrategias de precio durante trimestres anteriores, en adición a una base comparativa alta por un crecimiento extraordinario en el

2T22. Lo anterior, fue mitigado por un fuerte desempeño del canal minorista en este negocio, dada la preferencia por la comida casera sobre comidas en restaurantes.

Las **ventas netas** aumentaron 23% a US$928.5 millones reflejando (1) el traspaso de costos y gastos incrementales a la línea superior del estado de resultados; y (2) una mezcla de venta más rentable.

El **costo de ventas** creció 21% a US$551.5 millones debido principalmente a (1) mayores costos de materias primas; (2) mayores costos de mano de obra; y (3) mayor volumen. El costo de ventas como porcentaje de ventas netas mejoró 120 puntos base a 59.4% de 60.6% en 2T22, como resultado de la dinámica de ingresos y costos mencionada anteriormente.

Los **gastos de venta y administración** aumentaron 16% a US$238.0 millones debido a mayores gastos de ventas en relación con mayores comisiones en línea con mayores ingresos durante el trimestre. Como porcentaje de ventas netas, los gastos de venta y administración mejoraron a 25.6% de 27.2% en 2T22.

La **utilidad de operación** aumentó 45% a US$133.9 millones, y el margen de operación creció 220 puntos base a 14.4% desde 12.2%.

El **UAFIRDA** creció 41% a US$172.8 millones y el margen UAFIRDA subió a 18.6% de 16.3% en el 2T22.

La demanda por nuestra línea de productos en Estados Unidos, continúa robusta en el mercado de tortilla con sólidos resultados y sin señales de intercambio por productos de menor costo. La harina de maíz aún necesita pasar por un proceso de recuperación para regresar a sus niveles de operación normales pero la sensibilidad de precios siempre ha sido parte de nuestro negocio y es nuestra expectativa que esta unidad de negocio se recupere durante la segunda mitad del año.

GIMSA

		Trimestre					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		**2T23**	**%**	2T22	%	VAR ($)	VAR (%)
GIMSA[1]	Volumen de Ventas[2]	**523**		510		13	3
Harina de maíz y otros	Ventas netas	**489.6**	**100.0**	410.7	100.0	79	19
	Utilidad de Operación	**28.2**	**5.8**	35.1	8.6	(7)	(20)
	UAFIRDA	**39.9**	**8.1**	53.1	12.9	(13)	(25)

[1] Conversión simple al tipo de cambio de Ps.17.0720/dólar al 30 de junio de 2023. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

[2] Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** aumentó 3% a 523 mil toneladas métricas, como resultado de una demanda positiva a través de todas las líneas de producto, y principalmente de cuentas corporativas durante el 2T23. Adicionalmente, una menor base comparativa en el 2T22 apoyó el crecimiento en este trimestre.

Las **ventas netas** aumentaron 19% a US$489.6 millones debido a (1) el manejo de la inflación en la estructura de costos de GIMSA; y (2) un mayor volumen de ventas.

El **costo de ventas** aumentó 24% a US$378.9 millones principalmente por el mayor costo del maíz. Como porcentaje de las ventas netas, subió a 77.4% de 74.5%.

Los **gastos de venta y administración** aumentaron 17% a US$74.4 millones como resultado principalmente de (1) mayores costos de distribución; y (2) mayores comisiones de ventas pagadas en línea con el volumen y el crecimiento de las ventas netas. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración mejoraron a 15.2% de 15.5%.

Otros gastos, neto, fueron US$8.2 millones en comparación con US$5.7 millones en 2T22, como resultado de la volatilidad en la valuación de las posiciones de cobertura de divisas relacionadas a la compra de maíz.

La **utilidad de operación** disminuyó 20% a US$28.2 millones, y el margen de operación bajó 280 puntos base a 5.8%.

El **UAFIRDA** bajó a US$39.9 millones de US$53.1 millones y el margen UAFIRDA se contrajo 480 puntos base a 8.1% de 12.9%.

La demanda en México continúa representando una fuente estable de crecimiento de volumen para GRUMA y marca sólidos cimientos para la segunda mitad del año.

Gruma Europa

		Trimestre					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		**2T23**	**%**	2T22	%	VAR ($)	VAR (%)
GRUMA EUROPA	Volumen de Ventas[1]	**113**		109		4	3
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	**110.9**	**100.0**	113.4	100.0	(2)	(2)
	Utilidad de Operación	**7.0**	**6.3**	5.5	4.8	2	28
	UAFIRDA	**10.4**	**9.4**	9.0	7.9	1	16

[1] Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** aumentó 3% a 113 mil toneladas métricas, soportado principalmente por el crecimiento de la operación de molienda de maíz en relación al 2T22, en donde los volúmenes habían sido comprometidos por los desafíos de logística generados por la guerra en Ucrania. El negocio de tortilla experimentó sensibilidad en precios a medida que las presiones inflacionarias han afectado el poder adquisitivo del consumidor promedio en Europa.

Las **ventas netas** disminuyeron 2% a US$110.9 millones como resultado de una mayor proporción de producto de molienda vendido en relación al 2T22 y también en relación a los productos de tortilla vendidos durante el trimestre resultando en una mezcla de venta menos rentable.

El **costo de ventas** bajó 6% a US$82.2 millones como resultado principalmente de menores costos generales de materias primas, en comparación con el 2T22, en línea con el tipo de productos vendidos durante el periodo. Como porcentaje de las ventas netas, el costo de ventas mejoró a 74.1% de 77.3% debido a la reducción de costos mencionada anteriormente.

Los **gastos de venta y administración** aumentaron 8% a US$22.0 millones principalmente debido a mayores comisiones pagadas en el 2T23. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración aumentaron a 19.8% de 17.9%.

Otros ingresos, neto, totalizaron US$0.2 millones en comparación con US$0.0 millones en el 2T22 como resultado de los subsidios federales en relación con los precios de energía.

La **utilidad de operación** fue de US$7.0 millones en comparación con US$5.5 millones en 2T22. El margen de operación creció a 6.3% en 2T23 de 4.8%.

El **UAFIRDA** fue de US$10.4 millones, una mejora de 16% de US$9.0 millones en el 2T22, y el margen UAFIRDA creció a 9.4% de 7.9% el año pasado.

A pesar de que la sensibilidad en precios en el continente ha sido aparente principalmente en el negocio de tortilla durante el 2T23, las acciones tomadas para proteger la rentabilidad han sido efectivas y han puesto a esta subsidiaria una vez más en camino a la recuperación de su desempeño e incluso sobrepasando sus niveles históricos de operación.

Gruma Asia y Oceanía

		Trimestre					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		2T23	%	2T22	%	VAR ($)	VAR (%)
GRUMA ASIA Y OCEANIA[1]	Volumen de Ventas[1]	**23**		21		2	8
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	**60.7**	**100.0**	55.1	100.0	6	10
	Utilidad de Operación	**3.9**	**6.4**	2.5	4.6	1	54
	UAFIRDA	**6.5**	**10.7**	5.0	9.0	2	31

[1] Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** aumentó 8% a 23 mil toneladas métricas, debido a que los volúmenes en China, Malasia y Australia presentaron una expansión positiva como resultado de una mayor demanda relativa al 2T22.

Las **ventas netas** aumentaron 10% a US$60.7 millones como resultado de la implementación de las estrategias de precios para combatir la inflación y proteger la rentabilidad

El **costo de ventas** aumentó 7% a US$43.3 millones durante el trimestre como resultado de (1) mayores costos de materias primas; y (2) mayores costos de mano de obra y empaques durante el trimestre. Como porcentaje de ventas netas mejoro a 71.3% de 73.4% en el 2T22.

Los **gastos de venta y administración** subieron 11% a US$13.5 millones, como resultado de (1) mayores costos de logística y distribución; y (2) costos de publicidad elevados. Como porcentaje de ventas netas, los gastos de venta y administración aumentaron a 22.3% de 22.0% en el 2T22.

La **utilidad de operación** subió 54% a US$3.9 millones, mientras que el margen de operación fue de 6.4% comparado con 4.6% en el 2T22.

El **UAFIRDA** creció 31% a US$6.5 millones y el margen UAFIRDA se expandió 170 puntos base a 10.7% de 9.0% en el 2T22.

Conforme nuestra operación en Asia y Oceanía se recupera, estamos enfocados en proteger la rentabilidad para posteriormente apalancar nuestros resultados con un mayor crecimiento de volumen en esta división.

Gruma Centroamérica

		Trimestre					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		**2T23**	**%**	2T22	%	VAR ($)	VAR (%)
GRUMA CENTROAMÉRICA	Volumen de Ventas[1]	**56**		61		(5)	(8)
Harina de maíz y otros	Ventas netas	**88.1**	**100.0**	77.1	100.0	11	14
	Utilidad de Operación	**9.6**	**10.9**	8.1	10.5	1	18
	UAFIRDA	**11.4**	**12.9**	9.8	12.6	2	17

[1] Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** disminuyó 8% a 56 mil toneladas métricas como resultado de (1) una menor demanda por productos de arroz en adición a (2) sensibilidad de precios en productos de harina de maíz, derivado de la reciente implementación de estrategias para proteger la rentabilidad en esta subsidiaria. También, una base comparativa mayor por el crecimiento extraordinario obtenido en el 2T22 afectó el desempeño del volumen durante el 2T23.

Las **ventas netas** aumentaron 14% a US$88.1 millones en línea con (1) el traspaso de costos y gastos adicionales a ingresos; y (2) una mezcla de productos más rentable.

El **costo de ventas** aumentó 14% a US$58.5 millones debido a (1) mayores costos de materias primas; y (2) elevados costos de electricidad y combustible. Como porcentaje de ventas netas, el costo de ventas aumentó a 66.4% de 66.3% debido a la dinámica de ingresos y costos antes mencionada.

Los **gastos de venta y administración** aumentaron 15% a US$20.5 millones debido a (1) mayores costos de fletes y logística y distribución en general; y (2) elevados costos de mercadotecnia en relación con el 2T22. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración aumentaron a 23.2% de 23.1%.

La **utilidad de operación** aumentó 18% a US$9.6 millones y el margen de operación aumentó 400 puntos base a 10.9% de 10.5% como resultado del crecimiento en ingresos mencionado anteriormente.

El **UAFIRDA** aumentó 17% a US$11.4 millones de US$9.8 millones en el 2T22 y el margen UAFIRDA se expandió 30 puntos base a 12.9% de 12.6%.

Una mayor base comparativa y la sensibilidad en precios, marcaron los resultados de esta subsidiaria dado recientes medidas para proteger la rentabilidad. Sin embargo, ambos efectos son temporales por su naturaleza, y un resultado natural de la protección de la rentabilidad.

Otras Subsidiarias y Eliminaciones

La **utilidad de operación** aumentó a US$2.0 millones de una pérdida de US$4.8 millones en el 2T22 como resultado de mejores resultados corporativos.

LLAMADA DE CONFERENCIA

La llamada de conferencia del segundo trimestre se llevará a cabo el jueves 20 de julio de 2023 a las 12:30 pm tiempo del Este (10:30 am hora de Monterrey). Para ingresar a la llamada, favor de marcar: desde los Estados Unidos +1 (877) 407-0784, internacional +1 (201) 689-8560.

PROCEDIMIENTOS CONTABLES

Todas las cifras consolidadas han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Los estados financieros consolidados se presentan en dólares, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía. Los resultados de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten a dólares usando el tipo de cambio promedio del periodo. Sin embargo, en la sección "Resultados por Subsidiaria" y en la tabla "Información Financiera por Subsidiaria" de este reporte, las cifras de GIMSA fueron convertidas a dólares usando conversión simple al tipo de cambio de Ps.17.072/dólar al 30 de junio de 2023. La diferencia entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio promedio del periodo se refleja en el renglón "Efecto por Conversión Simple" de la misma tabla.

ACERCA DE GRUMA

Fundada en 1949, GRUMA, S.A.B. de C.V. ("GRUMA") es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía. La compañía tiene sus oficinas corporativas en San Pedro Garza García, México, y cuenta con alrededor de 25,800 empleados y 74 plantas. En 2022, GRUMA logró ventas netas de aproximadamente US$5,600 millones, de las cuales el 75% provinieron de las operaciones fuera de México. Para mayor información, favor de visitar www.gruma.com.

Este reporte puede contener ciertas declaraciones de expectativas e información referente a GRUMA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (GRUMA), que se basan en las creencias de su administración, así como en supuestos hechos con información disponible para GRUMA en ese momento. Tales declaraciones reflejan puntos de vista de GRUMA con respecto a acontecimientos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, incertidumbres y supuestos. Muchos factores podrían hacer que los resultados, el desempeño o logros reales de GRUMA sean materialmente diferentes a los resultados históricos o a cualquier resultado, desempeño o logros futuros que se puedan expresar o estar implícitos en tales declaraciones de expectativas. Tales factores incluyen, entre otros, cambios económicos, políticos, sociales, gubernamentales, comerciales u otros factores con repercusión global o en México, Estados Unidos de América, Latinoamérica u otros países en los cuales GRUMA realiza negocios; así como cambios en los costos internacionales del maíz o del trigo. Si uno o más de estos riesgos o incertidumbres se materializa, o si las bases sobre las cuales se hicieron los supuestos resultan ser incorrectas, los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes de los resultados descritos en este documento según los mismos fueron anticipados, creídos, estimados, esperados o trazados. GRUMA no pretende ni asume la obligación de actualizar o revisar y hacer público ninguna de las declaraciones de expectativas, ya sea como resultado de información nueva, acontecimientos futuros o de cualquier otra cosa.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

SITUACIÓN FINANCIERA

Junio 2023 versus Marzo 2023

Datos Sobresalientes de Balance

Los **activos totales** se mantuvieron sin cambios en US$4,786 millones en comparación con marzo de 2023. Lo anterior como resultado principalmente del balance entre una disminución en efectivo y equivalentes del 10% y un crecimiento de 2% en Propiedades, Plantas y Equipos.

