

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	19
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	21
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	23
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	24
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	26
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	28
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	31
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	34
[700002] Datos informativos del estado de resultados	35
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	36
[800001] Anexo - Desglose de créditos	37
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	39
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	40
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	41
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	50
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	54
[800500] Notas - Lista de notas.....	55
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	58
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	79
Notas al pie.....	91

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

PRIMER TRIMESTRE 2026 RESULTADOS

Durante el primer trimestre, GRUMA ha sido capaz de continuar ejecutando su estrategia planeada de manera efectiva, a pesar del continuo débil sentimiento del consumidor en Estados Unidos como resultado de un posible debilitamiento de la economía. Las caídas en volumen en el canal institucional continúan siendo uno de los principales factores que pesan sobre esta subsidiaria, en un contexto de menor poder adquisitivo del consumidor; sin embargo, los productos de valor agregado siguen mostrando resiliencia. La subsidiaria en México, GIMSA, ha tenido un desempeño conforme a lo esperado, dada la demanda estable que continuamos observando por parte de nuestros clientes y en línea con su desempeño histórico, mientras que nuestra subsidiaria en Centroamérica continúa generando resultados sólidos con capacidad adicional disponible de su nuevo molino. Europa también ejecutó su plan de manera exitosa, generando resultados atractivos en ambas de sus operaciones, mientras que en Asia y Oceanía, la operación de la nueva planta en China y la fuerte demanda en Australia respaldaron un gran desempeño en el primer trimestre de 2026 en la región.

DATOS SOBRESALIENTES

Datos Financieros Relevantes	Trimestre		
	1T26	1T25	VAR (%)
Estado de Resultados (USD millones)			
Volumen (miles de toneladas)	1,068	1,062	1
Ventas netas	1,624.7	1,548.5	5
Utilidad de Operación	189.2	217.1	(13)
Margen Operativo (%)	11.6%	14.0%	(240) pb
UAFIRDA ¹	261.9	276.0	(5)
UAFIRDA / Ventas (%)	16.1%	17.8%	(170) pb
Resultado Neto Mayoritario	100.6	125.9	(20)

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

GRUMA S.A.B. de C.V. es uno de los productores más grandes de harina de maíz nixtamalizado y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos de América, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nuestra estrategia es enfocarnos en nuestros negocios base: harina de maíz nixtamalizado y tortilla, así como expandir nuestro portafolio de productos hacia la categoría de panes planos en general y frituras de maíz con sabor, haciendo énfasis en productos más saludables y de mayor valor agregado. Seguiremos aprovechando la creciente popularidad de la comida mexicana y, de manera más importante, de la tortilla en los mercados de Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía. También seguiremos aprovechando la adopción de las tortillas por parte de los consumidores de diversas regiones del mundo para la preparación de recetas o platillos no relacionados con la comida mexicana. Nuestra estrategia incluye los siguientes elementos clave:

Tener Mayor Presencia en el Mercado de Tortilla en Los Estados Unidos de América: Creemos que el tamaño y crecimiento del mercado de tortilla en este país nos ofrecen todavía oportunidades importantes de crecimiento, principalmente en el canal minorista, buscando innovar continuamente nuestros productos y con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado en base a las preferencias de nuestros consumidores.

Expandirnos en los Mercados de Tortilla, Panes Planos y Frituras de Maíz con Sabor en Europa, Asia y Oceanía: Creemos que los mercados en otros continentes como Europa, Asia y Oceanía, nos ofrecen oportunidades importantes de crecimiento. Consideramos que nuestras operaciones actuales nos permitirán ofrecer un mejor servicio a nuestros clientes en esas regiones, mediante productos más frescos, con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado, y responder de manera más rápida a sus necesidades.

Incursionar Gradualmente en el Mercado de Panes Planos y Frituras de Maíz con Sabor en los Estados Unidos de América y México.

Mantener las Marcas de Tortilla MISSION® y GUERRERO® como la Primera y Segunda Marca Nacional en Estados Unidos de América y Posicionar Nuestra Marca Mission en Otras Regiones del Mundo: Pretendemos lograr esto a través de mayores esfuerzos por aumentar el reconocimiento de marca, una constante innovación de productos con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado, y mediante la expansión y presencia en más cadenas de supermercados.

Fomentar la Transición del Método Tradicional al Método de Harina de Maíz Nixtamalizado, así como Nuevos Usos para la Harina de Maíz Nixtamalizado: GRUMA introdujo al mercado el método de harina de

maíz nixtamalizado para la producción de tortilla y otros productos derivados del maíz. Creemos que todavía existe mucho potencial de crecimiento y que la transición del Método Tradicional al método de harina de maíz nixtamalizado para hacer tortillas y otros productos derivados del maíz es la principal oportunidad para aumentar nuestras ventas de harina de maíz nixtamalizado, sobre todo en México. Además, continuamos trabajando en incrementar el uso de la harina de maíz nixtamalizado en la elaboración de diferentes tipos de productos.

Invertir en Nuestros Negocios Base y Enfocarnos en Optimizar Cuestiones Operativas: Tenemos la intención de enfocar nuestro programa de inversiones en nuestros negocios base para poder satisfacer la demanda futura, consolidar nuestra posición como líder en la industria y continuar generando retornos a los accionistas por encima del costo de capital.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Nuestra situación financiera y resultados de operación pudieran verse influenciados por algunos de los factores listados a continuación:

- nivel de demanda de tortillas y harina de maíz nixtamalizado;
- aumento o disminución de la población hispana en los Estados Unidos de América;
- aumento en el consumo de alimentos mexicanos por parte de la población no hispana en los Estados Unidos de América; y el uso de tortillas en la cocina no mexicana en Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía;
- costo y disponibilidad de maíz y harina de trigo;
- costos de energía y otros productos similares;
- adquisiciones, expansiones y desinversiones;
- efectos de iniciativas y políticas gubernamentales;
- efectos de variaciones en tasas de interés y tipos de cambio;
- volatilidad en los precios del maíz, trigo y energéticos;
- competencia de productores de tortilla, especialmente en los Estados Unidos de América;
- competencia en el negocio de la harina de maíz; y
- condiciones económicas generales de los países donde operamos y el mundo.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

PRIMER TRIMESTRE 2026 RESULTADOS

Durante el primer trimestre, GRUMA ha sido capaz de continuar ejecutando su estrategia planeada de manera efectiva, a pesar del continuo débil sentimiento del consumidor en Estados Unidos como resultado de un posible debilitamiento de la economía. Las caídas en volumen en el canal institucional continúan siendo uno de los principales factores que pesan sobre esta subsidiaria, en un contexto de menor poder adquisitivo del consumidor; sin embargo, los productos de valor agregado siguen mostrando resiliencia. La subsidiaria en México, GIMSA, ha tenido un desempeño conforme a lo esperado, dada la demanda estable que continuamos observando por parte de nuestros clientes y en línea con su desempeño histórico, mientras que nuestra subsidiaria en Centroamérica continúa generando resultados sólidos con capacidad adicional disponible de su nuevo molino. Europa también ejecutó su plan de manera exitosa, generando resultados atractivos en ambas de sus operaciones, mientras que en Asia y Oceanía, la operación de la nueva planta en China y la fuerte demanda en Australia respaldaron un gran desempeño en el primer trimestre de 2026 en la región.

DATOS SOBRESALIENTES

Datos Financieros Relevantes	Trimestre		
	1T26	1T25	VAR (%)
Estado de Resultados (USD millones)			
Volumen (miles de toneladas)	1,068	1,062	1
Ventas netas	1,624.7	1,548.5	5
Utilidad de Operación	189.2	217.1	(13)
Margen Operativo (%)	11.6%	14.0%	(240) pb
UAFIRDA ¹	261.9	276.0	(5)
UAFIRDA / Ventas (%)	16.1%	17.8%	(170) pb
Resultado Neto Mayoritario	100.6	125.9	(20)

RESULTADOS CONSOLIDADOS

1T26 versus 1T25

El volumen de ventas incrementó 1% en comparación con el 1T25 a 1,068 mil toneladas métricas, impulsado por el crecimiento del volumen en todas las filiales, excepto en EE. UU., que sigue enfrentando desafíos, principalmente en el canal institucional.

Las ventas netas aumentaron un 5% a US\$1,624.7 millones debido a (1) el efecto de conversión derivado de la apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense en las operaciones en México; y (2) mayor volumen vendido. Las ventas de las operaciones fuera de México representaron el 72% de las cifras consolidadas.

El costo de ventas aumentó 7% a US\$996.0 millones debido a (1) mayores costos de materias primas; y (2) elevados costos laborales en las subsidiarias de Europa, Asia & Oceanía y Centroamérica. Como porcentaje de las ventas netas, el costo de ventas incrementó a 61.3% de 60.2%.

Los gastos de venta y administración incrementaron 7% a US\$434.3 millones, debido a (1) mayores costos logísticos; (2) elevadas comisiones de venta; y (3) mayores gastos de mercadotecnia. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración aumentaron a 26.7% de 26.2%.

Otros gastos, netos, fueron de US\$5.3 millones en comparación con un ingreso de US\$6.6 millones el año pasado. Esto se debió principalmente a un cargo único no monetario de aproximadamente US\$10.0 millones relacionado con las modificaciones a contratos comerciales en México.

La utilidad de operación disminuyó un 13% a US\$189.2 millones. El margen de operación se contrajo 240 puntos base a 11.6% de 14.0%.

El UAFIRDA disminuyó 5% a US\$261.9 millones, y el margen UAFIRDA disminuyó 170 puntos base a 16.1% de 17.8%. El UAFIRDA de las operaciones fuera de México representó el 83% de las cifras consolidadas.

El costo de financiamiento, neto, incrementó 15% a US\$34.8 millones, debido principalmente a efectos cambiarios en el balance general.

Los impuestos a la utilidad totalizaron US\$53.7 millones, una contracción de 12% comparado con el 1T25, debido a una menor utilidad antes de impuestos, como resultado de las dinámicas mencionadas anteriormente. La tasa impositiva efectiva del trimestre fue del 34.8% comparado al 32.7% en el 1T25.

La utilidad neta mayoritaria disminuyó 20% a US\$100.6 millones.

GRUMA se centra estratégicamente en fomentar el crecimiento del volumen ante las continuas caídas de volumen en el canal institucional en EE. UU. Además, las estrategias implementadas en nuestras otras filiales internacionales han sido muy exitosas, respaldando la operación global y beneficiarán aún más el rendimiento una vez que el sentimiento del consumidor en EE. UU. se recupere de su estado actual.

RESULTADOS POR SUBSIDIARIA

1T26 versus 1T25

Gruma Estados Unidos

Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		Trimestre					
		1T26	%	1T25	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS	Volumen de Ventas ¹	375		383		(9)	(2)
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	851.1	100.0	879.7	100.0	(29)	(3)
	Utilidad de Operación	130.9	15.4	150.7	17.1	(20)	(13)
	UAFIRDA	172.3	20.2	193.4	22.0	(21)	(11)

¹ Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El volumen de ventas disminuyó 2% a 375 mil toneladas métricas derivado de menores volúmenes vendidos en el canal institucional, donde el débil sentimiento del consumidor, como resultado de presiones inflacionarias, ha impactado al volumen total vendido en esta subsidiaria. El canal minorista continuó mostrando una desaceleración parcial en el 1T26, mientras que una mayor producción de marcas propias ha mitigado parcialmente este efecto. La línea *Better For You* de GRUMA continúa en línea con sus estándares históricos y sigue siendo uno de los principales impulsores del crecimiento futuro.

Las ventas netas disminuyeron 3% en comparación con el 1T25, a US\$851.1 millones debido principalmente a un menor volumen vendido.

El costo de ventas disminuyó 2% a US\$478.0 millones debido principalmente a menor volumen vendido.

Los **gastos de venta y administración** aumentaron un 1% a US\$248.0 millones, debido a mayores gastos de ventas relacionados con (1) elevados costos de distribución; y (2) mayores costos de mercadotecnia para apoyar a la marca. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración aumentaron a 29.1% de 27.9% en el 1T25.

Otros ingresos, netos, incrementaron 21% o US\$1.0 millones, impulsados por pagos de seguros derivados de reclamaciones por activos dañados.

La **utilidad de operación** disminuyó 13% a US\$130.9 millones, y el margen de operación se contrajo 170 puntos base a 15.4% de 17.1%.

El UAFIRDA se contrajo 11% a US\$172.3 millones, y el margen UAFIRDA bajó a 20.2% de 22.0% en el 1T25.

Nuestra subsidiaria en Estados Unidos se enfocó en implementar la estrategia desarrollada durante el 4T25, ante un menor sentimiento del consumidor derivado de un panorama económico incierto. Los resultados de este trimestre reflejan tanto la situación actual en el canal institucional como el efecto de esta estrategia y se espera que impulse el crecimiento en volumen en el futuro cercano. La línea de productos Better for You continúa mostrando un desempeño sólido y resiliente, y es el principal impulsor del crecimiento en el canal minorista.

GIMSA

Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		Trimestre					
		1T26	%	1T25	%	VAR (\$)	VAR (%)
GIMSA ¹	Volumen de Ventas ²	514		512		2	0
Harina de maíz y otros	Ventas netas	438.7	100.0	443.1	100.0	(4)	(1)
	Utilidad de Operación	17.2	3.9	32.0	7.2	(15)	(46)
	UAFIRDA	40.3	9.2	44.6	10.1	(4)	(10)

¹ Conversión simple al tipo de cambio de Ps.18.0667/dólar al 31 de marzo de 2026. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

² Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El volumen de ventas se mantuvo estable en 514 mil toneladas métricas, reflejando mayores volúmenes vendidos a minoristas, compensados por una menor demanda temporal en algunas cuentas corporativas. La demanda de los fabricantes de tortillas se mantuvo estable en comparación con el 1T25.