Los **pasivos totales** permanecieron al mismo nivel en US$3,228 millones, con una disminución en cuentas por pagar y un aumento en deuda de corto plazo.

El **capital contable mayoritario** aumentó un 1% a US$1,559 millones.

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA subió 5% a US$2,125 millones debido al financiamiento de capital de trabajo. Aproximadamente 64% de la deuda de GRUMA estaba denominada en dólares.

Deuda

(millones de dólares)

		Var vs Jun´22			Var vs Mar´23	
Jun´23	Jun´22	($)	(%)	Mar´23	($)	(%)
2,125	1,713	412	24%	2,016	109	5%

Perfil de Vencimientos de Deuda(1)

(millones de dólares)

	Tasa	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	Total
Bono 2024	Fija 4.875%		400.0						400.0
Club Loan Scotiabank 2021	Libor + 1.00%				200.0				200.0
Crédito Largo Plazo Scotiabank 2019	Fija 2.79%			250.0					250.0
Crédito Largo Plazo Scotiabank 2022	SOFR + 1.00%					125.0			125.0
Línea Comprometida BBVA	SOFR + 1.00%					150.0			150.0
Cebures Gruma21 (MXN $2,000)	Fija 7.00%						117.2		117.2
Cebures Gruma22 (MXN $4,500)	TIIE + 0.29%					263.6			263.6
Otros:									
MXN	10.70%	213.2							213.2
EUR	1.00%	11.6	11.6	9.8	9.8				42.9
TOTAL	6.84% (prom.)	224.8	411.6	259.8	209.8	538.6	117.2		1,761.9

(1) Los US$363 millones de arrendamientos no están considerados en estas cifras.

INVERSIONES

Las inversiones de capital de GRUMA fueron de US$59 millones en el 2T23, destinándose principalmente a los siguientes proyectos durante el trimestre: (1) actualizaciones de equipo en la planta de tortilla de Dallas; (2) actualizaciones y mantenimiento general en toda la empresa, particularmente en GIMSA; (3) expansión de producción en Australia y China; y (4) construcción de la nueva planta de tortillas en Indiana.

Gruma, S.A.B. de C.V., y Subsidiarias	Trimestre			Acumulado		
Estado de Resultados (USD millones)	**2T23**	2T22	VAR (%)	**2023**	2022	VAR (%)
Ventas Netas	**1,656.7**	1,337.4	24	**3,242.3**	2,601.0	25
Costo de Ventas	**1,077.0**	872.1	23	**2,121.7**	1,697.3	25
Utilidad Bruta	**579.8**	465.3	25	**1,120.6**	903.7	24
Margen Bruto (%)	**35.0%**	34.8%	20 pb	**34.6%**	34.7%	(10) pb
Gasto de Administración y Ventas	**382.9**	321.6	19	**755.2**	640.2	18
Otros Gastos (Ingresos) , Neto	**12.2**	5.0	145	**23.0**	8.7	164
Utilidad de Operación	**184.6**	138.7	33	**342.4**	254.8	34
Margen Operativo (%)	**11.1%**	10.4%	70 pb	**10.6%**	9.8%	80 pb
Costo de Financiamiento, Neto	**40.2**	27.4	47	**75.5**	42.7	77
Gastos Financieros	**42.1**	25.5	65	**78.9**	45.7	73
Productos Financieros	**(2.1)**	(0.8)	(178)	**(4.5)**	(1.3)	(236)
Resultado en Instrumentos Financieros Derivados	**0.0**	(0.6)	100	**0.0**	(0.6)	100
Fluctuación Cambiaria	**0.2**	3.2	(94)	**1.5**	(1.0)	248
Resultado por posición monetaria	**0.0**	0.0		**(0.5)**	0.0	
Impuestos a la Utilidad	**48.0**	42.9	12	**94.8**	82.5	15
Resultado Neto	**96.3**	68.3	41	**172.1**	129.5	33
Resultado Neto Mayoritario	**96.6**	68.3	41	**172.4**	129.5	33
Resultado por Acción [1]	**0.26**	0.18	42	**0.47**	0.35	34
Depreciación y Amortización	**54.8**	47.7		**107.6**	94.6	
Deterioro de Activos de Larga Duración	**4.7**	0.1		**4.7**	2.1	
UAFIRDA [2]	**244.0**	186.6	31	**454.7**	351.5	29
UAFIRDA / Ventas (%)	**14.7%**	14.0%	70 pb	**14.0%**	13.5%	50 pb
Inversiones	**59**	67	(12)	**108**	130	(17)

Gruma, S.A.B. de C.V., y Subsidiarias					
Resumen de Estado de Balance (USD millones)	**Jun-23**	Jun-22	VAR (%)	Mar-23	VAR (%)
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	**260**	236	11	288	(10)
Clientes	**588**	485	21	586	0
Otras cuentas y documentos por cobrar	**129**	139	(7)	133	(3)
Inventarios	**1,223**	994	23	1,231	(1)
Activo Circulante	**2,237**	1,881	19	2,284	(2)
Propiedad, Planta y Equipo	**2,257**	2,046	10	2,204	2
Activo Totales	**4,786**	4,203	14	4,773	0
Deuda a Corto Plazo	**278**	250	11	213	30
Pasivo Circulante	**1,181**	1,237	(5)	1,256	(6)
Deuda a largo Plazo	**1,842**	1,460	26	1,798	2
Pasivo Total	**3,228**	2,862	13	3,229	(0)
Capital Contable Mayoritario	**1,559**	1,343	16	1,544	1
Capital Contable Total	**1,558**	1,341	16	1,544	1
Activo Circulante / Pasivo Circulante	**1.89**	1.52		1.82	
Pasivo Total / Capital Contable Total	**2.07**	2.13		2.09	
Deuda / UAFIRDA [3]	**2.32**	2.34		2.35	
UAFIRDA /Gastos Financieros [3]	**6.45**	8.48		6.84	
Valor Contable por Acción [1]	**4.22**	3.61		4.17	

[1] En base a 369'923,140 acciones para junio 2023, 372'234,934 acciones para junio 2022 y 370'126,812 acciones para marzo 2023.

[2] UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

[3] Últimos doce meses.

Información por Subsidiaria [1]		Trimestre						Acumulado					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		2T23	%	2T22	%	VAR ($)	VAR (%)	2023	%	2022	%	VAR ($)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS	Volumen de Ventas[2]	402		400		2	1	792		782		10	1
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas Netas	928.5	100.0	755.2	100.0	173	23	1,815.7	100.0	1,479.8	100.0	336	23
	Costo de Venta	551.5	59.4	457.5	60.6	94	21	1,082.9	59.6	892.8	60.3	190	21
	Utilidad Bruta	377.0	40.6	297.7	39.4	79	27	732.8	40.4	587.0	39.7	146	25
	Gastos de Venta y Adm.	238.0	25.6	205.3	27.2	33	16	469.7	25.9	411.2	27.8	59	14
	Utilidad de Operación	133.9	14.4	92.2	12.2	42	45	258.4	14.2	175.5	11.9	83	47
	UAFIRDA	172.8	18.6	123.0	16.3	50	41	330.9	18.2	235.4	15.9	96	41
GIMSA	Volumen de Ventas[2]	523		510		13	3	1,060		1,007		54	5
Harina de maíz y otros	Ventas Netas	489.6	100.0	410.7	100.0	79	19	970.9	100.0	804.8	100.0	166	21
	Costo de Venta	378.9	77.4	306.2	74.5	73	24	760.1	78.3	606.3	75.3	154	25
	Utilidad Bruta	110.8	22.6	104.5	25.5	6	6	210.8	21.7	198.5	24.7	12	6
	Gastos de Venta y Adm.	74.4	15.2	63.7	15.5	11	17	146.4	15.1	123.9	15.4	22	18
	Utilidad de Operación	28.2	5.8	35.1	8.6	(7)	(20)	43.1	4.4	66.7	8.3	(24)	(35)
	UAFIRDA	39.9	8.1	53.1	12.9	(13)	(25)	65.9	6.8	102.3	12.7	(36)	(36)
GRUMA EUROPA	Volumen de Ventas[2]	113		109		4	3	213		214		(0)	(0)
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas Netas	110.9	100.0	113.4	100.0	(2)	(2)	221.1	100.0	204.4	100.0	17	8
	Costo de Venta	82.2	74.1	87.6	77.3	(5)	(6)	168.7	76.3	159.9	78.2	9	6
	Utilidad Bruta	28.8	25.9	25.8	22.7	3	12	52.4	23.7	44.5	21.8	8	18
	Gastos de Venta y Adm.	22.0	19.8	20.3	17.9	2	8	43.6	19.7	37.7	18.4	6	16
	Utilidad de Operación	7.0	6.3	5.5	4.8	2	28	9.3	4.2	6.8	3.3	2	36
	UAFIRDA	10.4	9.4	9.0	7.9	1	16	16.3	7.4	13.8	6.7	2	18
GRUMA CENTROAMÉRICA	Volumen de Ventas[2]	56		61		(5)	(8)	114		120		(6)	(5)
Harina de maíz y otros	Ventas Netas	88.1	100.0	77.1	100.0	11	14	177.7	100.0	147.7	100.0	30	20
	Costo de Venta	58.5	66.4	51.1	66.3	7	14	117.7	66.2	100.3	67.9	17	17
	Utilidad Bruta	29.7	33.6	26.0	33.7	4	14	60.0	33.8	47.4	32.1	13	26
	Gastos de Venta y Adm.	20.5	23.2	17.8	23.1	3	15	40.6	22.9	34.5	23.4	6	18
	Utilidad de Operación	9.6	10.9	8.1	10.5	1	18	19.8	11.1	12.8	8.7	7	54
	UAFIRDA	11.4	12.9	9.8	12.6	2	17	23.3	13.1	16.1	10.9	7	45
GRUMA ASIA Y OCEANÍA	Volumen de Ventas[2]	23		21		2	8	47		46		1	2
Harina de maíz y otros	Ventas Netas	60.7	100.0	55.1	100.0	6	10	125.0	100.0	115.3	100.0	10	8
	Costo de Venta	43.3	71.3	40.4	73.4	3	7	89.3	71.4	84.4	73.3	5	6
	Utilidad Bruta	17.4	28.7	14.6	26.6	3	19	35.7	28.6	30.8	26.7	5	16
	Gastos de Venta y Adm.	13.5	22.3	12.1	22.0	1	11	27.5	22.0	24.8	21.5	3	11
	Utilidad de Operación	3.9	6.4	2.5	4.6	1	54	8.2	6.5	6.1	5.3	2	35
	UAFIRDA	6.5	10.7	5.0	9.0	2	31	13.4	10.7	11.1	9.7	2	20
OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES	Volumen de Ventas[2]	(28)		(25)		(3)	(11)	(47)		(48)		1	3
	Ventas Netas	(21.0)	100.0	(74.1)	100.0	53	72	(68.1)	100.0	(151.0)	100.0	83	55
	Costo de Venta	(37.0)	176.2	(70.7)	95.4	34	48	(97.0)	142.4	(146.5)	97.0	50	34
	Utilidad Bruta	16.0	(76.2)	(3.4)	4.6	19	571	28.9	(42.4)	(4.6)	3.0	34	728
	Gastos de Venta y Adm.	15.0	(71.4)	2.4	(3.2)	13	525	27.3	(40.1)	8.1	(5.4)	19	237
	Utilidad de Operación	2.0	(9.5)	(4.8)	6.5	7	142	3.6	(5.3)	(13.2)	8.7	17	127
	UAFIRDA	3.0	(14.3)	(13.2)	17.8	16	123	4.8	(7.0)	(27.2)	18.0	32	118
CONSOLIDADO	Volumen de Ventas[2]	1,090		1,078		12	1	2,180		2,120		60	3
	Ventas Netas	1,656.7	100.0	1,337.4	100.0	319.4	24	3,242.3	100.0	2,601.0	100.0	641.3	25
	Costo de Venta	1,077.0	65.0	872.1	65.2	205	23	2,121.7	65.4	1,697.3	65.3	424.5	25
	Utilidad Bruta	579.8	35.0	465.3	34.8	115	25	1,120.6	34.6	903.7	34.7	216.8	24
	Gastos de Venta y Adm.	382.9	23.1	321.6	24.0	61	19	755.2	23.3	640.2	24.6	114.9	18
	Otros Gtos. (Ing.), Neto	12.2		5.0		7	145	23.0		8.7		14.3	164
	Utilidad de Operación	184.6	11.1	138.7	10.4	46	33	342.4	10.6	254.8	9.8	87.6	34
	UAFIRDA	244.0	14.7	186.6	14.0	57	31	454.7	14.0	351.5	13.5	103.2	29

[1] Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

[2] Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

Control interno [bloque de texto]

Procedimientos y Controles de Revelación.

Llevamos a cabo una evaluación bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración, de la efectividad del diseño y operación de nuestros controles y procedimientos de revelación. Existen limitaciones inherentes en la eficacia de cualquier sistema de controles y procedimientos de revelación, incluyendo la posibilidad del error humano y la omisión o eliminación de controles y procedimientos. Por consiguiente, aún y cuando los controles y procedimientos de revelación son efectivos, pueden proveer sólo un aseguramiento razonable en el logro de sus objetivos de control. Basado en nuestra evaluación, nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración concluyeron que nuestros controles y procedimientos de revelación fueron efectivos para proveer un aseguramiento razonable de que la información es registrada, procesada, resumida y reportada dentro de los períodos especificados en las reglas y formas aplicables y que es conjuntada y comunicada a nuestra administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración de manera apropiada para permitir decisiones a tiempo referentes a las revelaciones requeridas.

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un adecuado control interno sobre la información financiera. Bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Comité Directivo, Director General, Director de Finanzas y Director de Administración y otro personal, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre la información financiera basado en un marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integral publicado por el "Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission" v.2013).

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proveer un aseguramiento razonable en relación al carácter fidedigno del reporte financiero y la preparación de los estados financieros para propósitos externos de acuerdo a las NIIF emitidas por el IASB. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) son apropiados para mantener los registros que detallan razonablemente la exactitud de las transacciones y disposiciones de nuestros activos; (ii) proveen un aseguramiento razonable que las transacciones son registradas para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo a las NIIF y que nuestros ingresos y gastos han sido hechos de acuerdo con la autorización de nuestra administración y directores; y (iii) proveen una seguridad razonable acerca de la prevención u oportuna detección de adquisiciones, uso o disposición de nuestros activos de maneras no autorizadas, que pudieran afectar materialmente a los estados financieros.

Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera pudiera no prevenir o detectar errores en los estados financieros. Proyecciones de la efectividad de las evaluaciones para futuros períodos están sujetas al riesgo de que los controles no sean los adecuados debido a los cambios en sus

condiciones o a que se deteriore el cumplimiento con las políticas y procedimientos. Basado en nuestra evaluación bajo el marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integrado publicado por el "Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission" v.2013), nuestra Administración concluye que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo.

No ha habido cambio en nuestro control interno sobre la información financiera que haya afectado materialmente, o sea razonablemente probable que pueda afectar materialmente, nuestro control interno sobre reportes financieros.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

La administración evalúa indicadores operativos y financieros para medir la mejora o deterioro del rendimiento de la empresa; entre los principales indicadores operativos están las de rentabilidad en relación con las ventas y las que muestran rentabilidad a la inversión como los son el UAFIRDA, ROIC, ROE y ROA, también se evalúan razones de liquidez, apalancamiento y de cobertura.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	GRUMA
Periodo cubierto por los estados financieros:	2023-01-01 al 2023-06-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2023-06-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	GRUMA, S.A.B. de C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	USD
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE DOLARES
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	2
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

DE ACUERDO A LO ESTABLECIDO POR EL REGLAMENTO INTERIOR DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES EN EL ARTÍCULO 4.033.01 FRACC. VIII, INFORMAMOS QUE BANK OF AMERICA MERRILL LYNCH, BANCO BRADESCO, BARCLAYS, BBVA, BTG PACTUAL, CITI, GBM, HSBC, INTERCAM, J.P. MORGAN, MONEX, MORGAN STANLEY, SANTANDER, SCOTIABANK, SIGNUM

RESEARCH, ENTRE OTROS, DAN COBERTURA DE ANÁLISIS A LOS VALORES DE LA COMPAÑÍA

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	260,422,000	283,864,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	706,001,000	668,038,000
Impuestos por recuperar	41,246,000	27,092,000
Otros activos financieros	6,774,000	5,178,000
Inventarios	1,222,993,000	969,816,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	2,237,436,000	1,953,988,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	2,237,436,000	1,953,988,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	7,655,000	6,727,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	12,480,000	7,123,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo	1,924,991,000	1,821,817,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	332,062,000	333,189,000
Crédito mercantil	165,856,000	162,058,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	27,141,000	26,957,000
Activos por impuestos diferidos	78,578,000	74,471,000
Otros activos no financieros no circulantes	357,000	326,000
Total de activos no circulantes	2,549,120,000	2,432,668,000
Total de activos	4,786,556,000	4,386,656,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	842,198,000	749,645,000
Impuestos por pagar a corto plazo	17,525,000	28,654,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	251,521,000	187,297,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	52,880,000	49,107,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	16,725,000	16,312,000
Total provisiones circulantes	16,725,000	16,312,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	1,180,849,000	1,031,015,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	1,180,849,000	1,031,015,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	2,984,000	3,604,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	1,532,217,000	1,461,605,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	310,025,000	318,305,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	73,967,000	58,580,000
Otras provisiones a largo plazo	39,801,000	36,225,000
Total provisiones a largo plazo	113,768,000	94,805,000
Pasivo por impuestos diferidos	88,483,000	43,737,000
Total de pasivos a Largo plazo	2,047,477,000	1,922,056,000
Total pasivos	3,228,326,000	2,953,071,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	371,006,000	371,274,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	1,575,719,000	1,518,635,000
Otros resultados integrales acumulados	(387,445,000)	(455,970,000)
Total de la participación controladora	1,559,280,000	1,433,939,000
Participación no controladora	(1,050,000)	(354,000)
Total de capital contable	1,558,230,000	1,433,585,000
Total de capital contable y pasivos	4,786,556,000	4,386,656,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30	Trimestre Año Actual 2023-04-01 - 2023-06-30	Trimestre Año Anterior 2022-04-01 - 2022-06-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	3,242,320,000	2,601,001,000	1,656,745,000	1,337,394,000
Costo de ventas	2,121,746,000	1,697,263,000	1,076,964,000	872,134,000
Utilidad bruta	1,120,574,000	903,738,000	579,781,000	465,260,000
Gastos de venta	607,021,000	519,834,000	309,444,000	259,155,000
Gastos de administración	148,137,000	120,412,000	73,498,000	62,419,000
Otros ingresos	0	0	0	0
Otros gastos	23,005,000	8,700,000	12,223,000	4,982,000
Utilidad (pérdida) de operación	342,411,000	254,792,000	184,616,000	138,704,000
Ingresos financieros	4,989,000	2,946,000	2,067,000	1,331,000
Gastos financieros	80,483,000	45,681,000	42,308,000	28,753,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	266,917,000	212,057,000	144,375,000	111,282,000
Impuestos a la utilidad	94,774,000	82,522,000	48,031,000	42,943,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	172,143,000	129,535,000	96,344,000	68,339,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	(12,000)	0	(3,000)
Utilidad (pérdida) neta	172,143,000	129,523,000	96,344,000	68,336,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	172,412,000	129,529,000	96,557,000	68,342,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(269,000)	(6,000)	(213,000)	(6,000)
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.47	0.35	0.26	0.18
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.47	0.35	0.26	0.18
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.47	0.35	0.26	0.18
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.47	0.35	0.26	0.18

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30	Trimestre Año Actual 2023-04-01 - 2023-06-30	Trimestre Año Anterior 2022-04-01 - 2022-06-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	172,143,000	129,523,000	96,344,000	68,336,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(48,053,000)	(34,965,000)	(32,485,000)	(7,927,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(48,053,000)	(34,965,000)	(32,485,000)	(7,927,000)
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	16,733,000	23,367,000	17,098,000	(34,103,000)
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	16,733,000	23,367,000	17,098,000	(34,103,000)
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	99,418,000	18,959,000	47,139,000	1,339,000
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	99,418,000	18,959,000	47,139,000	1,339,000
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30	Trimestre Año Actual 2023-04-01 - 2023-06-30	Trimestre Año Anterior 2022-04-01 - 2022-06-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	1,000	362,000	0	18,000
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	68,099,000	7,723,000	31,752,000	(40,673,000)
Total otro resultado integral	68,099,000	7,723,000	31,752,000	(40,673,000)
Resultado integral total	240,242,000	137,246,000	128,096,000	27,663,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	240,938,000	137,400,000	128,805,000	27,832,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(696,000)	(154,000)	(709,000)	(169,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	172,143,000	129,523,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	12,000
+ Impuestos a la utilidad	94,774,000	82,522,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	107,590,000	94,580,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	4,667,000	2,147,000
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	1,660,000	(1,040,000)
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	14,436,000	5,469,000
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	1,062,000	(1,863,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(167,704,000)	(262,048,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(25,998,000)	(49,450,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	35,221,000	7,444,000
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(41,666,000)	144,644,000
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	24,912,000	77,541,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	48,954,000	99,958,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	221,097,000	229,481,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	(73,599,000)	(40,228,000)
+ Intereses recibidos	(3,949,000)	(1,114,000)
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	107,040,000	90,255,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	183,707,000	178,340,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	2,064,000	1,918,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	107,862,000	130,284,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	0	46,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	3,949,000	1,114,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(9,400,000)	(708,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(111,249,000)	(128,006,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	5,324,000	111,230,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	615,668,000	861,745,000
- Reembolsos de préstamos	547,195,000	710,798,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	41,026,000	30,030,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	54,258,000	47,580,000
- Intereses pagados	67,182,000	32,213,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	578,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(99,317,000)	(69,528,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(26,859,000)	(19,194,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	3,417,000	(177,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(23,442,000)	(19,371,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	283,864,000	254,968,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	260,422,000	235,597,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 1 de 3	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	371,274,000	0	0	1,518,635,000	0	(421,850,000)	(34,120,000)	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	371,274,000	0	0	1,518,635,000	0	(421,850,000)	(34,120,000)	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	172,412,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	1,000	0	51,792,000	16,733,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	172,413,000	0	51,792,000	16,733,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	110,594,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(268,000)	0	0	(4,735,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(268,000)	0	0	57,084,000	0	51,792,000	16,733,000	0	0
Capital contable al final del periodo	371,006,000	0	0	1,575,719,000	0	(370,058,000)	(17,387,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

	Componentes del capital contable [eje]							
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(455,970,000)	1,433,939,000	(354,000)	1,433,585,000
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	(455,970,000)	1,433,939,000	(354,000)	1,433,585,000
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	172,412,000	(269,000)	172,143,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	68,525,000	68,526,000	(427,000)	68,099,000
Resultado integral total	0	0	0	0	68,525,000	240,938,000	(696,000)	240,242,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	110,594,000	0	110,594,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(5,003,000)	0	(5,003,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	68,525,000	125,341,000	(696,000)	124,645,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(387,445,000)	1,559,280,000	(1,050,000)	1,558,230,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 1 de 3	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	377,854,000	0	0	1,418,103,000	0	(415,559,000)	56,931,000	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	377,854,000	0	0	1,418,103,000	0	(415,559,000)	56,931,000	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	129,529,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	362,000	0	(15,858,000)	23,367,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	129,891,000	0	(15,858,000)	23,367,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	96,307,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	(24,517,000)	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(5,388,000)	0	0	(105,848,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(5,388,000)	0	0	(72,264,000)	0	(15,858,000)	(1,150,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	372,466,000	0	0	1,345,839,000	0	(431,417,000)	55,781,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

	Componentes del capital contable [eje]							
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(358,628,000)	1,437,329,000	(1,108,000)	1,436,221,000
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	(358,628,000)	1,437,329,000	(1,108,000)	1,436,221,000
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	129,529,000	(6,000)	129,523,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	7,509,000	7,871,000	(148,000)	7,723,000
Resultado integral total	0	0	0	0	7,509,000	137,400,000	(154,000)	137,246,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	96,307,000	0	96,307,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	(24,517,000)	(24,517,000)	0	(24,517,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(111,236,000)	0	(111,236,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(17,008,000)	(94,660,000)	(154,000)	(94,814,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(375,636,000)	1,342,669,000	(1,262,000)	1,341,407,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	371,006,000	371,274,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	9,500	8,082
Numero de obreros	16,305	15,424
Numero de acciones en circulación	369,923,140	370,308,994
Numero de acciones recompradas	203,672	5,398,865
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30	Trimestre Año Actual 2023-04-01 - 2023-06-30	Trimestre Año Anterior 2022-04-01 - 2022-06-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	[1] 112,257,000	96,727,000	59,427,000	47,888,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2022-07-01 - 2023-06-30	Año Anterior 2021-07-01 - 2022-06-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	6,237,940,000	5,018,784,000
Utilidad (pérdida) de operación	697,763,000	542,218,000
Utilidad (pérdida) neta	361,811,000	290,377,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	362,104,000	290,407,000
Depreciación y amortización operativa	[2] 214,233,000	[3] 189,219,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial																
1. BBVA EUR 11.8MM	SI	2017-07-21	2024-07-21	FIJO 1.53%								1,839,000	1,839,000			
2. BBVA EUR 45MM	SI	2019-10-16	2026-10-16	FIJO 0.950%								9,795,000	9,795,000	9,795,000	9,848,000	
3. CLUB LOAN SCOTIABANK 5Y2026	SI	2021-03-31	2026-03-31	VAR. Libor + 1.11%										199,194,000	0	
4. TERM LOAN SCOTIABANK 6Y2025	SI	2019-12-19	2025-12-19	FIJO 2.79%										249,109,000		
5. TERM LOAN SCOTIABANK 7Y2027	SI	2022-09-28	2027-09-23	VAR SOFR 1.00%												124,356,000
6. RCF BBVA	NO	2022-08-31	2027-07-28	VAR SOFR 1.00%												149,258,000
7. BBVA	NO	2023-05-17	2023-08-15	VAR. TIIE 11.94%	8,201,000											
8. BBVA	NO	2023-05-18	2023-08-16	VAR. TIIE 11.94%	11,715,000											
9. BBVA	NO	2023-05-18	2023-08-16	VAR. TIIE 11.94%	17,573,000											
10. INBURSA	NO	2023-06-22	2023-07-20	VAR. TIIE 11.7%	87,863,000											
11. INBURSA	NO	2023-06-29	2023-07-27	VAR. TIIE 11.7%	87,863,000											
TOTAL					213,215,000	0	0	0	0	0	0	11,634,000	11,634,000	458,098,000	9,848,000	273,614,000
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					213,215,000	0	0	0	0	0	0	11,634,000	11,634,000	458,098,000	9,848,000	273,614,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
1. BONO 10Y2024	SI	2014-12-05	2024-12-03	FIJO 4.875%									399,284,000	0	0	0
2. CEBURE GRUMA21	NO	2021-05-21	2028-05-12	FIJO 7.00%						116,755,000						
3. CEBURE GRUMA22	NO	2022-10-13	2027-10-07	VAR. TIIE + 0.29%						262,984,000						
TOTAL					0	0	0	0	0	379,739,000	0	0	399,284,000	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	0	0	0	379,739,000	0	0	399,284,000	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
VARIOS	NO	2023-06-30	2024-06-30		0	233,104,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VARIOS EXT	NO	2023-06-30	2024-06-30		0	0	0	0	0	0	0	199,916,000	0	0	0	0
TOTAL					0	233,104,000	0	0	0	0	0	199,916,000	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					0	233,104,000	0	0	0	0	0	199,916,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
VARIOS CORTO PLAZO	NO				0	4,551,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	4,551,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	4,551,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					213,215,000	237,655,000	0	0	0	379,739,000	0	211,550,000	410,918,000	458,098,000	9,848,000	273,614,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]