Las ventas netas disminuyeron 1% a US\$438.7 millones, debido a cambios en el precio promedio derivados de la mezcla de ventas.

El costo de ventas disminuyó 1% a US\$319.5 millones, debido principalmente a eficiencias.

Los gastos de venta y administración disminuyeron 1% a US\$90.4 millones, como resultado principalmente de menores costos logísticos. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración incrementaron a 20.6% de 20.5%.

Otros gastos, netos, fueron de US\$11.7 millones en comparación con un ingreso de US\$1.8 millones en el 1T25, debido a una pérdida extraordinaria no monetaria de aproximadamente US\$10.0 millones por cambios relacionados con las modificaciones a contratos comerciales.

La utilidad de operación disminuyó 46% a US\$17.2 millones, y el margen de operación fue 330 puntos base más bajo en 3.9% de 7.2% en 1T25. Esta disminución refleja la pérdida extraordinaria no monetaria mencionada anteriormente.

El UAFIRDA disminuyó 10% a US\$40.3 millones de US\$44.6 millones, y el margen UAFIRDA disminuyó 90 puntos base a 9.2% de 10.1%.

Los fundamentales en el mercado mexicano se mantienen estables; este trimestre nuestra subsidiaria experimentó un cambio temporal en la mezcla de ventas, que debería revertirse en los próximos trimestres. La extraordinaria pérdida registrada este trimestre no debería afectar los resultados futuros.

Gruma Europa

Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		Trimestre					
		1T26	%	1T25	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA EUROPA	Volumen de Ventas ¹	111		105		6	6
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	130.9	100.0	114.8	100.0	16	14
	Utilidad de Operación	9.4	7.2	7.6	6.7	2	23
	UAFIRDA	13.7	10.5	11.4	9.9	2	20

¹ Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El volumen de ventas incrementó un 6% a 111 mil toneladas métricas, como resultado de un desempeño positivo en el negocio de tortilla y molienda de maíz.

Las ventas netas incrementaron 14% a US\$130.9 millones en línea con (1) una mezcla de ventas más rentable favoreciendo la tortilla del canal minorista; y (2) crecimiento de volumen.

El costo de ventas aumentó 14% a US\$93.2 millones, como resultado principalmente de (1) mayores costos de materias primas; (2) elevados costos laborales; y (3) crecimiento de volumen. Como porcentaje de las ventas netas, el costo de ventas disminuyó a 71.2% de 71.4% debido a las dinámicas mencionadas anteriormente.

Los gastos de venta y administración incrementaron 14% a US\$29.0 millones debido principalmente a (1) mayores costos de distribución; y (2) elevados costos de mercadotecnia. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración aumentaron a 22.1% de 22.0%.

Otros ingresos, netos, totalizaron US\$0.7 millones en comparación con US\$0.1 millones en el 1T25, como resultado del pago de seguros por reclamaciones sobre activos dañados.

La utilidad de operación fue de US\$9.4 millones en el 1T26 o 23% mayor en comparación con US\$7.6 millones en el 1T25. El margen de operación incrementó a 7.2% de 6.7%.

El UAFIRDA fue de US\$13.7 millones, un aumento del 20% respecto a US\$11.4 millones en el 1T25, y el margen UAFIRDA incrementó a 10.5% de 9.9%.

GRUMA Europa mantuvo su impulso desde 2025 con expansión positiva en el canal minorista del negocio de tortillas y una demanda adicional por parte de fabricantes de alimento para animales y cerveza, impulsando un desempeño positivo en ambos negocios. El UAFIRDA creció 20% mientras que la rentabilidad en términos de márgenes se mantuvo fuerte.

Gruma Asia y Oceanía

Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		Trimestre					
		1T26	%	1T25	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ASIA Y OCEANIA ¹	Volumen de Ventas ¹	27		25		2	7
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	77.8	100.0	66.8	100.0	11	17
	Utilidad de Operación	7.8	10.0	5.7	8.5	2	37
	UAFIRDA	11.0	14.2	8.6	12.9	2	28

¹ Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El volumen de ventas aumentó 7% a 27 mil toneladas métricas impulsado por el sólido desempeño en Australia y China, lo cual compensó la débil actividad comercial en Malasia.

Las ventas netas aumentaron 17% a US\$77.8 millones, en línea con (1) una mejora en la mezcla de ventas más favorable; y (2) al crecimiento del volumen de ventas.

El costo de ventas aumentó 16% a US\$53.4 millones durante el trimestre debido principalmente a (1) crecimiento del volumen de ventas; (2) mayores costos de materias primas; y (3) mayores costos indirectos variables en comparación al 1T25. Como porcentaje de las ventas netas, disminuyó a 68.6% de 69.0% en el 1T25.

Los gastos de venta y administración aumentaron 11% a US\$16.6 millones, como resultado de mayores ventas netas. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración disminuyeron a 21.4% de 22.4%.

La utilidad de operación incrementó 37% a US\$7.8 millones, mientras que el margen de operación fue 150 puntos base más alto a 10.0% en comparación con 8.5% en el 1T25.

El UAFIRDA incrementó 28% a US\$11.0 millones, y el margen UAFIRDA incrementó 130 puntos base a 14.2% de 12.9% en el 1T25.

Con la nueva planta de GRUMA en China ahora en operación, hubo un mayor apoyo a nuestro desempeño, además de los notables resultados de Australia. Esto compensó el débil desempeño de Malasia durante el trimestre y aumenta la posibilidad de un sólido progreso para esta subsidiaria a lo largo del año.

Gruma Centroamérica

Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		Trimestre					
		1T26	%	1T25	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA CENTROAMÉRICA	Volumen de Ventas ¹	62		59		3	5
Harina de maíz y otros	Ventas netas	102.9	100.0	96.6	100.0	6	7
	Utilidad de Operación	18.4	17.9	14.1	14.6	4	31
	UAFIRDA	21.5	20.9	16.2	16.8	5	33

¹ Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El volumen de ventas incrementó 5% a 62 mil toneladas métricas como resultado de una mayor demanda de productos de harina de maíz en todos los mercados que atiende esta subsidiaria.

Las ventas netas aumentaron 7% a US\$102.9 millones, en línea con (1) crecimiento de volumen; y (2) una mezcla de productos más rentable en relación con el 1T25.

El costo de ventas incrementó 2% a US\$59.3 millones debido a un mayor volumen vendido. Como porcentaje de las ventas netas, el costo de ventas mejoró a 57.6% de 60.1%.

Los gastos de venta y administración aumentaron 5% a US\$25.8 millones debido a elevados costos de distribución asociados a un mayor volumen vendido. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración bajaron a 25.1% de 25.4%.

La utilidad de operación aumentó 31% a US\$18.4 millones y el margen de operación aumentó 330 puntos base a 17.9% de 14.6% como resultado de las dinámicas mencionadas anteriormente.

El UAFIRDA aumentó 33% a US\$21.5 millones de US\$16.2 millones en el 1T25, y el margen UAFIRDA se expandió 410 puntos base a 20.9% de 16.8%.

GRUMA Centroamérica sigue optimizando su mezcla de productos ofreciendo productos innovadores con alta demanda en sus mercados. Este esfuerzo de optimización se reflejó en un crecimiento del 33% en UAFIRDA y un margen UAFIRDA de 20.9%. Esperamos añadir capacidad adicional para satisfacer la demanda incremental.

Otras Subsidiarias y Eliminaciones

La utilidad de operación fue de US\$5.4 millones, en comparación con US\$7.0 millones en el 1T25 debido a menores resultados corporativos, además de una disminución en la utilidad de operación en las divisiones de tecnología y tortillas mexicanas.

LLAMADA DE CONFERENCIA

La llamada de conferencia del primer trimestre se llevará a cabo el jueves 23 de abril del 2026 a las 12:30 pm tiempo del Este (10:30 am hora de Monterrey). Para ingresar a la llamada, favor de marcar: desde los Estados Unidos +1 (877) 407-0784, internacional +1 (201) 689-8560.

PROCEDIMIENTOS CONTABLES

Todas las cifras consolidadas han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables. Los estados financieros consolidados se presentan en dólares, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía. Los resultados de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten a dólares usando el tipo de cambio promedio del periodo. Sin embargo, en la sección “Resultados por Subsidiaria” y en la tabla “Información Financiera por Subsidiaria” de este reporte, las cifras de GIMSA fueron convertidas a dólares

usando conversión simple al tipo de cambio de Ps. 18.0667/dólar al 31 de marzo de 2026. La diferencia entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio promedio del periodo se refleja en el renglón “Efecto por Conversión Simple” de la misma tabla.

ACERCA DE GRUMA

Fundada en 1949, GRUMA, S.A.B. de C.V. (“GRUMA”) es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía. La compañía tiene sus oficinas corporativas en San Pedro Garza García, México, y cuenta con alrededor de 25,000 empleados y 77 plantas. En 2025, GRUMA logró ventas netas de aproximadamente US\$6,400 millones, de las cuales el 73% provinieron de las operaciones fuera de México. Para mayor información, favor de visitar www.gruma.com.

Este reporte puede contener ciertas declaraciones de expectativas e información referente a GRUMA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (GRUMA), que se basan en las creencias de su administración, así como en supuestos hechos con información disponible para GRUMA en ese momento. Tales declaraciones reflejan puntos de vista de GRUMA con respecto a acontecimientos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, incertidumbres y supuestos. Muchos factores podrían hacer que los resultados, el desempeño o logros reales de GRUMA sean materialmente diferentes a los resultados históricos o a cualquier resultado, desempeño o logros futuros que se puedan expresar o estar implícitos en tales declaraciones de expectativas. Tales factores incluyen, entre otros, cambios económicos, políticos, sociales, gubernamentales, comerciales u otros factores con repercusión global o en México, Estados Unidos de América, Latinoamérica u otros países en los cuales GRUMA realiza negocios; así como cambios en los costos internacionales del maíz o del trigo. Si uno o más de estos riesgos o incertidumbres se materializa, o si las bases sobre las cuales se hicieron los supuestos resultan ser incorrectas, los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes de los resultados descritos en este documento según los mismos fueron anticipados, creídos, estimados, esperados o trazados. GRUMA no pretende ni asume la obligación de actualizar o revisar y hacer público ninguna de las declaraciones de expectativas, ya sea como resultado de información nueva, acontecimientos futuros o de cualquier otra cosa.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

SITUACIÓN FINANCIERA

Marzo 2026 versus Diciembre 2025

Datos Sobresalientes de Balance

Los activos totales aumentaron 1% en comparación con Diciembre de 2025, a US\$5,087 millones. Este cambio se debió principalmente a un aumento de 3% en los inventarios, así como un incremento de 2% en el saldo de efectivo.

Los pasivos totales disminuyeron un 2% a US\$2,770 millones, principalmente debido a una disminución del 13% en cuentas por pagar.

El capital contable mayoritario aumentó 4% a US\$2,314 millones.

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA se mantuvo estable en US\$1,843 millones mientras que el múltiplo de Deuda Neta/UAFIRDA de GRUMA se mantuvo en 1.3x. Aproximadamente el 67% de la deuda de GRUMA esta denominada en dólares.

Deuda

(Millones de USD)

		Var vs Mar'25		Var vs Dic'25		
Mar'26	Mar'25	(\$)	(%)	Dic'25	(\$)	(%)
1,843	1,789	54	3%	1,843	0	0%

Perfil de Vencimiento de Deuda⁽¹⁾

(Millones de USD)

	Tasa	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032+	Total
Bono 2034	Fija 5.38%							500.0	500.0
Bono 2054	Fija 5.76%							300.0	300.0
RCF Scotiabank 2024	SOFR + 1.10%		25.0						25.0
RCF BBVA 2022	SOFR + 0.75%		140.0						140.0
Cebures Gruma21 (MXN \$2,000)	Fija 7.00%			110.7					110.7
Cebures Gruma22 (MXN \$4,500)	TIEE + 0.29%		249.1						249.1
Otros:									
MXN	7.32%	110.7							110.7
EUR	0.94%	10.3							10.4
TOTAL	5.98% (prom.)	121.0	414.1	110.7	0.0	0.0	0.0	800.0	1,445.9

⁽¹⁾ Los US\$396 millones de arrendamientos no están considerados en estas cifras.

INVERSIONES

Las inversiones de capital de GRUMA totalizaron US\$41 millones en el 1T26, asignados principalmente a los siguientes proyectos durante el trimestre: (1) actualizaciones generales, mantenimiento e inversión en

maquinaria en GIMSA; (2) incorporaciones y reemplazo de equipo operativo en los EE. UU.; (3) capacidad adicional en Europa; y (4) capacidad adicional en Centroamérica.