Los tipos de cambio utilizados a la fecha de información por un dólar americano o por otro tipo de moneda fueron los siguientes:

17.0720	pesos por 1 dólar americano
549.48	colones costarricenses por 1 dólar americano
1.5103	dólar australiano por 1 dólar americano
7.2208	yuan chino por 1 dólar americano
0.7930	libra esterlina por 1 dólar americano
0.8994	franco suizo por 1 dólar americano
0.9203	euro por 1 dólar americano
4.6722	ringgits por 1 dólar americano
36.5686	grivnias ucranianas por 1 dólar americano
87.0341	rublos rusos por 1 dólar americano
25.8231	liras turcas por 1 dólar americano
1.3563	dólares de singapur por 1 dólar americano

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	105,115,000	1,794,523,000	6,223,000	106,239,000	1,900,762,000
Activo monetario no circulante	8,257,000	140,964,000	0	0	140,964,000
Total activo monetario	113,372,000	1,935,487,000	6,223,000	106,239,000	2,041,726,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	32,089,000	547,823,000	63,000	1,056,000	548,879,000
Pasivo monetario no circulante	1,134,393,000	19,366,357,000	0	0	19,366,357,000
Total pasivo monetario	1,166,482,000	19,914,180,000	63,000	1,056,000	19,915,236,000
Monetario activo (pasivo) neto	(1,053,110,000)	(17,978,693,000)	6,160,000	105,183,000	(17,873,510,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
MASECA, MISSION				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	906,696,000	0	0	906,696,000
MASECA, MISSION, GUERRERO				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	0	0	2,335,624,000	2,335,624,000
TOTAL	906,696,000	0	2,335,624,000	3,242,320,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

1. Políticas de contratación de instrumentos financieros derivados.

   Las políticas de Gruma en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles, pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

   Gruma cuenta con una política de Administración de Riesgos, en la cual se detalla el procedimiento a seguir para autorizar su contratación.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar instrumentos financieros derivados.

   La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. El objetivo de utilizar instrumentos financieros derivados es el de minimizar los riesgos antes mencionados.

   Así mismo en el curso normal de sus operaciones se celebran transacciones en las que se llega a tener exposición a riesgos por cambios en las tasas de interés o por fluctuaciones cambiarias. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras. Con el objetivo de minimizar estos riesgos Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

   Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, swaps y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

   Adicionalmente Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros tales como swaps de tasas de interés y forwards de tipo de cambio (FX).

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

Para minimizar el riesgo de solvencia asociado con la contraparte, Gruma contrata sus instrumentos financieros derivados solamente con instituciones financieras nacionales e internacionales reconocidas, utilizando principalmente y cuando es aplicable, en virtud del instrumento financiero derivado a ser contratado, el formato de contrato estándar aprobado por la *International Swaps and Derivatives Association, Inc.* (“ISDA”) y los formatos de confirmación estándar de operaciones.

5. Política para la designación de agentes de cálculo o valuación.

   Gruma designa como agentes de cálculo a las contrapartes, quienes envían periódicamente los estados de cuenta de las posturas abiertas de los instrumentos financieros.

6. Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito, VAR.

   El Comité Central de Riesgos de Gruma establece que las operaciones financieras derivadas pueden llevarse a cabo con colaterales o haciendo uso de líneas de crédito para tal efecto.

   En su gran mayoría las operaciones concertadas establecen obligaciones a cargo de la emisora de garantizar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito (margen de riesgo) contratada con las instituciones financieras para tal efecto, de manera que el cumplimiento puntual de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con la obligación de otorgar garantía, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar las transacciones vigentes como vencidas anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados. Asimismo, y con el propósito de mantener un nivel de exposición al riesgo dentro de los límites aprobados por el Comité Central de Riesgos y por el Comité de Auditoría, la Tesorería Corporativa reporta semanal y mensualmente la información de los Instrumentos Financieros Derivados al Comité Central de Riesgos y trimestralmente al Comité de Auditoría y al Consejo de Administración.

   Al 30 de junio de 2023, Gruma tiene llamadas de margen con sus contrapartes por $8,407 miles de dólares.

7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

   La Tesorería Corporativa y la Dirección de Finanzas para cada región en donde la compañía tiene operaciones, evalúan los cambios en la exposición de los instrumentos financieros derivados contratados y se informan periódicamente a la Dirección Corporativa de Finanzas y Planeación, y esta a su vez a la Dirección General y al Comité Central de Riesgos cuando las condiciones de mercado hayan cambiado de manera importante. La contratación de instrumentos financieros derivados es autorizada de acuerdo a los lineamientos establecidos en la política que la compañía tiene de Administración de Riesgos.

8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

A nivel anual los procedimientos se revisan en el proceso de auditoría externa realizada por PricewaterhouseCoopers, S.C.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

   Todas las operaciones financieras derivadas deben ser previamente autorizadas por un Comité Divisional de Riesgos y por el Comité Central de Riesgos que está integrado por miembros de la alta dirección y es designado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

1. Descripción de los métodos, técnicas de valuación y frecuencia de valuación.

   Los instrumentos financieros derivados que no son designados contablemente como instrumentos de cobertura, se registran a su valor razonable. El resultado de esta valuación se reconoce en los resultados del periodo. Todos los registros contables se apegan a la normatividad aplicable y se basan en estados de cuenta oficiales de cada Institución Financiera.

   Para los instrumentos financieros derivados que constituyen una cobertura de flujo de efectivo, los efectos por cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se incluyen en otro resultado integral en el capital contable, con base a la evaluación de la efectividad de dichas coberturas. Dichos cambios en el valor razonable se reclasifican a los resultados del período cuando el compromiso en firme o la transacción pronosticada se realizan. Los contratos de cobertura del valor razonable se valúan a su valor razonable y los efectos por cambios resultantes de dicha valuación se reconocen en los resultados del ejercicio, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo atribuible al riesgo que se está cubriendo.

2. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si se menciona que es estructurador, vendedor o contraparte del instrumento financiero derivado.
   Gruma determina el valor razonable con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde. Tratándose de compras de futuros de maíz, trigo, gas y diesel se toman como referencia los valores de mercado de los futuros de las bolsas estadounidenses de Chicago y Nueva York, a través de las Instituciones Financieras especializadas que se tienen contratadas para estos efectos. Estas valuaciones se hacen periódicamente.

3. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la inefectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

Al 30 de junio de 2023, las posiciones abiertas de maíz que calificaron como coberturas contables tuvieron una efectividad del 100%.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

1. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.

   Existen potenciales requerimientos de liquidez conforme a nuestros instrumentos financieros descritos en el apartado II, abajo referido. Gruma pretende utilizar su flujo de efectivo disponible, así como otras fuentes de liquidez disponibles para satisfacer estos requerimientos.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

1. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que pudieran afectarla en futuros reportes.

   La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, opciones y swaps para poder reducir el riesgo generado por las

fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

La Compañía realizó transacciones *forwards* y opciones con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado. En ocasiones la Compañía también utiliza forwards para cubrir ventas netas en dólares de exportaciones de algunas divisiones locales con el fin de asegurar márgenes. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

2. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

   Se celebraron ciertas transacciones *forwards* y opciones con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado.

   El valor razonable de estos instrumentos derivados puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

3. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados:

	30 de junio 2023	
	Monto Nocional	**Valor Razonable (Miles de dólares)**
Activos circulantes:		
Futuros de maíz (b,d)	110,000 Bushels	$ 660
Futuros de aceite de soya (a,d)	8,880,000 Libras	554
Opciones maíz (b)	24,100,000 Bushels	1,966
Forwards de tipo de cambio (a)	18,600 Miles USD	4,809
Total activos circulantes de instrumentos financieros derivados		$ 7,989
Pasivos circulantes:		
Futuros de trigo (a,d)	3,070,000 Bushels	$ 333
Futuros de maíz (a,d)	15,005,000 Bushels	169
Swaps de trigo (a)	405,000 Bushels	660
Swaps de maíz (a)	1,180,000 Bushels	501
Futuros de gas natural (a,d)	1,400,000 Mmbtu	3,382
Swaps de gas natural (a)	2,460,000 Mmbtu	5,550
Swaps de diesel (a)	1,092,000 Galones	225
Forwards de tipo de cambio (a)	21,000 Miles USD	6,445
Forwards de tipo de cambio (c)	56,000 Miles USD	8,740
		$ 26,005
Llamadas de margen (d)		(2,671)
Total pasivo neto de instrumentos financieros derivados		$ 15,345

(a) Cobertura de flujo de efectivo: Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura.
(b) Cobertura de valor razonable: Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.
(c) Mantenido para negociar: La Compañía solo utiliza los instrumentos financieros derivados con fines de cobertura económica y no como inversiones especulativas. Sin embargo, cuando los derivados no cumplen con los criterios de contabilidad de cobertura, se clasifican como "mantenidos para negociar" para fines contables y se contabilizan a valor razonable con cambios en resultados.
(d) Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente. El monto por $2,671 miles de dólares representa solo aquellas llamadas de margen requeridas a la Compañía que se compensan para efectos de los estados financieros.

4. Descripción y número de instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y de aquellos cuya posición haya sido cerrada:

GRUMA S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
OPERACIONES TERMINADAS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS DE MAÍZ, TRIGO, GAS NATURAL, COMBUSTIBLES Y ACEITE DE SOYA
DEL 1 DE ENERO AL 30 DE JUNIO DE 2023
(miles de dólares)

	OPERACIONES TERMINADAS
Forwards-Options Exchange rate	(42,908)
Swaps Diesel	(283)
Swaps de Maíz	(13,389)
Futuros de Trigo	(24,643)
Swaps de Trigo	(1,187)
Swaps Gas Natural	(4,887)
Futuros gas natural	(4,923)
Futuros Aceite de Soya	(2,267)
TOTAL (PÉRDIDA) GANANCIA	(94,488)
RECONOCIDO EN UTILIDAD INTEGRAL	(26,861)
RECONOCIDO EN RESULTADOS	(17,323)
RECONOCIDO EN INVENTARIOS	(50,303)

5. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

   Al 30 de junio de 2023 la Compañía tiene fondos revolventes denominados "llamadas de margen" por $8,407 miles de dólares.

   Las llamadas de margen son requeridas ante la presencia de variaciones en los precios del subyacente para otorgar colateral en favor de la contraparte y reducir así el riesgo de falta de pago en caso de incumplimiento.

6. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

   La compañía ha cumplido con todos los compromisos de los contratos por operaciones con instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

Información Cuantitativa

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Al 30 de junio de 2023
Cifras en miles de dólares

Instrumentos Financieros Derivados de Maíz, Trigo y Combustibles:

20. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Nocional				22. Valor del Activo Subyacente (USD)		Valor Razonable (miles de USD)		24. Vencimiento (miles de USD)		25. Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de USD)	23. Posición Corta / Larga
		2do. Trimestre 2023		1er. Trimestre 2023		2do. Trimestre 2023	1er. Trimestre 2023	2do. Trimestre 2023	1er. Trimestre 2023	2023	2024		
Futuros maíz	Cobertura	15,115,000	Bushels	(1,090,000)	Bushels	5.1597	5.7294	491	168	398	93	202	Larga
Futuros trigo	Cobertura	3,070,000	Bushels	3,960,000	Bushels	8.0025	8.6406	(333)	(10,242)	(333)	-	1,973	Larga
Futuros Aceite soya	Cobertura	8,880,000	Libras	8,880,000	Libras	0.6095	0.5501	554	32	554	-	209	Larga
Swap trigo	Cobertura	405,000	Bushels	735,000	Bushels	8.0386	8.7399	(660)	(1,028)	(660)	-	-	Larga
Opción trigo	Cobertura	-	Bushels	450,000	Bushels	-	8.5988	-	289	-	-	-	Larga
Swap maíz	Cobertura	1,180,000	Bushels	36,525,000	Bushels	5.2532	6.0618	(501)	7,811	(501)	-	-	Larga
Opción maíz	Cobertura	24,100,000	Bushels	29,915,000	Bushels	4.9475	6.3600	1,966	3,785	1,966	-	-	Larga
Swap diesel	Cobertura	1,092,000	Gallons	1,512,000	Gallons	4.0134	4.0837	(225)	(68)	(225)	-	-	Larga
Swap gas	Cobertura	2,460,000	Mmbtu	3,520,000	Mmbtu	3.0672	2.5864	(5,550)	(9,387)	(5,550)	-	1,550	Larga
Futuros gas	Cobertura	1,400,000	Mmbtu	2,240,000	Mmbtu	3.0504	2.8439	(3,382)	(6,611)	(3,382)	-	4,473	Larga
								(7,640)	(15,251)	(7,733)	93	8,407	