Gruma, S.A.B. de C.V., y Subsidiarias	Trimestre		
	1T26	1T25	VAR(%)
Estado de Resultados (USD millones)			
Ventas Netas	1,624.7	1,548.5	5
Costo de Ventas	996.0	932.6	7
Utilidad Bruta	628.8	615.9	2
Margen Bruto (%)	38.7%	39.8%	(110) pb
Gasto de Administración y Ventas	434.3	405.4	7
Otros Gastos (Ingresos), Neto	5.3	(6.6)	181
Utilidad de Operación	189.2	217.1	(13)
Margen Operativo (%)	11.6%	14.0%	(240) pb
Costo de Financiamiento, Neto	34.8	30.3	15
Gastos Financieros	33.7	33.5	1
Productos Financieros	(3.2)	(3.4)	7
Resultado en Instrumentos Financieros Derivados	0.0	0.0	0
Fluctuación Cambiaria	4.8	0.7	543
Resultado por posición monetaria	(0.5)	(0.6)	
Impuestos a la Utilidad	53.7	61.1	(12)
Resultado Neto	100.7	125.8	(20)
Resultado Neto Mayoritario	100.6	125.9	(20)
Resultado por Acción ¹	0.29	0.35	(17)
Depreciación y Amortización	61.4	58.8	
Deterioro de Activos de Larga Duración	11.3	0.0	
UAFIRDA ²	261.9	276.0	(5)
UAFIRDA / Ventas (%)	16.1%	17.8%	(170) pb
Inversiones	41	50	(17)

Gruma, S.A.B. de C.V., y Subsidiarias	Mar-26	Mar-25	VAR (%)	Dic-25	VAR (%)
Resumen de Estado de Balance (USD millones)					
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	419	386	8	411	2
Clientes	559	525	7	550	2
Otras cuentas y documentos por cobrar	181	153	18	180	0
Inventarios	1,165	1,110	5	1,137	3
Activo Circulante	2,372	2,219	7	2,325	2
Propiedad, Planta y Equipo	2,375	2,230	7	2,391	(1)
Activo Totales	5,087	4,728	8	5,056	1
Deuda a Corto Plazo	182	170	7	186	(2)
Pasivo Circulante	824	847	(3)	885	(7)
Deuda a largo Plazo	1,656	1,615	3	1,652	0
Pasivo Total	2,770	2,681	3	2,819	(2)
Capital Contable Mayoritario	2,314	2,045	13	2,234	4
Capital Contable Total	2,317	2,047	13	2,237	4
Activo Circulante / Pasivo Circulante	2.88	2.62		2.63	
Pasivo Total / Capital Contable Total	1.20	1.31		1.26	
Deuda Neta / UAFIRDA ²	1.27	1.22		1.26	
UAFIRDA / Gastos Financieros ³	8.35	8.60		8.46	
Valor Contable por Acción ¹	6.75	5.74		6.48	

¹ En base a 342'671,036 acciones para marzo 2026, 356'387,473 acciones para marzo 2025 y 344'551,885 acciones para diciembre 2025.

² UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (Ingresos) no relacionados con la operación.

³ Últimos doce meses.

Información por Subsidiaria ¹		Trimestre						
		Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		1T26	%	1T25	%	VAR (\$)
GRUMA ESTADOS UNIDOS	Volumen de Ventas ²		375		383		(9)	(2)
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas Netas	851.1	100.0	879.7	100.0	(29)	(3)	
	Costo de Venta	478.0	56.2	488.2	55.5	(10)	(2)	
	Utilidad Bruta	373.1	43.8	391.5	44.5	(18)	(5)	
	Gastos de Venta y Adm.	248.0	29.1	245.6	27.9	2	1	
	Utilidad de Operación	130.9	15.4	150.7	17.1	(20)	(13)	
	UAFIRDA	172.3	20.2	193.4	22.0	(21)	(11)	
GIMSA	Volumen de Ventas ²		514		512		2	0
Harina de maíz y otros	Ventas Netas	438.7	100.0	443.1	100.0	(4)	(1)	
	Costo de Venta	319.5	72.8	322.2	72.7	(3)	(1)	
	Utilidad Bruta	119.3	27.2	121.0	27.3	(2)	(1)	
	Gastos de Venta y Adm.	90.4	20.6	90.8	20.5	(0)	(1)	
	Utilidad de Operación	17.2	3.9	32.0	7.2	(15)	(46)	
	UAFIRDA	40.3	9.2	44.6	10.1	(4)	(10)	
GRUMA EUROPA	Volumen de Ventas ²		111		105		6	6
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas Netas	130.9	100.0	114.8	100.0	16	14	
	Costo de Venta	93.2	71.2	82.0	71.4	11	14	
	Utilidad Bruta	37.7	28.8	32.9	28.6	5	15	
	Gastos de Venta y Adm.	29.0	22.1	25.3	22.0	4	14	
	Utilidad de Operación	9.4	7.2	7.6	6.7	2	23	
	UAFIRDA	13.7	10.5	11.4	9.9	2	20	
GRUMA ASIA Y OCEANÍA	Volumen de Ventas ²		27		25		2	7
Harina de maíz y otros	Ventas Netas	77.8	100.0	66.8	100.0	11	17	
	Costo de Venta	53.4	68.6	46.1	69.0	7	16	
	Utilidad Bruta	24.5	31.4	20.7	31.0	4	18	
	Gastos de Venta y Adm.	16.6	21.4	15.0	22.4	2	11	
	Utilidad de Operación	7.8	10.0	5.7	8.5	2	37	
	UAFIRDA	11.0	14.2	8.6	12.9	2	28	
GRUMA CENTROAMÉRICA	Volumen de Ventas ²		62		59		3	5
Harina de maíz y otros	Ventas Netas	102.9	100.0	96.6	100.0	6	7	
	Costo de Venta	59.3	57.6	58.0	60.1	1	2	
	Utilidad Bruta	43.6	42.4	38.6	39.9	5	13	
	Gastos de Venta y Adm.	25.8	25.1	24.5	25.4	1	5	
	Utilidad de Operación	18.4	17.9	14.1	14.6	4	31	
	UAFIRDA	21.5	20.9	16.2	16.8	5	33	
OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES	Volumen de Ventas ²		(21)		(23)		2	9
	Ventas Netas	23.2	100.0	(52.5)	100.0	76	144	
	Costo de Venta	(7.4)	(31.9)	(63.9)	121.7	57	88	
	Utilidad Bruta	30.6	131.9	11.4	(21.7)	19	168	
	Gastos de Venta y Adm.	24.5	105.6	4.2	(8.0)	20	483	
	Utilidad de Operación	5.4	23.3	7.0	(13.3)	(2)	(23)	
	UAFIRDA	3.0	12.9	1.7	(3.2)	1	76	
CONSOLIDADO	Volumen de Ventas ²		1,068		1,062		6	1
	Ventas Netas	1,624.7	100.0	1,548.5	100.0	76	5	
	Costo de Venta	996.0	61.3	932.6	60.2	63	7	
	Utilidad Bruta	628.8	38.7	615.9	39.8	13	2	
	Gastos de Venta y Adm.	434.3	26.7	405.4	26.2	29	7	
	Otros Gtos. (Ing.), Neto	5.3		(6.6)		12	181	
	Utilidad de Operación	189.2	11.6	217.1	14.0	(28)	(13)	
	UAFIRDA	261.9	16.1	276.0	17.8	(14)	(5)	

¹ Para mayor información ver "Procedimientos Contables".² Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

Control interno [bloque de texto]

Procedimientos y Controles de Revelación.

Llevamos a cabo una evaluación bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración, de la efectividad del diseño y operación de nuestros controles y procedimientos de revelación al 31 de diciembre de 2025. Existen limitaciones inherentes en la eficacia de cualquier sistema de controles y procedimientos de revelación, incluyendo la posibilidad del error humano y la omisión o eliminación de controles y procedimientos. Por consiguiente, aún y cuando los controles y procedimientos de revelación son efectivos, pueden proveer sólo un aseguramiento razonable en el logro de sus objetivos de control. Basado en nuestra evaluación, nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración concluyeron que nuestros controles y procedimientos de revelación fueron efectivos para proveer un aseguramiento razonable de que la información es registrada, procesada, resumida y reportada dentro de los períodos especificados en las reglas y formas aplicables y que es conjuntada y comunicada a nuestra administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración de manera apropiada para permitir decisiones a tiempo referentes a las revelaciones requeridas.

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un adecuado control interno sobre la información financiera. Bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Comité Directivo, Director General, Director de Finanzas y Director de Administración y otro personal, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre la información financiera basado en un marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integral publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013).

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proveer un aseguramiento razonable en relación al carácter fidedigno del reporte financiero y la preparación de los estados financieros para propósitos externos de acuerdo a las NIIF contables emitidas por el IASB. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) son apropiados para mantener los registros que detallan razonablemente la exactitud de las transacciones y disposiciones de nuestros activos; (ii) proveen un aseguramiento razonable que las transacciones son registradas para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo a las NIIF contables y que nuestros ingresos y gastos han sido hechos de acuerdo con la autorización de nuestra administración y directores; y (iii) proveen una seguridad razonable acerca de la prevención u oportuna detección de adquisiciones, uso o disposición de nuestros activos de maneras no autorizadas, que pudieran afectar materialmente a los estados financieros.

Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera pudiera no prevenir o detectar errores en los estados financieros. Proyecciones de la efectividad de las evaluaciones para futuros períodos están sujetas al riesgo de que los controles no sean los adecuados debido a los cambios en sus condiciones o a que se deteriore el cumplimiento con las políticas y procedimientos. Basado en nuestra evaluación bajo el marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integrado publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013), nuestra Administración concluye que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo.

No ha habido cambio en nuestro control interno sobre la información financiera que haya afectado materialmente, o sea razonablemente probable que pueda afectar materialmente, nuestro control interno sobre reportes financieros.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

La administración evalúa indicadores operativos y financieros para medir la mejora o deterioro del rendimiento de la empresa; entre los principales indicadores operativos están las de rentabilidad en relación con las ventas y las que muestran rentabilidad a la inversión como los son el UAFIRDA, ROIC, ROE y ROA, también se evalúan razones de liquidez, apalancamiento y de cobertura.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	GRUMA
Periodo cubierto por los estados financieros:	2026-01-01 al 2026-03-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2026-03-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	GRUMA, S.A.B. de C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	USD
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE DOLARES
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	1
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

DE ACUERDO A LO ESTABLECIDO POR EL REGLAMENTO INTERIOR DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES EN EL ARTÍCULO 4.033.01 FRACC. VIII, INFORMAMOS QUE BANK OF AMERICA MERRILL LYNCH, BANCO BRADESCO, BARCLAYS, BBVA, BTG PACTUAL, CITI, GBM, HSBC, ITAÚ BBA, JEFFERIES, J.P. MORGAN, MONEX, MORGAN STANLEY, SANTANDER, SCOTIABANK, SIGNUM RESEARCH, ENTRE OTROS, DAN COBERTURA DE ANÁLISIS A LOS VALORES DE LA COMPAÑÍA.

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	419,118,000	411,225,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	728,276,000	722,994,000
Impuestos por recuperar	43,328,000	51,938,000
Otros activos financieros	33,187,000	19,104,000
Inventarios	1,147,770,000	1,119,616,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	2,371,679,000	2,324,877,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	2,371,679,000	2,324,877,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	6,068,000	7,830,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	9,910,000	9,722,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo	2,026,384,000	2,048,773,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	348,824,000	342,494,000
Crédito mercantil	203,354,000	204,206,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	16,797,000	17,517,000
Activos por impuestos diferidos	94,066,000	90,418,000
Otros activos no financieros no circulantes	9,474,000	9,894,000
Total de activos no circulantes	2,714,877,000	2,730,854,000
Total de activos	5,086,556,000	5,055,731,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	574,414,000	628,826,000
Impuestos por pagar a corto plazo	22,110,000	37,163,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	142,351,000	137,351,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	61,361,000	59,061,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	23,296,000	22,924,000
Total provisiones circulantes	23,296,000	22,924,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	823,532,000	885,325,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	823,532,000	885,325,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	1,319,986,000	1,321,701,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	336,162,000	330,376,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	128,460,000	127,002,000
Otras provisiones a largo plazo	47,849,000	47,149,000
Total provisiones a largo plazo	176,309,000	174,151,000
Pasivo por impuestos diferidos	114,028,000	106,949,000
Total de pasivos a Largo plazo	1,946,485,000	1,933,177,000
Total pasivos	2,770,017,000	2,818,502,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	352,887,000	354,218,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	2,296,451,000	2,225,894,000
Otros resultados integrales acumulados	(335,613,000)	(345,698,000)
Total de la participación controladora	2,313,725,000	2,234,414,000
Participación no controladora	2,814,000	2,815,000
Total de capital contable	2,316,539,000	2,237,229,000
Total de capital contable y pasivos	5,086,556,000	5,055,731,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-03-31	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-03-31
Resultado de periodo [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Ingresos	1,624,728,000	1,548,509,000
Costo de ventas	995,966,000	932,579,000
Utilidad bruta	628,762,000	615,930,000
Gastos de venta	346,696,000	325,028,000
Gastos de administración	87,622,000	80,342,000
Otros ingresos	0	6,556,000
Otros gastos	5,280,000	0
Utilidad (pérdida) de operación	189,164,000	217,116,000
Ingresos financieros	3,702,000	4,001,000
Gastos financieros	38,484,000	34,258,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	154,382,000	186,859,000
Impuestos a la utilidad	53,674,000	61,051,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	100,708,000	125,808,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0
Utilidad (pérdida) neta	100,708,000	125,808,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	100,643,000	125,924,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	65,000	(116,000)
Utilidad por acción [bloque de texto]		
Utilidad por acción [sinopsis]		
Utilidad por acción [partidas]		
Utilidad por acción básica [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.29	0.35
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.29	0.35
Utilidad por acción diluida [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.29	0.35
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.29	0.35

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-03-31	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-03-31
Estado del resultado integral [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	100,708,000	125,808,000
Otro resultado integral [sinopsis]		
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]		
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]		
Efecto por conversión [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	528,000	27,681,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	528,000	27,681,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	11,978,000	10,900,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	11,978,000	10,900,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	(2,487,000)	(1,563,000)
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	(2,487,000)	(1,563,000)
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-03-31	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-03-31
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	10,019,000	37,018,000
Total otro resultado integral	10,019,000	37,018,000
Resultado integral total	110,727,000	162,826,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]		
Resultado integral atribuible a la participación controladora	110,728,000	162,828,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(1,000)	(2,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-03-31	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-03-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	100,708,000	125,808,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	53,674,000	61,051,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	61,423,000	58,834,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	11,348,000	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	4,778,000	743,000
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	(2,000)	179,000
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(84,000)	(43,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(36,741,000)	(118,920,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(9,270,000)	(5,494,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	10,546,000	13,384,000
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(3,746,000)	(10,160,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(18,809,000)	(8,728,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	73,117,000	(9,154,000)
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	173,825,000	116,654,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	(30,280,000)	(30,249,000)
+ Intereses recibidos	(2,839,000)	(2,961,000)
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	54,568,000	30,571,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	146,698,000	113,371,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	457,000	690,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	41,340,000	49,647,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	0	0
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2026-01-01 - 2026-03-31	2025-01-01 - 2025-03-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	2,839,000	2,961,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	189,000	427,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(37,855,000)	(45,569,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	33,384,000	70,271,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	229,655,000	250,683,000
- Reembolsos de préstamos	227,947,000	154,649,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	22,636,000	20,789,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	28,736,000	22,034,000
- Intereses pagados	12,276,000	13,036,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(95,324,000)	(30,096,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	13,519,000	37,706,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(5,626,000)	8,327,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	7,893,000	46,033,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	411,225,000	340,334,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	419,118,000	386,367,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	354,218,000	0	0	2,225,894,000	0	(346,482,000)	784,000	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	354,218,000	0	0	2,225,894,000	0	(346,482,000)	784,000	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	100,643,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(1,893,000)	11,978,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	100,643,000	0	(1,893,000)	11,978,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	(983,000)	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(1,331,000)	0	0	(31,069,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(1,331,000)	0	0	70,557,000	0	(1,893,000)	11,978,000	0	0
Capital contable al final del periodo	352,887,000	0	0	2,296,451,000	0	(348,375,000)	12,762,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable										
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]									
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]		
Estado de cambios en el capital contable [partidas]										
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(345,698,000)	2,234,414,000	2,815,000	2,237,229,000		
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	(345,698,000)	2,234,414,000	2,815,000	2,237,229,000		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Cambios en el capital contable [sinopsis]										
Resultado integral [sinopsis]										
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	100,643,000	65,000	100,708,000		
Otro resultado integral	0	0	0	0	10,085,000	10,085,000	(66,000)	10,019,000		
Resultado integral total	0	0	0	0	10,085,000	110,728,000	(1,000)	110,727,000		
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0		
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	(983,000)	0	(983,000)		
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(32,400,000)	0	(32,400,000)		
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	10,085,000	79,311,000	(1,000)	79,310,000		
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(335,613,000)	2,313,725,000	2,814,000	2,316,539,000		

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	364,562,000	0	0	2,091,215,000	0	(511,364,000)	7,257,000	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	364,562,000	0	0	2,091,215,000	0	(511,364,000)	7,257,000	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	125,924,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	26,004,000	10,900,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	125,924,000	0	26,004,000	10,900,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(2,501,000)	0	0	(67,458,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(2,501,000)	0	0	58,466,000	0	26,004,000	10,900,000	0	0
Capital contable al final del periodo	362,061,000	0	0	2,149,681,000	0	(485,360,000)	18,157,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable										
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]									
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]		
Estado de cambios en el capital contable [partidas]										
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(504,107,000)	1,951,670,000	2,834,000	1,954,504,000		
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	(504,107,000)	1,951,670,000	2,834,000	1,954,504,000		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Cambios en el capital contable [sinopsis]										
Resultado integral [sinopsis]										
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	125,924,000	(116,000)	125,808,000		
Otro resultado integral	0	0	0	0	36,904,000	36,904,000	114,000	37,018,000		
Resultado integral total	0	0	0	0	36,904,000	162,828,000	(2,000)	162,826,000		
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0		
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(69,959,000)	0	(69,959,000)		
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	36,904,000	92,869,000	(2,000)	92,867,000		
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(467,203,000)	2,044,539,000	2,832,000	2,047,371,000		

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	352,887,000	354,218,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	9,137	9,154
Numero de obreros	16,121	16,059
Numero de acciones en circulación	342,671,036	344,551,885
Numero de acciones recompradas	13,716,437	11,835,588
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-03-31	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-03-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]		
Depreciación y amortización operativa	⁽¹⁾ 72,772,000	58,834,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual	Año Anterior
	2025-04-01 - 2026-03-31	2024-04-01 - 2025-03-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	6,450,842,000	6,388,157,000
Utilidad (pérdida) de operación	862,205,000	901,362,000
Utilidad (pérdida) neta	493,804,000	546,823,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	493,993,000	546,852,000
Depreciación y amortización operativa	⁽²⁾ 259,779,000	241,307,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial															
1. BBVA EUR 45MM	SI	2019-10-16	2026-10-16	FIJO 0.950%							10,337,000				
2. RCF SCOTIABANK 2024	NO	2024-04-24	2027-09-27	VAR SOFR 1M + 1.10%								24,970,000			
3. RCF BBVA 2022	NO	2025-07-28	2027-07-28	VAR SOFR 1M + 0.75%								139,157,000			
4. INBURSA	NO	2026-03-12	2026-04-09	7.31%	33,210,000	0									
5. BBVA	NO	2026-03-17	2026-04-16	7.33%	33,210,000										
6. INBURSA	NO	2026-03-19	2026-04-16	7.32%	16,605,000										
7. INBURSA	NO	2026-03-19	2026-04-16	7.32%	27,675,000										
TOTAL					110,700,000	0	0	0	0	0	10,337,000	0	164,127,000	0	0
Otros bancarios															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL					110,700,000	0	0	0	0	0	10,337,000	0	164,127,000	0	0
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)															
1. BONO 10Y2034	SI	2024-12-09	2034-12-09	FIJO 5.39%											497,887,000
2. BONO 30Y2054	SI	2024-12-09	2054-12-09	FIJO 5.761%											298,618,000
3. CEBURE GRUMA21	NO	2021-05-21	2028-05-12	FIJO 7.00%				110,509,000							
4. CEBURE GRUMA22	NO	2022-10-13	2027-10-07	VAR. TIIE + 0.29%			248,845,000								
TOTAL					0	0	248,845,000	110,509,000	0	0	0	0	0	0	796,505,000
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas															
TOTAL					0	0	248,845,000	110,509,000	0	0	0	0	0	0	796,505,000
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Proveedores																
VARIOS	NO	2026-03-31	2027-03-31		0	121,996,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VARIOS EXT	NO	2026-03-31	2027-03-31		0	0	0	0	0	0	0	144,763,000	0	0	0	0
TOTAL					0	121,996,000	0	0	0	0	0	144,763,000	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					0	121,996,000	0	0	0	0	0	144,763,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
VARIOS CORTO PLAZO	NO				0	18,027,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	18,027,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	18,027,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					110,700,000	140,023,000	248,845,000	110,509,000	0	0	10,337,000	144,763,000	164,127,000	0	0	796,505,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera**Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]**

Los tipos de cambio utilizados a la fecha de información por un dólar americano o por otro tipo de moneda fueron los siguientes:

18.0667	pesos por 1 dólar americano
467.85	colones costarricenses por 1 dólar americano
1.4593	dólar australiano por 1 dólar americano
6.9223	yuan chino por 1 dólar americano
0.7584	libra esterlina por 1 dólar americano
0.7994	franco suizo por 1 dólar americano
0.8722	euro por 1 dólar americano
4.0315	ringgits por 1 dólar americano
43.7955	grivnias ucranianas por 1 dólar americano
81.2955	rublos rusos por 1 dólar americano
44.3841	liras turcas por 1 dólar americano
1.2910	dólares de singapur por 1 dólar americano

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	161,527,000	2,918,260,000	5,525,000	99,819,000	3,018,079,000
Activo monetario no circulante	2,334,000	42,168,000	0	0	42,168,000
Total activo monetario	163,861,000	2,960,428,000	5,525,000	99,819,000	3,060,247,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	40,505,000	731,783,000	256,000	4,618,000	736,401,000
Pasivo monetario no circulante	995,791,000	17,990,657,000	123,000	2,222,000	17,992,879,000
Total pasivo monetario	1,036,296,000	18,722,440,000	379,000	6,840,000	18,729,280,000
Monetario activo (pasivo) neto	(872,435,000)	(15,762,012,000)	5,146,000	92,979,000	(15,669,033,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
MASECA, MISSION				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	464,172,000	0	0	464,172,000
MASECA, MISSION, GUERRERO				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	0	0	1,160,556,000	1,160,556,000
TOTAL	464,172,000	0	1,160,556,000	1,624,728,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

1. Políticas de contratación de instrumentos financieros derivados.

Las políticas de Gruma en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles, pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

Gruma cuenta con una política de Administración de Riesgos, en la cual se detalla el procedimiento a seguir para autorizar su contratación.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar instrumentos financieros derivados.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. El objetivo de utilizar instrumentos financieros derivados es el de minimizar los riesgos antes mencionados.

Así mismo en el curso normal de sus operaciones se celebran transacciones en las que se llega a tener exposición a riesgos por cambios en las tasas de interés o por fluctuaciones cambiarias. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras. Con el objetivo de minimizar estos riesgos Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, swaps y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, aceite de soya, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

Adicionalmente Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros tales como swaps de tasas de interés y forwards de tipo de cambio (FX).

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

Para minimizar el riesgo de solvencia asociado con la contraparte, Gruma contrata sus instrumentos financieros derivados solamente con instituciones financieras nacionales e internacionales reconocidas, utilizando principalmente y cuando es aplicable, en virtud del instrumento financiero derivado a ser contratado, el formato de contrato estándar aprobado por la *International Swaps and Derivatives Association, Inc.* ("ISDA") y los formatos de confirmación estándar de operaciones.

5. Política para la designación de agentes de cálculo o valuación.

Gruma designa como agentes de cálculo a las contrapartes, quienes envían periódicamente los estados de cuenta de las posturas abiertas de los instrumentos financieros.

6. Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito, VAR.

El Comité Central de Riesgos de Gruma establece que las operaciones financieras derivadas pueden llevarse a cabo con colaterales o haciendo uso de líneas de crédito para tal efecto.

En su gran mayoría las operaciones concertadas establecen obligaciones a cargo de la emisora de garantizar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito (margen de riesgo) contratada con las instituciones financieras para tal efecto, de manera que el cumplimiento puntual de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con la obligación de otorgar garantía, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar las transacciones vigentes como vencidas anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados. Asimismo, y con el propósito de mantener un nivel de exposición al riesgo dentro de los límites aprobados por el Comité Central de Riesgos y por el Comité de Auditoría, la Tesorería Corporativa reporta semanal y mensualmente la información de los Instrumentos Financieros Derivados al Comité Central de Riesgos y trimestralmente al Comité de Auditoría y al Consejo de Administración.

Al 31 de marzo de 2026, Gruma tiene llamadas de margen con sus contrapartes por \$722 miles de dólares.

7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

La Tesorería Corporativa y la Dirección de Finanzas para cada región en donde la compañía tiene operaciones, evalúan los cambios en la exposición de los instrumentos financieros derivados contratados y se informan periódicamente a la Dirección Corporativa de Finanzas y Planeación, y esta a su vez a la Dirección General y al Comité Central de Riesgos cuando las condiciones de mercado hayan cambiado de manera importante. La contratación de instrumentos financieros derivados es autorizada de acuerdo a los lineamientos establecidos en la política que la compañía tiene de Administración de Riesgos.

8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

A nivel anual los procedimientos se revisan en el proceso de auditoría externa realizada por PricewaterhouseCoopers, S.C.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

Todas las operaciones financieras derivadas deben ser previamente autorizadas por un Comité Divisional de Riesgos y por el Comité Central de Riesgos que está integrado por miembros de la alta dirección y es designado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

1. Descripción de los métodos, técnicas de valuación y frecuencia de valuación.

Los instrumentos financieros derivados que no son designados contablemente como instrumentos de cobertura se registran a su valor razonable. El resultado de esta valuación se reconoce en los resultados del periodo. Todos los registros contables se apegan a la normatividad aplicable y se basan en estados de cuenta oficiales de cada Institución Financiera.

Para los instrumentos financieros derivados que constituyen una cobertura de flujo de efectivo, los efectos por cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se incluyen en otro resultado integral en el capital contable, con base a la evaluación de la efectividad de dichas coberturas. Dichos cambios en el valor razonable se reclasifican a los resultados del período cuando el compromiso en firme o la transacción pronosticada se realizan. Los contratos de cobertura del valor razonable se valúan a su valor razonable y los efectos por cambios resultantes de dicha valuación se reconocen en los resultados del ejercicio, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo atribuible al riesgo que se está cubriendo.

2. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si se menciona que es estructurador, vendedor o contraparte del instrumento financiero derivado.

Gruma determina el valor razonable con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. La valuación del instrumento incluye un ajuste por el riesgo de crédito de la Compañía o la contraparte, según corresponda. Tratándose de compras de futuros de maíz, trigo, aceite de soya, gas y diesel se toman como referencia los valores de mercado de los futuros de las bolsas estadounidenses de Chicago y Nueva York, a través de las Instituciones Financieras especializadas que se tienen contratadas para estos efectos. Estas valuaciones se hacen periódicamente.

3. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

Al 31 de marzo de 2026, las posiciones abiertas de maíz que calificaron como coberturas contables tuvieron una efectividad del 100%.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

1. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.

Existen potenciales requerimientos de liquidez conforme a nuestros instrumentos financieros descritos en el apartado II, abajo referido. Gruma pretende utilizar su flujo de efectivo disponible, así como otras fuentes de liquidez disponibles para satisfacer estos requerimientos.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

1. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que pudieran afectarla en futuros reportes.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y

competidoras. Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, opciones y swaps para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, aceite de soya, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

La Compañía contrata *forwards* y/o opciones de tipo de cambio con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano que impacta el precio de las compras de maíz de las operaciones en México. En ocasiones la Compañía también utiliza *forwards* para cubrir ventas netas en dólares de exportaciones de algunas divisiones locales con el fin de asegurar márgenes. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

2. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

La Compañía define sus estrategias de cobertura con base a los planes de compra que pronostican volúmenes, precios, y fechas de las compras de sus principales insumos. Los planes de compra son preparados por el área de Abastecimientos de cada división y son autorizados por el Comité Ejecutivo.