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

20. Tipo de derivado	Compra / Venta	21. Fines de cobertura / Negociación	Tipo de Moneda	22. Monto Nocional (Miles de USD)		22. Valor del Activo Subyacente		Valor Razonable (Miles de USD)		24. Vencimientos por Año (Miles de USD)		25. Colateral / líneas de Crédito / Garantías (Miles de USD)	23. Posición Corta / Larga
				2do. Trimestre 2023	1er. Trimestre 2023	2do. Trimestre 2023	1er. Trimestre 2023	2do. Trimestre 2023	1er. Trimestre 2023	2023	2024		
Forwards	Venta	Cobertura	USD-MXN	18,600	27,000	21.8329	21.8329	4,808	4,719	4,808		-	Corta dólar
Forwards	Compra	Negociación[1,3]	USD-MXN	-	9,800	-	20.8355	-	(975)	-		-	Larga dólar
Forwards	Compra	Negociación[2,3]	USD-MXN	-	38,000	-	19.8049	-	(3,431)	-		-	Larga dólar
Forwards	Compra	Negociación[2,3]	USD-MXN	56,000	56,000	19.9450	19.9450	(8,740)	(4,514)	(8,740)		-	Larga dólar
Forwards	Compra	Cobertura[2]	USD-MXN	-	60,000	-	20.1100	-	(5,822)	-		-	Larga dólar
Forwards	Compra	Cobertura[2]	USD-MXN	21,000	70,000	20.0270	20.0270	(6,445)	(6,451)	(6,445)		-	Larga dólar
Forwards	Compra	Cobertura[2]	USD-MXN	-	60,000	-	20.0691	-	(5,595)	-		-	Larga dólar
				95,600	320,800			(10,377)	(22,068)	(10,377)	-		

1)Forward de cobertura con cap de $23.00 pesos por dólar.
2)Forward de cobertura con cap de $22.20 pesos por dólar.
3)La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

B. Análisis de Sensibilidad

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

Basado en la posición al 30 de junio de 2023, un cambio hipotético de 10% a la baja en los precios de mercado aplicados al valor razonable de los instrumentos resultaría en un cargo adicional a resultados por $6,542 miles de dólares (para contratos no calificados). Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes obtenidos en la valuación efectuada al 30 de junio de 2023, los cuales incluyen los efectos en las variables de tipo de cambio, tiempo y volatilidad. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

					AL 30 DE JUNIO DE 2023		Pérdida Potencial (miles de USD)		
Tipo de derivado	Compra / Venta	Fines de cobertura / Negociación	Tipo de Moneda	Monto Nocional (Miles de USD)	Valor del Activo Subyacente	Valor Razonable (Miles de USD)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Forwards	Compra	Negociación*	USD-MXN	$ 56,000	19.9450	(8,740)	(6,542)	(16,356)	(32,712)
				$ 56,000		(8,740)	(6,542)	(16,356)	(32,712)

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

26. Para los instrumentos financieros derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la inefectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad.

    Las pérdidas potenciales de los instrumentos financieros derivados fueron determinadas con base en los valores de los activos subyacentes y su volatilidad, bajo un análisis de sensibilidad en un sentido adverso al valor del activo subyacente de un 10%, 25% y 50%.

27. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas, que contenga al menos lo siguiente:

    a) Identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas en la emisora por operaciones con derivados.

    b) Identificación de los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

    El valor razonable de los instrumentos derivados de maíz y combustibles puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el precio pueden ser resultado de factores que están fuera de nuestro control tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras.

    El valor razonable de los instrumentos derivados de tipo de cambio puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

28. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que pueden generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo.

    a) Escenario posible con variación de al menos el 25% en el precio del activo subyacente, y escenario remoto con variación de al menos 50%.

    La tabla de sensibilidad ya contiene esta información.

29. Estimación de la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, para cada escenario.

    Para los instrumentos financieros derivados de tipo de cambio, basado en nuestra posición al 30 de junio de 2023, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado aplicados al valor razonable de los instrumentos resultaría en un cargo adicional a resultados por $6,542, $16,356 y $32,712 miles de dólares, respectivamente.

30. Para los instrumentos financieros de cobertura, indicación del nivel de estrés o variación de los activos subyacentes bajo el cual las medidas de efectividad resultan suficiente.

    La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

    Cuando la inefectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	253,920,000	280,145,000
Total efectivo	253,920,000	280,145,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	6,502,000	3,719,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	6,502,000	3,719,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	260,422,000	283,864,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	587,953,000	545,592,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	36,516,000	31,299,000
Total anticipos circulantes	36,516,000	31,299,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	65,675,000	72,251,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	65,675,000	72,251,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	15,857,000	18,896,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	706,001,000	668,038,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	976,287,000	751,027,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	976,287,000	751,027,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	14,183,000	14,573,000
Productos terminados circulantes	146,007,000	121,410,000
Piezas de repuesto circulantes	70,149,000	68,821,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	16,367,000	13,985,000
Total inventarios circulantes	1,222,993,000	969,816,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	7,655,000	6,727,000
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	7,655,000	6,727,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	165,732,000	156,754,000
Edificios	474,068,000	441,232,000
Total terrenos y edificios	639,800,000	597,986,000
Maquinaria	948,966,000	900,129,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	0
Total vehículos	0	0
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	0
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	308,463,000	295,263,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	27,762,000	28,439,000
Total de propiedades, planta y equipo	1,924,991,000	1,821,817,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	2,862,000	2,884,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	18,352,000	17,767,000
Licencias y franquicias	37,000	51,000
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	5,890,000	6,255,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	27,141,000	26,957,000
Crédito mercantil	165,856,000	162,058,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	192,997,000	189,015,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	433,020,000	446,795,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	3,224,000	6,027,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	3,224,000	6,027,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	3,224,000	6,027,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	10,617,000	8,918,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	10,617,000	8,918,000
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	395,337,000	287,905,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	842,198,000	749,645,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	224,849,000	146,971,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	4,551,000	5,595,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	22,121,000	34,731,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	251,521,000	187,297,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	2,984,000	3,604,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	2,984,000	3,604,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	753,194,000	727,696,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	779,023,000	733,909,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	1,532,217,000	1,461,605,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	39,801,000	36,225,000
Otras provisiones a corto plazo	16,725,000	16,312,000
Total de otras provisiones	56,526,000	52,537,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(370,057,000)	(421,850,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	(17,388,000)	(34,120,000)
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2023-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2022-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(387,445,000)	(455,970,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	4,786,556,000	4,386,656,000
Pasivos	3,228,326,000	2,953,071,000
Activos (pasivos) netos	1,558,230,000	1,433,585,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	2,237,436,000	1,953,988,000
Pasivos circulantes	1,180,849,000	1,031,015,000
Activos (pasivos) circulantes netos	1,056,587,000	922,973,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2023-01-01 - 2023-06-30	Acumulado Año Anterior 2022-01-01 - 2022-06-30	Trimestre Año Actual 2023-04-01 - 2023-06-30	Trimestre Año Anterior 2022-04-01 - 2022-06-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	3,242,320,000	2,601,001,000	1,656,745,000	1,337,394,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	3,242,320,000	2,601,001,000	1,656,745,000	1,337,394,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	4,467,000	1,327,000	2,094,000	753,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	1,041,000	0	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	578,000	0	578,000
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	[4] 522,000	0	(27,000)	0
Total de ingresos financieros	4,989,000	2,946,000	2,067,000	1,331,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	73,570,000	40,228,000	38,618,000	22,461,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	1,537,000	0	182,000	3,242,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	5,376,000	5,453,000	3,508,000	3,050,000
Total de gastos financieros	80,483,000	45,681,000	42,308,000	28,753,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	83,603,000	68,045,000	44,651,000	35,550,000
Impuesto diferido	11,171,000	14,477,000	3,380,000	7,393,000
Total de Impuestos a la utilidad	94,774,000	82,522,000	48,031,000	42,943,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, la Compañía optó por revelar dicha información en base a la NIC 34.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

La Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA subió 5% a US$2,125 millones debido al financiamiento de capital de trabajo. Aproximadamente 64% de la deuda de GRUMA estaba denominada en dólares.

Deuda
(millones de dólares)

		Var vs Jun´22			Var vs Mar´23	
Jun´23	Jun´22	($)	(%)	Mar´23	($)	(%)
2,125	1,713	412	24%	2,016	109	5%

Perfil de Vencimientos de Deuda[1]

(millones de dólares)

	Tasa	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	Total
Bono 2024	Fija 4.875%		400.0						400.0
Club Loan Scotiabank 2021	Libor + 1.00%				200.0				200.0
Crédito Largo Plazo Scotiabank 2019	Fija 2.79%			250.0					250.0
Crédito Largo Plazo Scotiabank 2022	SOFR + 1.00%					125.0			125.0
Línea Comprometida BBVA	SOFR + 1.00%					150.0			150.0
Cebures Gruma21 (MXN $2,000)	Fija 7.00%						117.2		117.2
Cebures Gruma22 (MXN $4,500)	TIIE + 0.29%					263.6			263.6
Otros:									
MXN	10.70%	213.2							213.2
EUR	1.00%	11.6	11.6	9.8	9.8				42.9
TOTAL	**6.84%** (prom.)	**224.8**	**411.6**	**259.8**	**209.8**	**538.6**	**117.2**		**1,761.9**

(1) Los US$363 millones de arrendamientos no están considerados en estas cifras.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

El capital social de la Compañía está representado por 369,923,140 acciones nominativas comunes Serie "B", Clase I, con valor total de $371,006 miles de dólares.
Al 30 de junio de 2023, se tienen recompradas 203,672 acciones.

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2023, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB) para información intermedia (NIC 34). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de junio de 2023.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2022 de la Compañía.

Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA) es una empresa mexicana con subsidiarias ubicadas en México, Estados Unidos de América, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía, en lo sucesivo referidas en forma colectiva como la "Compañía", cuyas actividades principales son la producción y venta de harina de maíz, tortillas y productos relacionados.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB) para información intermedia (NIC 34). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de junio de 2023.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2022 de la Compañía.

Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA) es una empresa mexicana con subsidiarias ubicadas en México, Estados Unidos de América, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía, en lo sucesivo referidas en forma colectiva como la “Compañía”, cuyas actividades principales son la producción y venta de harina de maíz, tortillas y productos relacionados.

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

-COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Las combinaciones de negocios se registran a través del método de adquisición. La contraprestación transferida por la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos por la Compañía con los anteriores propietarios y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida también incluye el valor razonable de cualquier pago contingente.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren.

Los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos y los pasivos contingentes en una combinación de negocios se miden a su valor razonable en la fecha de adquisición.

La Compañía reconoce cualquier participación no controladora como su interés proporcional en los activos netos identificables de la empresa adquirida.

La Compañía reconoce un crédito mercantil cuando la contraprestación transferida incluyendo el importe de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida excede al valor razonable en la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos.

Cuando la entidad o las entidades adquiridas son, antes y después de la adquisición, controladas en última instancia por la misma entidad, y el control no es temporal, se asume que son entidades bajo control común y no se considera que exista una adquisición o combinación de negocios. Las transacciones e intercambios entre entidades bajo control común se registran sobre la base de los valores en libros de los activos y pasivos transferidos en la fecha de la transacción y, por lo tanto, no se reconoce un crédito mercantil.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos originados por las transacciones son reconocidos en el estado de resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable. Se clasifican como circulantes, excepto cuando su vencimiento sea mayor a doce meses.
El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y, cuando no cotizan en un mercado, se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante de la valuación depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y de la naturaleza de la partida que está cubriendo.

Para los instrumentos financieros derivados que fueron contratados para cubrir ciertos riesgos y que no calificaron para la contabilidad de cobertura, los cambios en el valor razonable de dichos instrumentos son reconocidos inmediatamente en resultados y se incluyen en otros (gastos) ingresos, neto o en el costo de financiamiento, neto, de acuerdo con la naturaleza de la partida cubierta.

Los instrumentos financieros derivados que la Compañía designa y califica como coberturas contables, se clasifican como:

-coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o un compromiso en firme (cobertura de valor razonable);
-coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción pronosticada altamente probable (cobertura de flujo de efectivo); o
-coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero (cobertura de inversión neta).

La Compañía documenta formalmente al inicio de la transacción, la relación existente entre los instrumentos financieros derivados de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos, la estrategia para la administración del riesgo y el método que se utilizará para evaluar la efectividad de la relación de cobertura. La efectividad de la cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

a. Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

b. Coberturas de flujo de efectivo

Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura.

Cuando se utilizan contratos de opciones para cubrir transacciones pronosticadas, la Compañía designa sólo el valor intrínseco de las opciones como instrumento de cobertura. Las ganancias o pérdidas relacionadas con la porción efectiva del cambio en el valor intrínseco de las opciones se reconocen en otro resultado integral dentro del patrimonio. Los cambios en el valor en el tiempo de las opciones que se relacionan con la partida cubierta (valor temporal) se reconocen en otro resultado integral dentro del patrimonio. El valor intrínseco de las opciones sobre operaciones de moneda extranjera se determina con referencia al tipo de cambio spot del mercado relevante. El diferencial entre el tipo de cambio de ejercicio contratado y el tipo de cambio spot del mercado descontado se define como el valor del tiempo. Se descuenta cuando es material.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de instrumentos derivados que fueron designados y califican como coberturas de flujo de efectivo se reconocen en la reserva de coberturas dentro del patrimonio. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el estado de resultados, dentro de otros (gastos) ingresos, neto.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende, o cuando la cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, las ganancias o pérdidas acumuladas a la fecha en otro resultado integral permanecen en patrimonio hasta que la transacción pronosticada se reconozca finalmente en el estado de resultados. Sin embargo, cuando la transacción pronosticada reconoce un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias o pérdidas acumuladas reconocidas en resultado integral, se transfieren del patrimonio y se incluyen en la medición inicial del activo no financiero o pasivo no financiero.

c. Cobertura de inversión neta

Las coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero se registran en forma similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relacionado con la porción efectiva de la cobertura se reconocen en otro resultado integral. La ganancia o pérdida de la porción inefectiva se reconoce en el estado de resultados. Las ganancias y pérdidas acumuladas en patrimonio se reconocen en el estado de resultados cuando se dispone parcialmente o se vende la operación en el extranjero.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

-EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo y otras inversiones altamente líquidas a corto plazo con vencimiento original inferior a tres meses. Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor razonable.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

-UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería. La utilidad por acción diluida se calcula ajustando el resultado atribuible a los accionistas ordinarios y el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería, para efectos de todas las acciones potencialmente diluibles, que comprenden deudas convertibles y opciones de compra de acciones.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

- OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

a. Beneficios post-empleo

En México la Compañía otorga los siguientes planes de beneficios definidos:

- Plan de jubilación de pago único, al llegar a la edad de retiro de 60 años.
- Prima de antigüedad, después de 15 años de servicio.

La Compañía tiene constituidos fondos en fideicomisos irrevocables a favor de los trabajadores a los que aporta recursos para hacer frente a la obligación por prima de antigüedad. Los trabajadores no contribuyen a estos fondos.

El pasivo reconocido con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos, menos el valor razonable de los activos del plan. La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto del pasivo (activo) por beneficios definidos netos mediante la aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del período al pasivo (activo) por beneficios definidos netos. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado.

El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo.

Las ganancias y pérdidas actuariales por ajustes de experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o acreditan al patrimonio como parte del resultado integral en el periodo en que surgen. Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado de resultados.

En los Estados Unidos de América, la Compañía tiene planes de ahorro e inversión que incorporan contribuciones de empleados en forma voluntaria 401 (K) y contribuciones de la Compañía en ese país. Estas aportaciones se reconocen en resultados al momento que se realizan.

b. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación son beneficios pagaderos como resultado de la decisión de la Compañía para terminar con la relación laboral antes de su fecha normal de retiro.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación como un pasivo en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconoce los costos por una reestructuración que represente una provisión e involucre el pago de los beneficios por terminación. Los beneficios por terminación que no cumplen con este requisito se reconocen en el estado de resultados del periodo en que se incurren.

c. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo son medidas en base nominal y son reconocidas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee. Si la Compañía posee una obligación legal o implícita presente de pagar un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada, se reconoce un pasivo, como bono en efectivo a corto plazo o la participación de los trabajadores en las utilidades.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros

(i) Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

- Aquellos que se miden a costo amortizado.
- Aquellos que se miden posteriormente a valor razonable con cambios en otro resultado integral o en resultados.

La clasificación depende del modelo de negocio de la Compañía para la administración de los activos financieros y los términos contractuales de los flujos de efectivo.

Los activos financieros no son reclasificados en forma posterior a su reconocimiento inicial, salvo que la Compañía cambie su modelo de negocio para su gestión, en cuyo caso todos los activos financieros afectados serán reclasificados en el primer día del primer periodo de reporte siguiente al cambio en el modelo de negocio.

La Compañía clasifica un activo financiero a costo amortizado si se ubica en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales, y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses.

La Compañía clasifica un activo financiero a valor razonable con cambios en otro resultado integral, si se mantiene en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo se alcanza obteniendo flujos de efectivo

contractuales y vendiendo activos financieros y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses.

(ii) Reconocimiento

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo han expirado o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

(iii) Medición

En el reconocimiento inicial, la Compañía mide los activos financieros a su valor razonable más, en el caso de los activos financieros que no se contabilicen a valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción que están directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción para los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen como gastos.

Posterior al reconocimiento inicial, la Compañía mide los activos financieros a costo amortizado o a valor razonable con cambios en otro resultado integral o en resultados.

(iv) Deterioro

La Compañía aplica el método simplificado, el cual requiere el reconocimiento de las pérdidas esperadas durante el tiempo de vida de las cuentas por cobrar y documentos y cuentas por cobrar a largo plazo, a partir de su registro inicial.

Para medir las pérdidas crediticias esperadas, los activos se agrupan con base en características similares de riesgo y número de días transcurridos desde su registro inicial. Las tasas de deterioro crediticio se basan en los perfiles del cobro de ventas durante un periodo de 12 meses antes del 31 de diciembre de 2022, y las correspondientes pérdidas crediticias históricas ocurridas en dicho periodo.

Las cuentas por cobrar y documentos por cobrar a largo plazo se cancelan cuando no existe una expectativa razonable de recuperación.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo han expirado o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para activos financieros y pasivos financieros.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Pasivos financieros

(i) Clasificación

La Compañía clasifica todos sus pasivos financieros al costo amortizado, con excepción de los pasivos de instrumentos financieros derivados los cuales se miden a valor razonable con cambios en resultados.

Préstamos y obligaciones financieras

Los préstamos y obligaciones financieras que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de transacción directamente atribuible. Los préstamos y obligaciones financieras se valúan posteriormente al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y el valor a pagar es reconocida en el estado de resultados durante el periodo de duración del préstamo, utilizando el método de tasa de interés efectivo.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar (instrumentos financieros derivados).

(ii) Baja

Los pasivos financieros son eliminados del estado de situación financiera cuando la obligación especificada en el contrato es pagada, cancelada o ha expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero que fue extinguido o transferido a un tercero y la contraprestación pagada, incluyendo activos transferidos o pasivos asumidos que no involucran efectivo, se reconoce en el resultado del periodo.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

-MONEDA EXTRANJERA

a. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la funcional de cada entidad consolidada se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre de año. Las diferencias que surgen de la conversión de transacciones en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados.

b. Conversión de entidades

Conversión de entidades para subsidiarias con economías no hiperinflacionarias

Los estados financieros de las entidades de la Compañía se miden utilizando la moneda del ambiente económico primario en donde opera cada entidad (moneda funcional). Los estados financieros consolidados se presentan en dólares americanos, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía.

La situación financiera y el resultado de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten como sigue:

-Activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre del año.
-Ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio promedio cuando éste no ha variado significativamente durante el periodo.

-Las cuentas de patrimonio se convierten al tipo de cambio vigente en la fecha en que se efectuaron las aportaciones de capital y se generaron las utilidades.
-Las diferencias cambiarias resultantes de la conversión se reconocen en otro resultado integral en un componente por separado denominado "Efectos por conversión de moneda".

Conversión de entidades para subsidiarias con economías hiperinflacionarias

Antes de su conversión a dólares, los estados financieros de las entidades cuya moneda funcional es la de una economía hiperinflacionaria, se ajustan por el factor de inflación para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda local. Posteriormente, los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos y gastos se convierten a la moneda de presentación utilizando el tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio. Para determinar la existencia de hiperinflación, la Compañía evalúa las características cualitativas del entorno económico, así como las características cuantitativas establecidas por las NIIF de una tasa de inflación acumulada equivalente o mayor al 100% en los últimos tres años.

La Compañía presenta los efectos de hiperinflación y conversión a moneda de presentación en el patrimonio en el rubro de efectos por conversión de moneda, debido a que se considera que la combinación de ambos efectos cumple con la definición de diferencia en cambio de conformidad con la NIC 21.

La Compañía aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de una subsidiaria extranjera y la moneda funcional de la Compañía. Las diferencias cambiarias que surgen en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en una subsidiaria extranjera, son reconocidas en "Otro resultado integral" en un componente separado denominado "Efectos por conversión de moneda" en la medida que la cobertura sea efectiva.

c. Reconocimiento de los efectos de inflación en países con economías hiperinflacionarias

La compañía reconoce los efectos de la inflación en la información financiera de sus subsidiarias cuando operan en un país con un entorno económico hiperinflacionario.

Los principales procedimientos para aplicar los efectos de la inflación en la información financiera de la subsidiaria, son los siguientes:

a) Las partidas no monetarias, como propiedades, planta y equipo, activos intangibles e inventarios que no se mantienen a valores actuales a la fecha del estado de situación financiera, así como los componentes del patrimonio, se actualizan aplicando los factores de inflación correspondientes desde su fecha de adquisición.

b) Los elementos del estado de resultados se actualizan aplicando los factores de inflación, excepto por la depreciación y amortización y por el impacto en el costo de los inventarios cuando son consumidos.

c) La ganancia o pérdida por posesión de partidas monetarias, se presenta en el estado de resultados y se determina aplicando el factor de inflación del periodo a la diferencia entre activos y pasivos monetarios.

Turquía

A partir de abril de 2022, Turquía se considera una economía hiperinflacionaria debido principalmente a que la inflación acumulada en los últimos tres años superó el 100%. El deterioro de la condición económica

y los controles de divisas, apoyan la conclusión de que es una economía hiperinflacionaria para propósitos contables. A partir de esa fecha, la información financiera de la subsidiaria ubicada en Turquía ha sido ajustada para reconocer los efectos acumulados de la inflación con efectos retroactivos al 1 de enero de 2022. Estos ajustes no representan un impacto significativo en las cuentas consolidadas de la Compañía.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

-MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

La moneda funcional de GRUMA, S.A.B. de C.V., empresa controladora, es el peso mexicano. La moneda de presentación de los estados financieros consolidados es el dólar americano.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

-DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo, activos por derecho de uso e intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento después de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo) y en algunos casos se agrupan para evaluarlos a nivel de segmento operativo.

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

-IMPUESTO A LA UTILIDAD

El gasto por impuesto a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro resultado integral o directamente en patrimonio. En este caso, el impuesto se reconoce de igual manera en otro resultado integral o directamente en patrimonio, respectivamente.

El impuesto a la utilidad causado se calcula de acuerdo con las leyes fiscales que se hayan aprobado o sustancialmente aprobado a la fecha del balance general, en los países donde la Compañía y sus subsidiarias operan y generan ingreso gravable. La administración periódicamente evalúa posiciones fiscales tomadas con respecto a situaciones en donde la regulación fiscal aplicable está sujeta a interpretación. La Compañía reconoce provisiones cuando sea apropiado, sobre la base de los montos que se espera serán pagados a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido se obtiene a partir del análisis del estado de situación financiera considerando las diferencias temporales, que son aquellas que se generan por diferencia entre los valores fiscales de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. El impuesto diferido se determina utilizando las tasas fiscales que se encuentran aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del balance general y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide.

El impuesto diferido activo se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que exista utilidad gravable futura contra las que pueden ser utilizadas. En cada cierre son revisados los activos por impuestos diferidos y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios sean realizados.

Se reconoce impuesto diferido por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias, excepto cuando se tiene la capacidad de controlar el momento de la reversión y es probable que estas diferencias temporales no se reversen en el futuro.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible para compensar dichos activos y pasivos y están relacionados con el impuesto a la utilidad aplicado por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o de diferentes entidades tributables cuando existe la intención de liquidar los saldos de forma neta.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

-ACTIVOS INTANGIBLES

a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de una adquisición sobre el valor razonable de la parte proporcional de los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida en la fecha de adquisición. El crédito mercantil está sujeto a pruebas anuales por deterioro y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias o pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de efectuar las pruebas por deterioro. La asignación se realiza a las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios de la cual se derivó el crédito mercantil, identificado de acuerdo con el segmento operativo.

b. Activos intangibles con vida útil definida

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas se resumen como sigue:

	Años
Contratos de no competencia	3 - 20
Patentes y marcas	3 - 20
Cartera de clientes	5 - 20
Software para uso interno	3 - 7

c. Activos intangibles con vida útil indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan y están sujetos a pruebas por deterioro anualmente o cuando se presenten indicios de deterioro.

d. Investigación y desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren.

Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo.

Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2023, la Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2023, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

-CAPITAL SOCIAL

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de impuestos.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

-ARRENDAMIENTOS

Las operaciones celebradas por la Compañía, en cuyos contratos efectuados con las contrapartes, le transmita el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación, se clasifican como arrendamientos. Existe control si la Compañía obtiene los beneficios económicos por el uso del activo y tiene el derecho a dirigir y decidir sobre el uso de dicho activo durante el plazo del arrendamiento.

La Compañía aplica el modelo de contabilidad de arrendamientos, que consiste en reconocer todos los arrendamientos dentro del estado de situación financiera. Se reconocen como arrendamientos aquellos contratos celebrados por la Compañía con un periodo de vigencia mayor a 12 meses y cuyo activo subyacente tenga un valor mayor a cinco mil dólares americanos.

Para los contratos que contengan componentes de arrendamiento, así como componentes distintos de arrendamiento, la Compañía, en su carácter de arrendataria, asigna el valor de los componentes de acuerdo a lo siguiente:

- Cuando existe un precio individual observable para cada componente, se separa y asigna de acuerdo con los precios individuales relativos de los componentes, y aplica para todos los activos de esa clase.
- Cuando no existe un precio individual para algunos o todos los componentes, no se separarán los componentes y se contabilizan como un componente único de arrendamiento, y aplica para todos los activos de esa clase.

El plazo de un arrendamiento se determina con base en el periodo forzoso del contrato, además de los periodos renovables optativos acordados en dicho contrato, si la Compañía está razonablemente segura de prorrogarlo considerando factores tales como: mejoras realizadas al activo arrendado, penalizaciones por no extender el contrato, determinación de costos altos por incurrir para el reemplazo del activo arrendado, entre otros; y que la opción de extensión la pueda ejercer únicamente la Compañía.

Los pagos por arrendamiento que se incluyen en la medición del pasivo por arrendamiento comprenden:

a) Pagos por arrendamiento fijos, menos incentivos de arrendamiento por cobrar;
b) Pagos por arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa;
c) Importes que se prevé pagar por la empresa en virtud de garantías del valor residual;
d) El precio de ejercer una opción de compra que como arrendatario está razonablemente seguro de ejercer; y
e) Pagos por cancelación anticipada, si en las condiciones del arrendamiento se contempla esta opción.