Es posible que con el tiempo cambie la expectativa de compra de los insumos contra el plan de compra originalmente autorizado. En ese caso, se revisa la estrategia de cobertura contra la nueva exposición esperada, y de ser necesario se modifican las coberturas contratadas con la autorización del Comité Central de Riesgos. En estos casos se vuelve a evaluar la efectividad de la cobertura y en caso de que se determine parte o la totalidad de la cobertura como inefectiva, el resultado sería aplicado a resultados.

3. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

Las posiciones abiertas de instrumentos financieros derivados al 31 de marzo son:

	2026	
	Monto Nocial	Valor Razonable (Miles de dólares)
Activos circulantes:		
Futuros de trigo (a)	7,130,000 Bushels	\$ 7,515
Futuros de aceite de soya (a)	14,880,000 Libras	2,432
Futuros de gas natural (a)	540,000 Mmbtu	607
Swaps de maíz (a)	5,785,000 Bushels	839
Swaps de diesel (a)	4,068,000 Galones	4,225
Total activos circulantes de instrumentos financieros derivados		\$ 15,618
Pasivos circulantes:		
Futuros de maíz (b) (c) (*)	6,135,000 Bushels	\$ 722
Swaps de gas natural (a)	1,230,000 Mmbtu	1,580
Forwards de tipo de cambio (a)	37,900 Miles USD	1,707
Subtotal		4,009
Llamadas de margen (c)		(722)
Total pasivos circulantes de instrumentos financieros derivados		\$ 3,287
Total activo neto de instrumentos financieros derivados		\$ 12,331

(a) Cobertura de flujo de efectivo: Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura.

(b) Cobertura de valor razonable: Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

(c) Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente. El monto por \$722 miles de dólares representan solo aquellas llamadas de margen requeridas a la Compañía que se compensan para efectos de los estados financieros.

(*) Corresponden a posiciones cortas.

El impacto en los resultados del trimestre es de (\$722) miles de dólares por valuación y \$2,129 miles de dólares por operaciones terminadas.

4. Descripción y número de instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y de aquellos cuya posición haya sido cerrada:

GRUMA S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
OPERACIONES TERMINADAS DE INSTRUMENTOS
FINANCIEROS DERIVADOS DE MAÍZ, TRIGO, GAS NATURAL,
COMBUSTIBLES Y ACEITE DE SOYA
DEL 1 DE ENERO AL 31 DE MARZO DE 2026
(miles de dólares)



OPERACIONES
TERMINADAS

Forwards de Tipo de Cambio	(4,168)
Swaps Diesel	(39)
Futuros de Maíz	(18)
Swaps de Maíz	(83)
Futuros de Trigo	25
Swaps Gas Natural	492
TOTAL PÉRDIDA	(3,791)
RECONOCIDO EN UTILIDAD INTEGRAL	(4,631)
RECONOCIDO EN RESULTADOS	2,129
RECONOCIDO EN INVENTARIOS	(1,289)

5. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Al 31 de marzo de 2026 la Compañía tiene fondos revolventes denominados “llamadas de margen” por \$722 miles de dólares.

Las llamadas de margen son requeridas ante la presencia de variaciones en los precios del subyacente para otorgar colateral en favor de la contraparte y reducir así el riesgo de falta de pago en caso de incumplimiento.

6. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

La compañía ha cumplido con todos los compromisos de los contratos por operaciones con instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

Información Cuantitativa

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Al 31 de marzo de 2026
Cifras en miles de dólares

Instrumentos Financieros Derivados de Maíz, Trigo, Aceite de Soya y Combustibles:

20. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Nominal		22. Valor del Activo Subyacente (USD)		Valor Razonable (miles de USD)		24. Vencimiento (miles de USD)		25. Colateral / líneas de Crédito / Garantías (miles de	23. Posición Corta / Larga				
		1er. Trimestre 2026	4to. Trimestre 2025	1er. Trimestre 2026	4to. Trimestre 2025	1er. Trimestre 2026	4to. Trimestre 2025	2026	2027						
Futuros maíz	Cobertura	6,135,000	Bushels 985,000	Bushels 4,8917	4,5925	(722)	75	(633)	(89)	722	Corta				
Futuros trigo	Cobertura	7,130,000	Bushels 8,210,000	Bushels 6,5494	5,6063	7,515	701	7,515	-	-	Larga				
Futuros Aceite soya	Cobertura	14,880,000	Libras -	Libras 0.6536	-	2,432	-	2,432	-	-	Larga				
Swap maíz	Cobertura	5,785,000	Bushels 10,620,000	Bushels 4,5937	4,4292	839	433	839	-	-	Larga				
Opción maíz	Cobertura	-	Bushels 5,900,000	Bushels -	-	-	303	-	-	-	Larga				
Swap diesel	Cobertura	4,068,000	Gallons 5,254,000	Gallons 4,5917	3,5634	4,225	(314)	4,225	-	-	Larga				
Swap gas	Cobertura	1,230,000	Mmbtu 2,620,000	Mmbtu 2,8559	3,0645	(1,580)	(1,107)	(1,580)	-	-	Larga				
Futuros gas	Cobertura	540,000	Mmbtu 1,740,000	Mmbtu 3,1011	3,6236	607	(214)	607	-	-	Larga				
<hr/>										13,316	(123)	13,405	(89)	722	

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

20. Tipo de derivado	Compra / Venta	21. Fines de cobertura / Negociación	Tipo de Moneda	22. Monto Nominal (Miles de USD)		22. Valor del Activo Subyacente		Valor Razonable (Miles de USD)		24. Vencimientos por Año (Miles de USD)		25. Colateral / líneas de Crédito / Garantías (Miles de USD)	23. Posición Corta / Larga
				1er. Trimestre 2026	4to. Trimestre 2025	1er. Trimestre 2026	4to. Trimestre 2025	1er. Trimestre 2026	4to. Trimestre 2025	2026	2027		
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	28,500	28,500	18,7981	18,7981	(1,308)	(908)	(1,308)	-	-	Larga
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	-	26,600	-	18,8290	-	(708)	-	-	-	Larga
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	-	18,000	-	18,6796	-	(603)	-	-	-	Larga
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	9,400	34,900	18,8100	18,8364	(401)	(983)	(401)	-	-	Larga
<hr/>				37,900	104,900			(1,707)	(3,104)	(1,707)	-	-	

26. Para los instrumentos financieros derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad.

Al 31 de marzo de 2026, la compañía no cuenta con contratos no calificados para determinar la pérdida esperada.

27. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas, que contenga al menos lo siguiente:

a) Identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas en la emisora por operaciones con derivados.

b) Identificación de los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

El valor razonable de los instrumentos derivados de maíz y combustibles puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el precio pueden ser resultado de factores que están fuera de nuestro control tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en

la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras.

El valor razonable de los instrumentos derivados de tipo de cambio puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

28. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que pueden generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo.
 - a) Escenario posible con variación de al menos el 25% en el precio del activo subyacente, y escenario remoto con variación de al menos 50%.

Al 31 de marzo de 2026, la compañía no cuenta con contratos no calificados para determinar la pérdida esperada.

29. Estimación de la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, para cada escenario.
30. Para los instrumentos financieros de cobertura, indicación del nivel de estrés o variación de los activos subyacentes bajo el cual las medidas de efectividad resultan suficiente.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	412,848,000	408,484,000
Total efectivo	412,848,000	408,484,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	6,270,000	2,741,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	6,270,000	2,741,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	419,118,000	411,225,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	559,388,000	549,593,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	46,983,000	46,827,000
Total anticipos circulantes	46,983,000	46,827,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	102,920,000	120,760,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	102,920,000	120,760,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	18,985,000	5,814,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	728,276,000	722,994,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	866,600,000	859,546,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	866,600,000	859,546,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	13,624,000	12,680,000
Productos terminados circulantes	156,823,000	143,375,000
Piezas de repuesto circulantes	85,545,000	83,722,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	25,178,000	20,293,000
Total inventarios circulantes	1,147,770,000	1,119,616,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	6,068,000	7,830,000
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	6,068,000	7,830,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	187,682,000	187,694,000
Edificios	559,866,000	566,152,000
Total terrenos y edificios	747,548,000	753,846,000
Maquinaria	1,042,153,000	1,070,316,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	0
Total vehículos	0	0
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	0
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	230,883,000	218,552,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	5,800,000	6,059,000
Total de propiedades, planta y equipo	2,026,384,000	2,048,773,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	3,311,000	3,410,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	10,464,000	11,097,000
Licencias y franquicias	40,000	30,000
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	2,982,000	2,980,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	16,797,000	17,517,000
Crédito mercantil	203,354,000	204,206,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	220,151,000	221,723,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	266,759,000	270,944,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	10,813,000	8,799,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	10,813,000	8,799,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	10,813,000	8,799,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	3,721,000	4,086,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	3,721,000	4,086,000
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	293,121,000	344,997,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	574,414,000	628,826,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	121,037,000	126,908,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	18,027,000	5,918,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	3,287,000	4,525,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	142,351,000	137,351,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	164,127,000	163,968,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	1,155,859,000	1,157,733,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	1,319,986,000	1,321,701,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	47,849,000	47,149,000
Otras provisiones a corto plazo	23,296,000	22,924,000
Total de otras provisiones	71,145,000	70,073,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(348,375,000)	(346,482,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	12,762,000	784,000
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(335,613,000)	(345,698,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	5,086,556,000	5,055,731,000
Pasivos	2,770,017,000	2,818,502,000
Activos (pasivos) netos	2,316,539,000	2,237,229,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	2,371,679,000	2,324,877,000
Pasivos circulantes	823,532,000	885,325,000
Activos (pasivos) circulantes netos	1,548,147,000	1,439,552,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-03-31	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-03-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]		
Ingresos [sinopsis]		
Servicios	0	0
Venta de bienes	1,624,728,000	1,548,509,000
Intereses	0	0
Regalías	0	0
Dividendos	0	0
Arrendamiento	0	0
Construcción	0	0
Otros ingresos	0	0
Total de ingresos	1,624,728,000	1,548,509,000
Ingresos financieros [sinopsis]		
Intereses ganados	3,201,000	3,445,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0
Otros ingresos financieros	^[3] 501,000	^[4] 556,000
Total de ingresos financieros	3,702,000	4,001,000
Gastos financieros [sinopsis]		
Intereses devengados a cargo	30,280,000	30,249,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	4,778,000	743,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0
Otros gastos financieros	3,426,000	3,266,000
Total de gastos financieros	38,484,000	34,258,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]		
Impuesto causado	48,134,000	55,259,000
Impuesto diferido	5,540,000	5,792,000
Total de Impuestos a la utilidad	53,674,000	61,051,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, la Compañía optó por revelar dicha información en base a la NIC 34.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

La Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA se mantuvo estable en US\$1,843 millones mientras que el múltiplo de Deuda Neta/UAFIRDA de GRUMA se mantuvo en 1.3x. Aproximadamente el 67% de la deuda de GRUMA esta denominada en dólares.

Deuda

(Millones de USD)

		Var vs Mar'25		Var vs Dic'25		
Mar'26	Mar'25	(\$)	(%)	Dic'25	(\$)	(%)
1,843	1,789	54	3%	1,843	0	0%

Perfil de Vencimiento de Deuda⁽¹⁾

(Millones de USD)

	Tasa	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032+	Total
Bono 2034	Fija 5.38%							500.0	500.0
Bono 2054	Fija 5.76%							300.0	300.0
RCF Scotiabank 2024	SOFR + 1.10%		25.0						25.0
RCF BBVA 2022	SOFR + 0.75%		140.0						140.0
Cebures Gruma21 (MXN \$2,000)	Fija 7.00%			110.7					110.7
Cebures Gruma22 (MXN \$4,500)	TIE + 0.29%		249.1						249.1
Otros:									
MXN	7.32%	110.7							110.7
EUR	0.94%	10.3							10.4
TOTAL	5.98% (prom.)	121.0	414.1	110.7	0.0	0.0	0.0	800.0	1,445.9

⁽¹⁾ Los US\$396 millones de arrendamientos no están considerados en estas cifras.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

El capital social de la Compañía está representado por 342,671,036 acciones nominativas comunes Serie “B”, Clase I, con valor total de \$352,887 miles de dólares.

Al 31 de marzo de 2026, se tienen recompradas 13,716,437 acciones.

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB) para información intermedia (NIC 34). Las NIIF contables incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF contables vigentes al 31 de marzo de 2026.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2025 de la Compañía.

Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA) es una empresa mexicana con subsidiarias ubicadas en México, Estados Unidos de América, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía, en lo sucesivo referidas en forma colectiva como la “Compañía”, cuyas actividades principales son la producción y venta de harina de maíz, tortillas y productos relacionados.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB) para información intermedia (NIC 34). Las NIIF contables incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF contables vigentes al 31 de marzo de 2026.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2025 de la Compañía.

Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA) es una empresa mexicana con subsidiarias ubicadas en México, Estados Unidos de América, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía, en lo sucesivo referidas en forma colectiva como la “Compañía”, cuyas actividades principales son la producción y venta de harina de maíz, tortillas y productos relacionados.

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

-COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Las combinaciones de negocios se registran a través del método de adquisición. La contraprestación transferida por la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos por la Compañía con los anteriores propietarios y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida también incluye el valor razonable de cualquier pago contingente.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren.

Los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos y los pasivos contingentes en una combinación de negocios se miden a su valor razonable en la fecha de adquisición.

La Compañía reconoce cualquier participación no controladora como su interés proporcional en los activos netos identificables de la empresa adquirida.