Para los arrendamientos, la Compañía reconoce, al comienzo del contrato, un pasivo por arrendamiento, descontado a la tasa de interés incremental. Posterior a la fecha de comienzo, se mide incrementando el valor del pasivo para reflejar el interés devengado y disminuyendo el pasivo para reflejar los pagos por arrendamiento realizados.

La tasa incremental se determina utilizando las tasas de interés de bonos comparables para empresas con calificación crediticia similar a la de la Compañía, adicionando el factor de riesgo de crédito de la Compañía y el factor de riesgo del país en donde se ubica el activo. Lo anterior, considerando un plazo similar al del contrato de arrendamiento y con una seguridad semejante.

Para los arrendamientos de propiedades, planta y equipo que contienen términos de cuotas variables, en los cuales la renta a pagar se modifica durante el plazo del arrendamiento, los posibles aumentos futuros en los

pagos de renta variables se incluyen en el pasivo por arrendamiento hasta que surtan efecto, en ese momento se reevalúa dicho pasivo y se ajusta el activo por derecho de uso.

El gasto por interés de un pasivo por arrendamiento se reconoce mensualmente aplicando a dicho saldo la tasa de interés incremental durante el plazo del contrato.

Al comienzo del contrato, el activo por derecho de uso se reconoce a su costo, el cual incluye el valor presente de los pagos acordados en dicho contrato y cualquier costo directo inicial incurrido por la Compañía, tales como restauraciones o desmantelamientos; posterior a dicha fecha, se mide disminuyendo del costo del activo la depreciación acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro de su valor.

La Compañía aplica el método de línea recta para la depreciación de los activos por derecho de uso, la cual inicia en la fecha de comienzo del contrato de arrendamiento.

Los activos por derecho de uso generalmente se deprecian en línea recta durante el período más corto entre la vida útil del activo y el plazo de arrendamiento. Si la Compañía tiene certeza razonable de ejercer una opción de compra, el activo por derecho de uso se deprecia durante la vida útil del activo subyacente.

La Compañía reconoce en resultados los pagos por arrendamientos de corto plazo o en los que el activo subyacente sea de bajo valor, aplicando el método de línea recta durante el periodo del arrendamiento.

En los casos de terminación parcial o total de contratos, la Compañía en su carácter de arrendataria contabilizará la nueva medición del pasivo por arrendamiento, disminuyendo el importe en libros del activo por derecho de uso para reflejar dicha terminación del arrendamiento y reconocerá en el resultado del periodo las ganancias o pérdidas relacionadas.

La Compañía aplica pruebas de deterioro a los activos por derecho de uso cuando existe indicios de que el valor registrado en libros pueda no ser recuperado.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

-INVENTARIOS

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto de realización es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación. El costo del inventario podría incluir

también cualquier ganancia o pérdida proveniente del resultado integral dentro de patrimonio, por las coberturas de flujo de efectivo de adquisiciones de materias primas.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

-ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN MANTENIDOS PARA VENTA Y OPERACIONES DISCONTINUADAS

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando (a) se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones, (b) los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y (c) la venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

-PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Propiedades, planta y equipo se valúan a su costo de adquisición, menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los desembolsos posteriores a la adquisición, incluyendo las mejoras mayores, se capitalizan y son incluidos en el valor en libros del activo o son reconocidos como un elemento por separado, cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo específico fluyan a la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Las reparaciones y mantenimientos se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren. Las mejoras mayores son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado. Los repuestos y refacciones que la Compañía espera utilizar en un periodo mayor a un año y que son atribuibles a un equipo específico se reconocen como activo dentro de Propiedades, planta y equipo. Las mejoras a propiedades arrendadas se deprecian de acuerdo con la vida útil del componente de la mejora o con la vida remanente del contrato de arrendamiento, el que sea menor. Los terrenos no son objeto de depreciación.

Los costos por préstamos generales y específicos invertidos en activos calificables, cuya adquisición o construcción requiera de un periodo sustancial (mayor a un año), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

La depreciación se calcula sobre el costo del activo menos su valor residual, considerando por separado cada uno de sus componentes. La depreciación se reconoce en resultados con base en el método de línea recta y aplicando tasas anuales que reflejan la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas de los activos se resumen como sigue:

	Años
Edificios.....	25 – 50
Maquinaria y equipo.....	5 – 25

Las vidas útiles y los valores residuales estimados de los activos son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Éstas se incluyen en el estado de resultados dentro de otros (gastos) ingresos, neto.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

-PROVISIONES

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

Las provisiones se determinan al valor presente de los gastos esperados que sean requeridos para cumplir con la obligación, utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El incremento de la provisión debido al transcurso del tiempo se reconoce como costo financiero.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

-RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

La Compañía produce y vende harina de maíz, tortilla empacada y otros productos relacionados como panes planos, frituras y grits de maíz. La Compañía atiende a los mercados al mayoreo y menudeo, así como mercados institucionales. Las ventas se reconocen cuando el control de los productos ha sido transferido, siendo este momento cuando los productos se entregan a los clientes y no existe ninguna obligación no cumplida que pueda afectar la aceptación de los bienes por parte del cliente, los riesgos por pérdida y obsolescencia han sido transferidos al cliente, así como el cliente ha aceptado la entrega de los productos de acuerdo con los contratos.

Los ingresos por ventas se reconocen basados en el precio especificado en el contrato, menos los descuentos, bonificaciones por volumen, devoluciones y rebajas. Las bonificaciones por volumen se estiman utilizando el método de valor esperado, y el ingreso se reconoce únicamente hasta el punto en que es altamente probable que una reversa significativa no ocurrirá.

Una obligación por reembolso se reconoce para las bonificaciones a clientes por volumen esperado en relación con las ventas realizadas hasta el final del periodo de reporte. No se consideran componentes de financiamiento en virtud de que las ventas se realizan con una condición de crédito de corto plazo.

Se reconoce una cuenta por cobrar cuando los productos se entregan, ya que este es el punto en el tiempo en que la contraprestación se considera que no tiene condiciones.

Las contraprestaciones efectuadas a sus clientes, las cuales representan una modificación al precio de la transacción, se presentan como disminución de ingresos.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

-INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Un segmento de operación es un componente de la Compañía que participa en actividades de negocio en las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y los gastos que se relacionan con transacciones con los otros componentes de la Compañía. Los resultados operacionales de un segmento de operación son revisados regularmente por el Director General para tomar decisiones respecto de los recursos a ser asignados al segmento y evaluar su rendimiento, y para los que existe información financiera disponible.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

-SUBSIDIARIAS

Las subsidiarias son entidades (incluyendo las entidades estructuradas) en donde la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está sujeta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los estados financieros de subsidiarias son incorporados en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control hasta la fecha de término de éste.

Las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas en transacciones entre empresas del grupo fueron eliminadas. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Compañía, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Las principales subsidiarias incluidas en la consolidación al 30 de junio de 2023 son:

	% de tenencia
Gruma Corporation y subsidiarias	100.00
Grupo Industrial Maseca, S.A. de C.V. y subsidiarias	100.00
Gruma International Foods, S.L. y subsidiarias	100.00
Mission Foods México, S. de R. L. de C.V.	100.00

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

-PROVEEDORES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Estos saldos representan los pasivos por bienes y servicios prestados a la Compañía antes del final del ejercicio que no han sido pagados. Los montos no están garantizados y generalmente se pagan dentro de los 30 días de su reconocimiento. Los proveedores y otras cuentas por pagar se presentan como pasivos circulantes, a menos que el saldo no sea pagadero dentro de los 12 meses posteriores al periodo de reporte.

La Compañía tiene establecidos programas de financiamiento a proveedores, por medio de los cuales éstos pueden descontar sus documentos con distintas instituciones financieras. El saldo por pagar derivado de estos programas se reconoce dentro de la cuenta de proveedores en el estado consolidado de situación financiera, no generando una obligación de pago con la institución financiera. El costo financiero de dichas operaciones es a cargo de los proveedores. Este programa con proveedores se presenta como una actividad de operación en el estado de flujos de efectivo.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

-CUENTAS POR COBRAR

Las cuentas por cobrar a clientes se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo, menos la estimación por deterioro. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado en las cuentas por cobrar a corto plazo debido a que la transacción no tiene costos relevantes asociados.

La estimación para cuentas de cobro dudoso o deterioro representa las expectativas de pérdidas crediticias futuras y obliga al reconocimiento de dichas pérdidas desde el momento en que se reconoce la cuenta por cobrar.

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]

-TRANSACCIONES CON LA PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA SIN CAMBIO DE CONTROL

La Compañía aplica la política de considerar las transacciones con la participación no controladora como transacciones con los accionistas de la Compañía. Cuando se llevan a cabo adquisiciones de la participación no controladora, la diferencia entre la contraprestación pagada y la participación adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria se reconocen como transacciones de patrimonio; por lo anterior, no se reconoce un crédito mercantil producto de esas adquisiciones. Las disposiciones a la participación no controladora que generan ganancias o pérdidas para la Compañía se reconocen en patrimonio cuando no existe una pérdida de control.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de junio de 2023.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2022 de la Compañía. Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía fueron autorizados para su emisión por la Dirección Corporativa de Administración el 12 de julio de 2023, los eventos subsecuentes han sido considerados hasta esta fecha.

BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la valoración a valor razonable de ciertos instrumentos financieros como se describe en las políticas descritas más adelante.

La preparación de estados financieros requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones. Los factores clave de incertidumbre en las estimaciones y supuestos se mantienen igual que los aplicados en el ejercicio anterior.

MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

La moneda funcional de GRUMA, S.A.B. de C.V., empresa controladora, es el peso mexicano. La moneda de presentación de los estados financieros consolidados es el dólar americano.

USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

En particular, la información sobre supuestos, incertidumbres de estimación y juicios críticos en la aplicación de políticas contables, que tienen el efecto más significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados, se describen a continuación:

- Los supuestos utilizados en la determinación de los valores razonables de los instrumentos financieros.
- Los supuestos e incertidumbres con respecto a la interpretación de regulaciones fiscales complejas, cambios en leyes fiscales y el monto y el tiempo del ingreso gravable futuro.
- Los supuestos clave de las pruebas por deterioro de los activos de larga duración, utilizados en la determinación del valor de recuperación de las diferentes unidades generadoras de efectivo.
- Los supuestos actuariales utilizados para la estimación de las obligaciones laborales.

INFORMACIÓN POR SEGMENTOS

Los segmentos a reportar por la Compañía son unidades estratégicas de negocio, las cuales ofrecen diferentes productos en distintas regiones geográficas. Estas unidades de negocios se administran en forma independiente ya que cada negocio requiere tecnología y estrategias de mercado distintas.

Los segmentos a reportar por la Compañía son:

- Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América):
  Este segmento produce y distribuye más de 20 variedades de harina de maíz que se usan para producir y distribuir diferentes tipos de tortillas y frituras de maíz en los Estados Unidos de América. Las principales marcas son MASECA en harina de maíz y MISSION y GUERRERO en tortilla empacada.

- Harina de maíz (México):
  Su actividad consiste en la producción y comercialización de harina de maíz en México bajo la marca MASECA, la cual se utiliza principalmente en la preparación de tortillas y otros productos relacionados.

- Harina de maíz y tortilla empacada y otros (Europa):
  Este segmento produce y distribuye variedad de harinas que se usan en la elaboración de distintos tipos de tortillas, panes planos, grits y otros productos en la misma categoría en Europa. Las principales marcas son MASECA en harina de maíz y MISSION en productos empacados.

- Otros segmentos:
  Esta sección representa aquellos segmentos cuyos importes en lo individual no exceden al 10% del total consolidado de ventas netas, utilidad de operación y activos totales. Estos segmentos comprenden:

  a) Harina de maíz, palmito, arroz y otros productos (Centroamérica)
  b) Tortilla empacada (México)
  c) Tortilla de trigo y frituras (Asia y Oceanía)

d)Tecnología y equipo, segmento responsable de la investigación, desarrollo y producción de equipo y maquinaria para la producción de harina de maíz y de tortilla, y la construcción de las plantas de producción de harina de maíz de la Compañía

e) Alimentos balanceados para ganado (México)

Los precios de venta entre segmentos se determinan con base en precios de mercado. El Director General evalúa el desempeño en función del resultado de operación de cada unidad de negocio.

Cifras presentadas en miles de dólares americanos, excepto donde se indique lo contrario.