La Compañía reconoce un crédito mercantil cuando la contraprestación transferida incluyendo el importe de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida excede al valor razonable en la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos.

Cuando la entidad o las entidades adquiridas son, antes y después de la adquisición, controladas en última instancia por la misma entidad, y el control no es temporal, se asume que son entidades bajo control común y no se considera que exista una adquisición o combinación de negocios. Las transacciones e intercambios entre entidades bajo control común se registran sobre la base de los valores en libros de los activos y pasivos transferidos en la fecha de la transacción y, por lo tanto, no se reconoce un crédito mercantil.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos originados por las transacciones son reconocidos en el estado de resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable. Se clasifican como circulantes, excepto cuando su vencimiento sea mayor a doce meses.

El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y, cuando no cotizan en un mercado, se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante de la valuación depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y de la naturaleza de la partida que está cubriendo.

Para los instrumentos financieros derivados que fueron contratados para cubrir ciertos riesgos y que no calificaron para la contabilidad de cobertura, los cambios en el valor razonable de dichos instrumentos son reconocidos inmediatamente en resultados y se incluyen en otros ingresos, neto o en el costo de financiamiento, neto, de acuerdo con la naturaleza de la partida cubierta.

Los instrumentos financieros derivados que la Compañía designa y califica como coberturas contables, se clasifican como:

- coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o un compromiso en firme (cobertura de valor razonable);
- coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción pronosticada altamente probable (cobertura de flujo de efectivo); o
- coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero (cobertura de inversión neta).

La Compañía documenta formalmente al inicio de la transacción, la relación existente entre los instrumentos financieros derivados de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos, la estrategia para la administración del riesgo y el método que se utilizará para evaluar la efectividad de la relación de cobertura. La efectividad de la cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

a. Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

b. Coberturas de flujo de efectivo

Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura.

Cuando se utilizan contratos de opciones para cubrir transacciones pronosticadas, la Compañía designa sólo el valor intrínseco de las opciones como instrumento de cobertura. Las ganancias o pérdidas relacionadas con la porción efectiva del cambio en el valor intrínseco de las opciones se reconocen en otro resultado integral dentro del patrimonio. Los cambios en el valor en el tiempo de las opciones que se relacionan con la partida cubierta (valor temporal) se reconocen en otro resultado integral dentro del patrimonio. El valor intrínseco de las opciones sobre operaciones de moneda extranjera se determina con referencia al tipo de cambio spot del mercado relevante. El diferencial entre el tipo de cambio de ejercicio contratado y el tipo de cambio spot del mercado descontado se define como el valor del tiempo. Se descuenta cuando es material.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de instrumentos derivados que fueron designados y califican como coberturas de flujo de efectivo se reconocen en la reserva de coberturas dentro del patrimonio. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el estado de resultados, dentro de otros ingresos, neto.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende, o cuando la cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, las ganancias o pérdidas acumuladas a la fecha en otro resultado integral permanecen en patrimonio hasta que la transacción pronosticada se reconozca finalmente en el estado de resultados. Sin embargo, cuando la transacción pronosticada reconoce un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias o pérdidas acumuladas reconocidas en resultado integral, se transfieren del patrimonio y se incluyen en la medición inicial del activo no financiero o pasivo no financiero.

c. Cobertura de inversión neta

Las coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero se registran en forma similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relacionado con la porción efectiva de la cobertura se reconocen en otro resultado integral. La ganancia o pérdida de la porción inefectiva se reconoce en el estado de resultados. Las ganancias y pérdidas acumuladas en patrimonio se reconocen en el estado de resultados cuando se dispone parcialmente o se vende la operación en el extranjero.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

-EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo y otras inversiones altamente líquidas a corto plazo con vencimiento original inferior a tres meses. Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor razonable.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

-UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería. La utilidad por acción diluida se calcula ajustando el resultado atribuible a los accionistas ordinarios y el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería, para efectos de todas las acciones potencialmente diluibles, que comprenden deudas convertibles y opciones de compra de acciones.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

- OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

a. Beneficios post-empleo

En México la Compañía otorga los siguientes planes de beneficios definidos:

- Plan de jubilación de pago único, al llegar a la edad de retiro de 60 años.
- Prima de antigüedad, después de 15 años de servicio.

La Compañía tiene constituidos fondos en fideicomisos irrevocables a favor de los trabajadores a los que aporta recursos para hacer frente a la obligación por prima de antigüedad. Los trabajadores no contribuyen a estos fondos.

El pasivo reconocido con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos, menos el valor razonable de los activos del plan. La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto del pasivo (activo) por beneficios definidos netos mediante la aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del período al pasivo (activo) por beneficios definidos netos. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado.

El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo.

Las remediones por ajustes de experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o acreditan al patrimonio como parte del resultado integral en el periodo en que surgen. Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado de resultados.

En los Estados Unidos de América, la Compañía tiene planes de ahorro e inversión que incorporan contribuciones de empleados en forma voluntaria 401 (K) y contribuciones de la Compañía en ese país. Estas aportaciones se reconocen en resultados al momento que se realizan.

b. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación son beneficios pagaderos como resultado de la decisión de la Compañía para terminar con la relación laboral antes de su fecha normal de retiro.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación como un pasivo en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconoce los costos por una reestructuración que represente una provisión e involucre el pago

de los beneficios por terminación. Los beneficios por terminación que no cumplen con este requisito se reconocen en el estado de resultados del periodo en que se incurren.

c. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo son medidas en base nominal y son reconocidas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee. Si la Compañía posee una obligación legal o implícita presente de pagar un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada, se reconoce un pasivo, como bono en efectivo a corto plazo o la participación de los trabajadores en las utilidades.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros

(i) Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

- Aquellos que se miden a costo amortizado.
- Aquellos que se miden posteriormente a valor razonable con cambios en otro resultado integral o en resultados.

La clasificación depende del modelo de negocio de la Compañía para la administración de los activos financieros y los términos contractuales de los flujos de efectivo.

Los activos financieros no son reclasificados en forma posterior a su reconocimiento inicial, salvo que la Compañía cambie su modelo de negocio para su gestión, en cuyo caso todos los activos financieros afectados serán reclasificados en el primer día del primer periodo de reporte siguiente al cambio en el modelo de negocio.

La Compañía clasifica un activo financiero a costo amortizado si se ubica en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales, y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses.

La Compañía clasifica un activo financiero a valor razonable con cambios en otro resultado integral, si se mantiene en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo se alcanza obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiendo activos financieros y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses.

(ii) Reconocimiento

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo han expirado o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

(iii) Medición

En el reconocimiento inicial, la Compañía mide los activos financieros a su valor razonable más, en el caso de los activos financieros que no se contabilicen a valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción que están directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción para los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen como gastos.

Posterior al reconocimiento inicial, la Compañía mide los activos financieros a costo amortizado o a valor razonable con cambios en otro resultado integral o en resultados.

(iv) Deterioro

La Compañía aplica el método simplificado, el cual requiere el reconocimiento de las pérdidas esperadas durante el tiempo de vida de las cuentas por cobrar y documentos y cuentas por cobrar a largo plazo, a partir de su registro inicial.

Para medir las pérdidas crediticias esperadas, los activos se agrupan con base en características similares de riesgo y número de días transcurridos desde su registro inicial. Las tasas de deterioro crediticio se basan en los perfiles del cobro de ventas durante un periodo de 12 meses antes del 31 de diciembre de 2025, y las correspondientes pérdidas crediticias históricas ocurridas en dicho periodo.

Las cuentas por cobrar y documentos por cobrar a largo plazo se cancelan cuando no existe una expectativa razonable de recuperación.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo han expirado o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para activos financieros y pasivos financieros.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

(i) Clasificación

La Compañía clasifica todos sus pasivos financieros al costo amortizado, con excepción de los pasivos de instrumentos financieros derivados los cuales se miden a valor razonable con cambios en resultados.

Deudas y obligaciones financieras

La deuda y obligaciones financieras que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de transacción directamente atribuible. La deuda y obligaciones financieras se valúan posteriormente al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y el valor a pagar es reconocida en el estado de resultados durante el periodo de duración de la deuda, utilizando el método de tasa de interés efectivo.

La deuda se clasifica como pasivo circulante excepto cuando al final del periodo de reporte, la Compañía tiene el derecho a diferir la liquidación del pasivo por al menos 12 meses posteriores al periodo de reporte.

Las restricciones que la Compañía está obligada a cumplir, en o antes del final del periodo de reporte, son consideradas para clasificar los acuerdos de deuda con restricciones, ya sea como circulante o no circulante.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar (instrumentos financieros derivados).

(ii) Baja

Los pasivos financieros son eliminados del estado de situación financiera cuando la obligación especificada en el contrato es pagada, cancelada o ha expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero que fue extinguido o transferido a un tercero y la contraprestación pagada, incluyendo activos transferidos o pasivos asumidos que no involucran efectivo, se reconoce en el resultado del periodo.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

-MONEDA EXTRANJERA

a. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la moneda funcional de cada entidad consolidada se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre de año. Las diferencias que surgen de la conversión de transacciones en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados.

b. Conversión de entidades

Conversión de entidades para subsidiarias con economías no hiperinflacionarias

Los estados financieros de las entidades de la Compañía se miden utilizando la moneda del ambiente económico primario en donde opera cada entidad (moneda funcional). Los estados financieros consolidados se presentan en dólares americanos, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía.

La situación financiera y el resultado de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten como sigue:

- Activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre del año.
- Ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio promedio cuando éste no ha variado significativamente durante el periodo.
- Las cuentas de patrimonio se convierten al tipo de cambio vigente en la fecha en que se efectuaron las aportaciones de capital y se generaron las utilidades.
- Las diferencias cambiarias resultantes de la conversión se reconocen en otro resultado integral en un componente por separado denominado “Efectos por conversión de moneda”.

Conversión de entidades para subsidiarias con economías hiperinflacionarias

Antes de su conversión a dólares, los estados financieros de las entidades cuya moneda funcional es la de una economía hiperinflacionaria, se ajustan por el factor de inflación para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda local. Posteriormente, los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos y gastos se convierten a la moneda de presentación utilizando el tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio. Para determinar la existencia de hiperinflación, la Compañía evalúa las características cualitativas del entorno económico, así como las características cuantitativas establecidas por las NIIF de una tasa de inflación acumulada equivalente o mayor al 100% en los últimos tres años.

La Compañía presenta los efectos de hiperinflación y conversión a moneda de presentación en el patrimonio en el rubro de efectos por conversión de moneda, debido a que se considera que la combinación de ambos efectos cumple con la definición de diferencia en cambio de conformidad con la NIC 21.

La Compañía aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de una subsidiaria extranjera y la moneda funcional de la Compañía. Las diferencias cambiarias que surgen en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en una subsidiaria extranjera, son reconocidas en “Otro resultado integral” en un componente separado denominado “Efectos por conversión de moneda” en la medida que la cobertura sea efectiva.

c. Reconocimiento de los efectos de inflación en países con economías hiperinflacionarias

La compañía reconoce los efectos de la inflación en la información financiera de sus subsidiarias cuando operan en un país con un entorno económico hiperinflacionario.

Los principales procedimientos para aplicar los efectos de la inflación en la información financiera de la subsidiaria son los siguientes:

- Las partidas no monetarias, como propiedades, planta y equipo, activos intangibles e inventarios, que no se mantienen a valores actuales a la fecha del estado de situación financiera, así como los componentes del patrimonio, se actualizan aplicando los factores de inflación correspondientes desde su fecha de adquisición o aportación.

-Los elementos del estado de resultados se actualizan aplicando los factores de inflación, excepto por la depreciación y amortización y por el impacto en el costo de los inventarios cuando son consumidos.

-La ganancia o pérdida por posesión de partidas monetarias, se presenta en el estado de resultados y se determina aplicando el factor de inflación del periodo a la diferencia entre activos y pasivos monetarios.

Turquía

A partir de abril de 2022, Turquía se considera una economía hiperinflacionaria debido principalmente a que la inflación acumulada en los últimos tres años superó el 100%. El deterioro de la condición económica y los controles de divisas, apoyan la conclusión de que es una economía hiperinflacionaria para propósitos contables. A partir de esa fecha, la información financiera de la subsidiaria ubicada en Turquía ha sido ajustada para reconocer los efectos acumulados de la inflación con efectos retroactivos al 1 de enero de 2022. Estos ajustes no representaron un impacto significativo en las cuentas consolidadas de la Compañía.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

-MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

La moneda funcional de GRUMA, empresa controladora, es el peso mexicano. La moneda de presentación de los estados financieros consolidados es el dólar americano.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

-DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo, activos por derecho de uso e intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento después de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los

riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo) y en algunos casos se agrupan para evaluarlos a nivel de segmento operativo.

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

-IMPUESTO A LA UTILIDAD

El gasto por impuesto a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro resultado integral o directamente en patrimonio. En este caso, el impuesto se reconoce de igual manera en otro resultado integral o directamente en patrimonio, respectivamente.

El impuesto a la utilidad causado se calcula de acuerdo con las leyes fiscales que se hayan aprobado o sustancialmente aprobado a la fecha del balance general, en los países donde la Compañía y sus subsidiarias operan y generan ingreso gravable. La administración periódicamente evalúa posiciones fiscales tomadas con respecto a situaciones en donde la regulación fiscal aplicable está sujeta a interpretación. La Compañía reconoce provisiones cuando sea apropiado, sobre la base de los montos que se espera serán pagados a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido se obtiene a partir del análisis del estado de situación financiera considerando las diferencias temporales, que son aquellas que se generan por diferencia entre los valores fiscales de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. El impuesto diferido se determina utilizando las tasas fiscales que se encuentran aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del balance general y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide.

El impuesto diferido activo se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que exista utilidad gravable futura contra las que pueden ser utilizadas. En cada cierre son revisados los activos por impuestos diferidos y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios sean realizados.

Se reconoce impuesto diferido por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias, excepto cuando se tiene la capacidad de controlar el momento de la reversión y es probable que estas diferencias temporales no se reversen en el futuro.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible para compensar dichos activos y pasivos y están relacionados con el impuesto a la utilidad aplicado por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o de diferentes entidades tributables cuando existe la intención de liquidar los saldos de forma neta.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

-ACTIVOS INTANGIBLES

a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de una adquisición sobre el valor razonable de la parte proporcional de los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida en la fecha de adquisición. El crédito mercantil está sujeto a pruebas anuales por deterioro y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias o pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de efectuar las pruebas por deterioro. La asignación se realiza a las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios de la cual se derivó el crédito mercantil, identificado de acuerdo con el segmento operativo.

b. Activos intangibles con vida útil definida

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas se resumen como sigue:

	<u>Años</u>
Patentes y marcas	3 - 20
Cartera de clientes	5 - 20
Software para uso interno	3 - 7

c. Activos intangibles con vida útil indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan y están sujetos a pruebas por deterioro anualmente o cuando se presenten indicios de deterioro.

d. Investigación y desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren.

Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo.

Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

-ARRENDAMIENTOS

Las operaciones celebradas por la Compañía, en cuyos contratos efectuados con las contrapartes, le transmita el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación, se clasifican como arrendamientos. Existe control si la Compañía obtiene los beneficios económicos por el uso del activo y tiene el derecho a dirigir y decidir sobre el uso de dicho activo durante el plazo del arrendamiento.

La Compañía aplica el modelo de contabilidad de arrendamientos, que consiste en reconocer todos los arrendamientos dentro del estado de situación financiera. Se reconocen como arrendamientos aquellos contratos celebrados por la Compañía con un periodo de vigencia mayor a 12 meses y cuyo activo subyacente tenga un valor mayor a cinco mil dólares americanos.

Para los contratos que contengan componentes de arrendamiento, así como componentes distintos de arrendamiento, la Compañía, en su carácter de arrendataria, asigna el valor de los componentes de acuerdo a lo siguiente:

- Cuando existe un precio individual observable para cada componente, se separa y asigna de acuerdo con los precios individuales relativos de los componentes, y aplica para todos los activos de esa clase.
- Cuando no existe un precio individual para algunos o todos los componentes, no se separarán los componentes y se contabilizan como un componente único de arrendamiento, y aplica para todos los activos de esa clase.

El plazo de un arrendamiento se determina con base en el periodo forzoso del contrato, además de los periodos renovables optativos acordados en dicho contrato, si la Compañía está razonablemente segura de prorrogarlo considerando factores tales como: mejoras realizadas al activo arrendado, penalizaciones por no extender el contrato, determinación de costos altos por incurrir para el reemplazo del activo arrendado, entre otros; y que la opción de extensión la pueda ejercer únicamente la Compañía.

Los pagos por arrendamiento que se incluyen en la medición del pasivo por arrendamiento comprenden:

- a) Pagos por arrendamiento fijos, menos incentivos de arrendamiento por cobrar;
- b) Pagos por arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa;
- c) Importes que se prevé pagar por la empresa en virtud de garantías del valor residual;
- d) El precio de ejercer una opción de compra que como arrendatario está razonablemente seguro de ejercer; y
- e) Pagos por cancelación anticipada, si en las condiciones del arrendamiento se contempla esta opción.

Para los arrendamientos, la Compañía reconoce, al comienzo del contrato, un pasivo por arrendamiento, descontado a la tasa de interés incremental. Posterior a la fecha de comienzo, se mide incrementando el valor del pasivo para reflejar el interés devengado y disminuyendo el pasivo para reflejar los pagos por arrendamiento realizados.

La tasa incremental se determina utilizando las tasas de interés de bonos comparables para empresas con calificación crediticia similar a la de la Compañía, adicionando el factor de riesgo de crédito de la Compañía y el factor de riesgo del país en donde se ubica el activo. Lo anterior, considerando un plazo similar al del contrato de arrendamiento y con una seguridad semejante.

Para los arrendamientos de propiedades, planta y equipo que contienen términos de cuotas variables, en los cuales la renta a pagar se modifica durante el plazo del arrendamiento, los posibles aumentos futuros en los

pagos de renta variables se incluyen en el pasivo por arrendamiento hasta que surtan efecto, en ese momento se reevalúa dicho pasivo y se ajusta el activo por derecho de uso.

El gasto por interés de un pasivo por arrendamiento se reconoce mensualmente aplicando a dicho saldo la tasa de interés incremental durante el plazo del contrato.

Al comienzo del contrato, el activo por derecho de uso se reconoce a su costo, el cual incluye el valor presente de los pagos acordados en dicho contrato y cualquier costo directo inicial incurrido por la Compañía, tales como restauraciones o desmantelamientos; posterior a dicha fecha, se mide disminuyendo del costo del activo la depreciación acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro de su valor.

La Compañía aplica el método de línea recta para la depreciación de los activos por derecho de uso, la cual inicia en la fecha de comienzo del contrato de arrendamiento.

Los activos por derecho de uso generalmente se deprecian en línea recta durante el período más corto entre la vida útil del activo y el plazo de arrendamiento. Si la Compañía tiene certeza razonable de ejercer una opción de compra, el activo por derecho de uso se deprecia durante la vida útil del activo subyacente.

La Compañía reconoce en resultados los pagos por arrendamientos de corto plazo o en los que el activo subyacente sea de bajo valor, aplicando el método de línea recta durante el periodo del arrendamiento.

En los casos de terminación parcial o total de contratos, la Compañía en su carácter de arrendataria contabilizará la nueva medición del pasivo por arrendamiento, disminuyendo el importe en libros del activo por derecho de uso para reflejar dicha terminación del arrendamiento y reconocerá en el resultado del periodo las ganancias o pérdidas relacionadas.

La Compañía aplica pruebas de deterioro a los activos por derecho de uso cuando existe indicios de que el valor registrado en libros pueda no ser recuperado.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

-INVENTARIOS

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto de realización es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación. El costo del inventario podría incluir también cualquier ganancia o pérdida proveniente del resultado integral dentro de patrimonio, por las coberturas de flujo de efectivo de adquisiciones de materias primas.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

-PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Propiedades, planta y equipo se valúan a su costo de adquisición, menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los desembolsos posteriores a la adquisición, incluyendo las mejoras mayores, se capitalizan y son incluidos en el valor en libros del activo o son reconocidos como un elemento por separado, cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo específico fluyan a la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Las reparaciones y mantenimientos se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren. Las mejoras mayores son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado. Los repuestos y refacciones que la Compañía espera utilizar en un periodo mayor a un año y que son atribuibles a un equipo específico se reconocen como activo dentro de Propiedades, planta y equipo. Las mejoras a propiedades arrendadas se deprecian de acuerdo con la vida útil del componente de la mejora o con la vida remanente del contrato de arrendamiento, el que sea menor. Los terrenos no son objeto de depreciación.

Los costos por préstamos generales y específicos invertidos en activos calificables, cuya adquisición o construcción requiera de un periodo sustancial (mayor a un año), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

La depreciación se calcula sobre el costo del activo menos su valor residual, considerando por separado cada uno de sus componentes. La depreciación se reconoce en resultados con base en el método de línea recta y aplicando tasas anuales que reflejan la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas de los activos se resumen como sigue:

	Años
Edificios.....	25 – 50
Maquinaria y equipo.....	5 – 25

Las vidas útiles y los valores residuales estimados de los activos son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Éstas se incluyen en el estado de resultados dentro de otros ingresos, neto.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

-PROVISIONES

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

Las provisiones se determinan al valor presente de los gastos esperados que sean requeridos para cumplir con la obligación, utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El incremento de la provisión debido al transcurso del tiempo se reconoce como costo financiero.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

-RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

La Compañía produce y vende harina de maíz, tortilla empacada y otros productos relacionados como panes planos, frituras y grits de maíz. La Compañía atiende a los mercados al mayoreo y menudeo, así como mercados institucionales. Las ventas se reconocen cuando el control de los productos ha sido transferido, siendo este momento cuando los productos se entregan a los clientes y no existe ninguna obligación no cumplida que pueda afectar la aceptación de los bienes por parte del cliente, los riesgos por pérdida y obsolescencia han sido transferidos al cliente, así como el cliente ha aceptado la entrega de los productos de acuerdo con los contratos.

Los ingresos por ventas se reconocen basados en el precio especificado en el contrato, menos los descuentos, bonificaciones por volumen, devoluciones y rebajas. Las bonificaciones por volumen se estiman utilizando el método de valor esperado, y el ingreso se reconoce únicamente hasta el punto en que es altamente probable que una reversa significativa no ocurrirá.

Los descuentos sobre ventas son considerados contraprestaciones variables y se reflejan en las facturas del cliente, por lo tanto, los descuentos se registran al momento de la venta, es decir, los ingresos se registran

netos de los descuentos. El precio de lista ya está descontado por lo que no es necesario realizar alguna estimación.

Una obligación por reembolso se reconoce para las bonificaciones a clientes por volumen esperado en relación con las ventas realizadas hasta el final del periodo de reporte. No se consideran componentes de financiamiento en virtud de que las ventas se realizan con una condición de crédito de corto plazo.

Se reconoce una cuenta por cobrar cuando los productos se entregan, ya que este es el punto en el tiempo en que la contraprestación se considera que no tiene condiciones.

Las contraprestaciones efectuadas a sus clientes, las cuales representan una modificación al precio de la transacción, se presentan como disminución de ingresos.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

-INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Un segmento de operación es un componente de la Compañía que participa en actividades de negocio en las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y los gastos que se relacionan con transacciones con los otros componentes de la Compañía. Los resultados operacionales de un segmento de operación son revisados regularmente por el Director General para tomar decisiones respecto de los recursos a ser asignados al segmento y evaluar su rendimiento, y para los que existe información financiera disponible.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

-SUBSIDIARIAS

Las subsidiarias son entidades (incluyendo las entidades estructuradas) en donde la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está sujeta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los estados financieros de subsidiarias son incorporados en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control hasta la fecha de término de éste.

Las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas en transacciones entre empresas del grupo fueron eliminadas. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas. Cuando es necesario para

asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Compañía, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Las principales subsidiarias incluidas en la consolidación al 31 de marzo de 2026 son:

	% de tenencia
Gruma Corporation y subsidiarias	100.00
Grupo Industrial Maseca, S.A. de C.V. y subsidiarias	100.00
Gruma International Foods, S.L. y subsidiarias	100.00
Mission Foods México, S. de R. L. de C.V.	100.00

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

-PROVEEDORES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Proveedores y otras cuentas por pagar representan los pasivos por bienes y servicios prestados a la Compañía antes del final del ejercicio que no han sido pagados. Los montos no están garantizados y generalmente se pagan dentro de los 30 días de su reconocimiento. Los proveedores y otras cuentas por pagar se presentan como pasivos circulantes, a menos que el saldo no sea pagadero dentro de los 12 meses posteriores al periodo de reporte.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

-CUENTAS POR COBRAR

Las cuentas por cobrar a clientes se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo, menos la estimación por deterioro. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado en las cuentas por cobrar a corto plazo debido a que la transacción no tiene costos relevantes asociados.

La estimación para cuentas de cobro dudoso o deterioro representa las expectativas de pérdidas crediticias futuras y obliga al reconocimiento de dichas pérdidas desde el momento en que se reconoce la cuenta por cobrar.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF contables incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF contables vigentes al 31 de marzo de 2026.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2025 de la Compañía. Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía fueron autorizados para su emisión por la Dirección Corporativa de Administración el 16 de abril de 2026, los eventos subsecuentes han sido considerados hasta esta fecha.

BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la valoración a valor razonable de instrumentos financieros derivados como se describe en las políticas descritas más adelante.

La preparación de estados financieros requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones. Los factores clave de incertidumbre en las estimaciones y supuestos se mantienen igual que los aplicados en el ejercicio anterior.

MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

La moneda funcional de GRUMA, empresa controladora, es el peso mexicano. La moneda de presentación de los estados financieros consolidados es el dólar americano.

USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

En particular, la información sobre supuestos, incertidumbres de estimación y juicios críticos en la aplicación de políticas contables, que tienen el efecto más significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados, se describen a continuación:

- Los supuestos utilizados en la determinación de los valores razonables de los instrumentos financieros.
- Los supuestos e incertidumbres con respecto a la interpretación de regulaciones fiscales complejas, cambios en leyes fiscales y el monto y el tiempo del ingreso gravable futuro.
- Los supuestos clave de las pruebas por deterioro de los activos de larga duración, utilizados en la determinación del valor de recuperación de las diferentes unidades generadoras de efectivo.
- Los supuestos actuariales utilizados para la estimación de las obligaciones laborales.

INFORMACIÓN POR SEGMENTOS

Los segmentos a reportar por la Compañía son unidades estratégicas de negocio, las cuales ofrecen diferentes productos en distintas regiones geográficas. Estas unidades de negocios se administran en forma independiente ya que cada negocio requiere tecnología y estrategias de mercado distintas.