Información por segmento al 30 de junio de 2023 y por los meses terminados en esa fecha

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
Ventas netas a clientes externos	$ 1,812,165	$ 836,622	$ 220,774	$ 372,759	$ -	$ 3,242,320
Ventas netas entre segmentos	3,533	85,458	296	92,336	(181,623)	-
Utilidad (pérdida) de operación	258,430	41,256	9,312	22,757	10,656	342,411
Depreciación y amortización	67,841	21,674	6,958	16,671	(5,554)	107,590
Activos totales	1,937,870	1,475,055	475,347	908,551	(10,267)	4,786,556
Pasivos totales	729,349	417,262	168,548	205,937	1,707,230	3,228,326
Inversión en activos fijos	48,374	25,693	5,652	29,538	(1,395)	107,862

Información por segmento al 30 de junio de 2022 y por los meses terminados en esa fecha

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
Ventas netas a clientes externos	$ 1,476,595	$ 610,474	$ 204,113	$ 309,661	$ 158	$ 2,601,001
Ventas netas entre segmentos	3,207	68,559	271	69,065	(141,102)	-
Utilidad (pérdida) de operación	175,543	56,359	6,822	13,964	2,104	254,792
Depreciación y amortización	59,822	29,889	6,955	14,945	(17,031)	94,580
Activos totales	1,824,515	1,385,629	530,104	763,959	(301,183)	4,203,024
Pasivos totales	693,803	486,718	190,275	189,758	1,301,063	2,861,617
Inversión en activos fijos	81,519	20,997	5,734	21,727	307	130,284

Información por segmento del Segundo Trimestre de 2023

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
Ventas netas a clientes externos	$ 926,627	$ 432,465	$ 110,847	$ 186,806	$ -	1,656,745
Ventas netas entre segmentos	1,894	43,621	102	46,187	(91,804)	-
Utilidad (pérdida) de operación	133,891	27,343	7,002	9,830	6,550	184,616
Depreciación y amortización	34,245	11,357	3,405	8,501	(2,748)	54,760
Inversión en activos fijos	23,570	14,366	1,527	20,072	(699)	58,836

Información por segmento del Segundo Trimestre de 2022

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
Ventas netas a clientes externos	$ 753,015	$ 314,626	$ 113,243	$ 156,352	$ 158	1,337,394
Ventas netas entre segmentos	2,164	35,290	117	33,953	(71,524)	-
Utilidad (pérdida) de operación	92,239	29,920	5,484	6,690	4,371	138,704
Depreciación y amortización	30,737	15,158	3,496	7,399	(9,046)	47,744
Inversión en activos fijos	37,704	12,195	3,644	12,548	924	67,015

Información por áreas geográficas:

Cifras en miles de dólares	al 30 de junio de 2023 y 2022				Segundo Trimestre			
	2023	%	2022	%	2023	%	2022	%
Ventas netas:								
Estados Unidos de América	$ 1,812,165	56	$ 1,476,595	57	$ 926,627	56	$ 753,015	57
México	906,697	28	657,292	25	470,407	28	338,947	25
Europa	220,774	7	204,113	8	110,847	7	113,243	8
Centroamérica	177,672	5	147,748	6	88,134	5	77,132	6
Asia y Oceania	125,012	4	115,253	4	60,730	4	55,057	4
	$ 3,242,320	100	$ 2,601,001	100	$ 1,656,745	100	$ 1,337,394	100
Inversión del año en activo fijo:								
Estados Unidos de América	$ 48,374	45	$ 81,519	63	$ 23,570	40	$ 37,704	57
México	40,356	38	32,664	25	23,452	40	18,049	27
Europa	5,652	5	5,734	4	1,527	2	3,644	5
Centroamérica	2,546	2	3,609	3	990	2	2,915	4
Asia y Oceania	10,934	10	6,758	5	9,297	16	4,703	7
	$ 107,862	100	$ 130,284	100	$ 58,836	100	$ 67,015	100

Cifras en miles de dólares	Activos totales				Pasivos Totales			
	Al 30 de junio de 2023	%	Al 31 de diciembre de 2022	%	Al 30 de junio de 2023	%	Al 31 de diciembre de 2022	%
Estados Unidos de América	$ 1,937,870	41	$ 1,918,446	44	$ 729,349	23	$ 749,080	25
México	1,882,408	39	1,463,375	33	2,230,150	69	1,930,613	65
Europa	475,347	10	526,385	12	168,548	5	173,062	6
Centroamérica	204,612	4	191,062	4	36,258	1	41,932	2
Asia y Oceania	286,319	6	287,388	7	64,021	2	58,384	2
	$ 4,786,556	100	$ 4,386,656	100	$ 3,228,326	100	$ 2,953,071	100

PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Los movimientos de propiedades, planta y equipo para los seis meses terminados el 30 de junio de 2023 se analizan como sigue:

Propiedad, planta y equipo

(Cifras en miles de Dólares)	Terrenos y Edificios	Maquinaria y Equipo	Mejoras a locales arrendados	Construcciones en proceso y otros	Total
Al 31 de diciembre de 2022					
Costo Atribuido	735,763	2,343,523	190,918	295,263	3,565,467
Depreciación acumulada	(244,901)	(1,414,955)	(83,796)	-	(1,743,652)
Valor neto en libros al 31 de diciembre	**490,862**	**928,568**	**107,122**	**295,263**	**1,821,815**
Por el periodo de 6 meses comprendido del 1 de enero al 30 de Junio de 2023					
Saldo inicial	**490,862**	**928,568**	**107,122**	**295,263**	**1,821,815**
Efectos por conversión	19,484	46,505	1,929	7,129	75,047
Adiciones	730	29,761	-	72,763	103,254
Disposiciones	(81)	(1,359)	-	(251)	(1,691)
Gasto depreciación del periodo	(7,703)	(64,892)	(3,516)	-	(76,111)
Otras Transferencias	7,299	33,534	23,675	(66,439)	(1,931)
Deterioro	-	-	-	-	-
Otros Activos en Arrendamiento, comodato	-	4,608	-	-	4,608
Saldo final al 30 de Junio de 2023	**510,591**	**976,725**	**129,210**	**308,465**	**1,924,991**
Al 30 de Junio de 2023					
Costo Atribuido	774,489	2,477,060	218,215	308,465	3,778,229
Depreciación acumulada	(263,898)	(1,500,335)	(89,005)	-	(1,853,238)
Valor neto en libros al 30 de Junio de 2023	**510,591**	**976,725**	**129,210**	**308,465**	**1,924,991**

PASIVOS FINANCIEROS

	Vencimientos Contractuales de los Pasivos Financieros a Corto y Largo Plazo				
Al 30 de Junio de 2023 (Cifras en miles de dólares):	**Menos de un año**	**De 1 a 3 años**	**De 3 a 5 años**	**Más de 5 años**	**Total**
Deuda a corto y largo plazo	224,841	671,431	748,402	117,192	1,761,866
Intereses por pagar de deuda a corto y largo plazo	97,176	152,666	73,972	-	323,815
Pasivo por arrendamiento corto y largo plazo	57,096	114,595	72,109	275,558	519,358
Proveedores y otras cuentas por pagar	863,473	-	-	-	863,473
Instrumento financieros	22,121	-	-	-	22,121
	1,264,707	938,692	894,483	392,750	3,490,632

Al 31 de Diciembre de 2022 (Cifras en miles de dólares):	**Menos de un año**	**De 1 a 3 años**	**De 3 a 5 años**	**Más de 5 años**	**Total**
Deuda a corto y largo plazo	146,971	671,117	692,089	103,338	1,613,515
Intereses por pagar de deuda a corto y largo plazo	84,174	145,443	82,766	2,615	314,998
Pasivo por arrendamiento corto y largo plazo	60,379	110,119	72,121	283,485	526,104
Proveedores y otras cuentas por pagar	771,552	-	-	-	771,552
Instrumento financieros	34,731	-	-	-	34,731
	1,097,807	926,679	846,976	389,438	3,260,900

Los contratos de préstamos vigentes contienen diversas restricciones, principalmente en cuanto al cumplimiento de razones financieras y entrega de información financiera, que de no cumplirse o remediarse

en un plazo determinado a satisfacción de los acreedores, podrían considerarse como causa de vencimiento anticipado.

Las razones financieras se calculan de acuerdo con las fórmulas establecidas en los contratos de crédito. Las principales razones financieras son las siguientes:

- Razón de cobertura de intereses, la cual se define como las utilidades antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización consolidada (EBITDA por sus siglas en inglés) de los últimos doce meses, entre los gastos financieros consolidados de los últimos doce meses, la cual no podrá ser menor a 2.5 veces.

- Razón de apalancamiento neto, la cual se define como el total de la deuda neta, que se define como el total de pasivos consolidados y garantías de la Compañía de obligaciones con terceros sin relación con el negocio menos el efectivo y equivalentes de efectivo, entre el EBITDA consolidado de los últimos doce meses, la cual no podrá ser mayor a 3.5 veces.

Al 30 de junio de 2023, la Compañía cumple satisfactoriamente con las restricciones financieras y entrega de información financiera requerida.

CAPITAL SOCIAL

El capital social de la Compañía está representado por 369,923,140 acciones nominativas comunes Serie “B”, Clase I, con valor total de $371,006 miles de dólares.

Al 30 de junio de 2023, se tienen recompradas 203,672 acciones.

DIVIDENDOS

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. de C.V., celebrada el día 21 de abril de 2023, se acordó pagar un dividendo en efectivo por a razón de $5.40 pesos por acción en circulación. Este pago se hará en efectivo en 4 exhibiciones parciales, cada una de $1.35 pesos por acción los días 7 de julio y 6 de octubre de 2023 y el 12 de enero y 12 de abril de 2024.

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. de C.V., celebrada el día 22 de abril de 2022, se acordó pagar un dividendo en efectivo por a razón de $5.40 pesos por acción en circulación. Este pago se hará en efectivo en 4 exhibiciones parciales, cada una de $1.35 pesos por acción los días 8 de julio y 7 de octubre de 2022 y el 6 de enero y 10 de abril de 2023.

GASTO POR IMPUESTO A LA UTILIDAD

	Acumulado a Junio		Segundo Trimestre	
Miles de dólares	**2023**	**2022**	**2023**	**2022**
Utilidad antes de Impuestos	**266,917**	**212,057**	**144,375**	**111,282**
Gasto por impuesto causado	(83,603)	(68,045)	(44,651)	(35,550)
Gasto por impuesto diferido	(11,171)	(14,477)	(3,380)	(7,393)
Impuesto a la utilidad	**(94,774)**	**(82,522)**	**(48,031)**	**(42,943)**
Tasa efectiva (%)	**(35.5)**	**(38.9)**	**(33.3)**	**(38.6)**

CONTINGENCIAS

La Compañía y sus subsidiarias están involucradas en diversos litigios no resueltos que surgen en el curso ordinario del negocio. Es política de la Compañía provisionar los importes relacionados con los litigios si surge una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza. En opinión de la Compañía no se espera que la resolución de estas controversias tenga un efecto adverso significativo en su situación financiera, resultados de operación o flujos de efectivo.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

IMPACTOS POR EL CONFLICTO EN UCRANIA

Durante el mes de febrero de 2022, las fuerzas militares de Rusia invadieron Ucrania. Esto ha resultado en la imposición de sanciones a Rusia y a Bielorrusia por los Estados Unidos de América, el Reino Unido, la Unión Europea y otros países, así como contra sanciones impuestas por Rusia a dichos países. Esto ha ocasionado un cambio abrupto en la situación geopolítica, con una importante incertidumbre sobre la duración del conflicto.

El conflicto también ha contribuido a un aumento de la volatilidad en los mercados de divisas, los precios de la energía, las materias primas y otros costos de insumos, así como tensiones en la cadena de suministro y un aumento de la inflación en muchos países.

La Compañía ha valorado las consecuencias de este conflicto en los estados financieros consolidados, con las conclusiones siguientes:

Evaluación del Control: De acuerdo con la NIIF 10” Estados Financieros Consolidados” la Compañía ha evaluado y confirma que los cambios en el entorno legal y operativo de sus subsidiarias ubicadas en Rusia y Ucrania no ha afectado la capacidad de ejercer control sobre las entidades en estos países.

El impacto en el segundo trimestre 2023, en las operaciones de las subsidiarias ubicadas en Ucrania y Rusia no fue significativo para los ingresos consolidados, la utilidad de operación y la posición financiera consolidada.

La Compañía continuará monitoreando los eventos resultantes por este conflicto en curso, evaluando las opciones disponibles para tratar de mitigar un mayor riesgo de pérdida y continuaremos evaluando el posible impacto sobre la inversión en estas subsidiarias.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados han sido preparados siguiendo las mismas políticas y métodos contables que en la preparación de los estados financieros consolidados auditados del año más reciente, excepto la estimación del impuesto a la utilidad. Para periodos intermedios, la Compañía determina el gasto por impuesto a la utilidad utilizando la tasa promedio efectiva anual para las subsidiarias más importantes.

Ver listado de políticas contables aplicables y métodos de cálculo en el anexo [800600 – Notas – Lista de políticas contables].

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los productos de la Compañía no tienen una estacionalidad importante, sin embargo, el volumen de ventas de algunos productos varía ligeramente durante el año.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

En el segundo trimestre de 2023, la compañía reconoció un cargo no monetario por deterioro de 4.7 millones de dólares en sus resultados operativos, en el rubro de “Otros gastos”, por el deterioro del crédito mercantil asociado al segmento de negocio de Harina de maíz y tortilla empacada Estados Unidos de América. Esta pérdida por deterioro refleja una disminución en el valor recuperable de la UGE.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No hay cambios en las estimaciones.

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

La Compañía no tiene reembolsos de títulos de deuda y capital.
Al 30 de junio de 2023 se tienen recompradas 203,672 acciones.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	54,258,000
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0.1466
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos posteriores al periodo que se informa.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No hay cambios en la composición de la entidad.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

-BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en las estimaciones.

Notas al pie

[1] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización en 2023 que se presenta en este anexo y aquella del Estado de flujo de efectivo [520000], incluye principalmente un cargo
no monetario en los resultados operativos del segundo trimestre 2023 de $4,667 miles de dólares por el deterioro del crédito mercantil
asociado al segmento de negocio de harina de maíz y tortilla empacada Estados Unidos de América.

[2] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización por el periodo de 12 meses del 1 de julio de 2022 al 30 de junio de 2023 que se presenta en este anexo incluye:
Un cargo no monetario en los resultados operativos por $4,667 miles de dólares por el deterioro del crédito mercantil
asociado al segmento de negocio de harina de maiz y tortilla empacada Estados Unidos de América.

[3] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización por el periodo de 12 meses del 1 de julio de 2021 al 30 de junio de 2022 que se presenta en este anexo incluye:
Un cargo no monetario en los resultados operativos por $2,003 miles de dólares por el deterioro del crédito mercantil
asociado a la unidad generadora de efectivo de Altera Azteca Milling, LLC ubicada en Ucrania, así como un cargo por deterioro de activos fijos de $2,393 miles de dólares.

[4] ↑

—

El ingreso financiero que se presenta en este anexo, incluye dentro de otros ingresos financieros el saldo derivado del resultado por posición monetaria.