Los segmentos a reportar por la Compañía son:

- Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América):
Este segmento produce y distribuye más de 20 variedades de harina de maíz que se usan para producir y distribuir diferentes tipos de tortillas y frituras de maíz en los Estados Unidos de América. Las principales marcas son MASECA en harina de maíz y MISSION y GUERRERO en tortilla empacada.
- Harina de maíz (México):
Su actividad consiste en la producción y comercialización de harina de maíz en México bajo la marca MASECA, la cual se utiliza principalmente en la preparación de tortillas y otros productos relacionados.
- Harina de maíz y tortilla empacada y otros (Europa):
Este segmento produce y distribuye variedad de harinas que se usan en la elaboración de distintos tipos de tortillas, panes planos, grits y otros productos en la misma categoría en Europa. Las principales marcas son MASECA en harina de maíz y MISSION en productos empacados.
- Otros segmentos:
Esta sección representa aquellos segmentos cuyos importes en lo individual no exceden al 10% del total consolidado de ventas netas, utilidad de operación y activos totales. Estos segmentos comprenden:
 - a) Harina de maíz, palmito, arroz y otros productos (Centroamérica)
 - b) Tortilla empacada y frituras (México)
 - c) Tortilla de trigo y frituras (Asia y Oceanía)

- d) Tecnología y equipo, segmento responsable de la investigación, desarrollo y producción de equipo y maquinaria para la producción de harina de maíz y de tortilla, y la construcción de las plantas de producción de harina de maíz de la Compañía
- e) Alimentos balanceados para ganado (México)

Los precios de venta entre segmentos se determinan con base en precios de mercado. El Director General evalúa el desempeño en función del resultado de operación de cada unidad de negocio.

Cifras presentadas en miles de dólares americanos, excepto donde se indique lo contrario.

Información por segmento al 31 de marzo de 2026 y por los tres meses terminados en esa fecha:

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada		Harina de maíz y tortilla empacada		Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
	(Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	(Europa)				
Ventas netas a clientes externos	\$ 849,162	\$ 415,053	\$ 130,658	\$ 229,855	\$ -	\$ 1,624,728	
Ventas netas entre segmentos	1,973	37,132	252	46,862	(86,219)	-	
Costo de Ventas	478,035	329,326	93,249	186,139	(90,783)	995,966	
Gastos de venta y administración	248,023	93,215	28,964	73,812	(9,696)	434,318	
Utilidad de operación	130,915	17,443	9,425	18,967	12,414	189,164	
Depreciación y amortización	41,433	13,365	4,319	11,231	(8,925)	61,423	
Activos totales	1,860,121	1,451,808	562,010	1,263,643	(51,026)	5,086,556	
Pasivos totales	693,837	174,512	166,757	251,553	1,483,358	2,770,017	
Inversión en activos fijos	15,230	16,753	4,563	6,006	(1,212)	41,340	

Información por segmento al 31 de marzo de 2025 y por los tres meses terminados en esa fecha:

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada		Harina de maíz y tortilla empacada		Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
	(Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	(Europa)				
Ventas netas a clientes externos	\$ 878,083	\$ 355,026	\$ 114,567	\$ 200,833	\$ -	\$ 1,548,509	
Ventas netas entre segmentos	1,638	36,737	274	46,292	(84,941)	-	
Costo de Ventas	488,244	284,821	81,989	164,608	(87,083)	932,579	
Gastos de venta y administración	245,577	80,286	25,301	63,238	(9,032)	405,370	
Utilidad de operación	150,721	28,271	7,641	19,398	11,085	217,116	
Depreciación y amortización	42,632	11,197	3,773	9,525	(8,293)	58,834	
Activos totales	1,959,019	1,318,851	508,377	1,054,710	(112,772)	4,728,185	
Pasivos totales	731,575	243,816	166,025	228,855	1,310,546	2,680,817	
Inversión en activos fijos	19,168	14,644	3,025	14,918	(2,108)	49,647	

Información por áreas geográficas:

Cifras en miles de dólares	Al 31 de marzo de			
	2026	%	2025	%
<u>Ventas netas:</u>				
Estados Unidos de América	\$ 849,162	52	\$ 878,083	58
México	464,172	29	392,509	25
Europa	130,658	8	114,567	7
Centroamérica	102,897	6	96,581	6
Asia y Oceanía	77,839	5	66,769	4
	<u>\$ 1,624,728</u>	<u>100</u>	<u>\$ 1,548,509</u>	<u>100</u>
<u>Inversión del año en activo fijo:</u>				
Estados Unidos de América	\$ 15,230	37	\$ 19,168	39
México	18,128	44	19,394	39
Europa	4,563	11	3,025	6
Centroamérica	2,660	6	6,865	14
Asia y Oceanía	759	2	1,195	2
	<u>\$ 41,340</u>	<u>100</u>	<u>\$ 49,647</u>	<u>100</u>

Cifras en miles de dólares	Activos Totales				Pasivos Totales			
	Al 31 de marzo de 2026	%	Al 31 de diciembre de 2025	%	Al 31 de marzo de 2026	%	Al 31 de diciembre de 2025	%
Estados Unidos de América	\$ 1,860,121	37	\$ 1,885,749	37	\$ 693,837	25	\$ 704,617	24
México	1,967,422	38	1,948,360	39	1,777,192	64	1,826,383	65
Europa	562,010	11	564,797	11	166,757	6	167,022	6
Centroamérica	347,782	7	322,209	6	53,525	2	45,942	2
Asia y Oceanía	349,221	7	334,616	7	78,706	3	74,538	3
	<u>\$ 5,086,556</u>	<u>100</u>	<u>\$ 5,055,731</u>	<u>100</u>	<u>\$ 2,770,017</u>	<u>100</u>	<u>\$ 2,818,502</u>	<u>100</u>

PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Los movimientos de propiedades, planta y equipo para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026 se analizan como sigue:

Propiedad, planta y equipo

(Cifras en miles de Dólares)	Terrenos y Edificios	Maquinaria y Equipo	Mejoras a locales arrendados	Construcciones en proceso y otros	Total
Al 31 de diciembre de 2025					
Costo Atribuido	\$ 860,785	\$ 2,756,100	\$ 312,621	\$ 218,552	\$ 4,148,058
Depreciación acumulada	(298,602)	(1,679,725)	(120,958)	-	(2,099,285)
Valor neto en libros al 31 de diciembre de 2025	\$ 562,183	\$ 1,076,375	\$ 191,663	\$ 218,552	\$ 2,048,773
Por el periodo de 3 meses comprendido del 1 de enero al 31 de marzo de 2026					
Saldo inicial	\$ 562,183	\$ 1,076,375	\$ 191,663	\$ 218,552	\$ 2,048,773
Efectos por conversión	(1,702)	(3,334)	(52)	(623)	(5,711)
Adiciones	564	17,095	31	20,769	38,459
Disposiciones	(1,093)	(3,699)	-	-	(4,792)
Gasto depreciación del periodo	(4,757)	(33,811)	(3,310)	-	(41,878)
Otras Transferencias	4,579	3,021	215	(7,815)	-
Deterioro	(773)	(10,575)	-	-	(11,348)
Activos en Arrendamiento, comodato, netos de depreciación	-	2,881	-	-	2,881
Saldo final al 31 de marzo de 2026	\$ 559,001	\$ 1,047,953	\$ 188,547	\$ 230,883	\$ 2,026,384
Al 31 de marzo de 2026					
Costo Atribuido	860,104	2,669,197	312,778	230,883	4,072,962
Depreciación acumulada	(301,103)	(1,621,244)	(124,231)	-	(2,046,578)
Valor neto en libros al 31 de marzo de 2026	\$ 559,001	\$ 1,047,953	\$ 188,547	\$ 230,883	\$ 2,026,384

PASIVOS FINANCIEROS

Al 31 de Marzo de 2026 (Cifras en miles de dólares):	Vencimientos Contractuales de los Pasivos Financieros a Corto y Largo Plazo				
	Menos de un año	De 1 a 3 años	De 3 a 5 años	Más de 5 años	Total
Deuda a corto y largo plazo	\$ 121,037	\$ 524,830	\$ -	\$ 800,000	\$ 1,445,867
Intereses por pagar de deuda a corto y largo plazo	78,611	109,449	88,466	508,898	785,424
Proveedores	266,759	-	-	-	266,759
Otros pasivos financieros	68,063	-	-	-	68,063
Pasivo por arrendamiento corto y largo plazo	75,784	125,579	75,145	308,393	584,901
Instrumentos financieros	3,287	-	-	-	3,287
	\$ 613,541	\$ 759,858	\$ 163,611	\$ 1,617,291	\$ 3,154,301
Al 31 de Diciembre de 2025					
(Cifras en miles de dólares):	Menos de un año	De 1 a 3 años	De 3 a 5 años	Más de 5 años	Total
Deuda a corto y largo plazo	\$ 126,908	\$ 526,816	\$ 27	\$ 800,000	\$ 1,453,751
Intereses por pagar de deuda a corto y largo plazo	79,636	118,605	88,466	519,805	806,512
Proveedores	270,944	-	-	-	270,944
Otros pasivos financieros	92,630	-	-	-	92,630
Pasivo por arrendamiento corto y largo plazo	74,487	120,831	69,725	312,269	577,312
Instrumentos financieros	4,525	-	-	-	4,525
	\$ 649,130	\$ 766,252	\$ 158,218	\$ 1,632,074	\$ 3,205,674

Ciertos contratos de deuda contienen diversas restricciones, principalmente en cuanto al cumplimiento de razones financieras y entrega de información financiera, que de no cumplirse o remediarse en un plazo determinado a satisfacción de los acreedores, podrían considerarse como causa de vencimiento anticipado. Las razones financieras se calculan de acuerdo con las fórmulas establecidas en los contratos de deuda, al final de cada periodo anual o trimestral. Las principales razones financieras son las siguientes:

- Razón de cobertura de intereses, definida como utilidad antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización consolidada (EBITDA por sus siglas en inglés) de los últimos doce meses, entre los gastos financieros consolidados de los últimos doce meses, la cual no podrá ser menor a 2.5 veces.
- Razón de apalancamiento neto, definida como el total de la deuda consolidada entre el EBITDA consolidado de los últimos doce meses, la cual no podrá ser mayor a 3.5 veces.

Al 31 de marzo de 2026, la Compañía cumple satisfactoriamente con las razones financieras y entrega de información financiera requerida. No existen indicios de que la Compañía tendrá dificultades para cumplir con dichas restricciones por los próximos doce meses.

CAPITAL SOCIAL

El capital social de la Compañía está representado por 342,671,036 acciones nominativas comunes Serie “B”, Clase I, con valor total de \$352,887 miles de dólares.

Al 31 de marzo de 2026 se tienen recompradas 13,716,437 acciones.

DIVIDENDOS

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. DE C.V., celebrada el día 25 de abril de 2025, se acordó pagar un dividendo en efectivo a razón de \$5.76 pesos por acción en circulación. Este pago se hará en efectivo en 4 exhibiciones parciales, cada una de \$1.44 pesos por acción los días 11 de julio y 10 de octubre de 2025 y el 9 de enero y 10 de abril de 2026.

GASTO POR IMPUESTO A LA UTILIDAD

Miles de dólares	Primer Trimestre	
	2026	2025
Utilidad antes de Impuestos	\$ 154,382	\$ 186,859
Gasto por impuesto causado	(48,134)	(55,259)
Gasto por impuesto diferido	(5,540)	(5,792)
Impuesto a la utilidad	\$ (53,674)	\$ (61,051)
Tasa efectiva (%)	(34.8)	(32.7)

CONTINGENCIAS

La Compañía y sus subsidiarias están involucradas en diversos litigios no resueltos que surgen en el curso ordinario del negocio. Es política de la Compañía provisionar los importes relacionados con los litigios si surge una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza. En opinión de la Compañía no se espera que la resolución de estas controversias tenga un efecto adverso significativo en su situación financiera, resultados de operación o flujos de efectivo.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

PROCEDIMIENTO ADMINISTRATIVO DE COMPETENCIA RELACIONADO CON LA INVESTIGACIÓN REALIZADA EN LOS MERCADOS DE LA DISTRIBUCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DEL MAÍZ, ASÍ COMO DE LA PRODUCCIÓN, COMERCIALIZACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE HARINA DE MAÍZ Y SERVICIOS RELACIONADOS EN MÉXICO.

El 7 de octubre de 2024, la Autoridad Investigadora de la anterior Comisión Federal de Competencia Económica (“COFECE”) le notificó a la Compañía su dictamen preliminar respecto de la investigación iniciada en noviembre de 2022 (el “Dictamen Preliminar”), sobre los mercados de la distribución y comercialización del maíz, así como de la producción, comercialización y distribución de harina de maíz y servicios relacionados en México (el “Mercado Investigado”), mediante el cual determinó, preliminarmente, “que no existen condiciones de competencia efectiva en los mercados de producción, comercialización y distribución de harina de maíz blanca y azul a granel dirigida para la elaboración comercial de tortillas de harina de maíz, con una dimensión geográfica regional (“Mercados Relevantes”), por la probable existencia de una barrera a la competencia y libre concurrencia”.

En su Dictamen Preliminar, la Autoridad Investigadora de COFECE propuso diversas medidas correctivas tendientes a eliminar la barrera a la competencia que alegó haber identificado de manera preliminar, para con ello solucionar la presunta falta de condiciones de competencia efectiva en los Mercados Relevantes, destacando su propuesta de desincorporación de 5 de los 18 molinos de harina de maíz nixtamalizado en México, propiedad indirecta de GRUMA. Asimismo, la Autoridad Investigadora propuso medidas correctivas en relación con ciertas estrategias comerciales, a ser adoptadas por GRUPO INDUSTRIAL MASECA, S.A. DE C.V. y sus subsidiarias (“GIMSA”). Cabe destacar que el Dictamen Preliminar y las medidas correctivas propuestas tenían carácter de preliminares y estuvieron basadas en la información que la Autoridad Investigadora de la COFECE tuvo a su disposición, además de estar sujetas a la decisión definitiva del Pleno de la autoridad de competencia económica.

De acuerdo con el marco aplicable, el 9 de diciembre de 2024, la Compañía presentó en tiempo y forma, ante COFECE, el escrito de objeciones al Dictamen Preliminar, incluyendo argumentos de defensa y elementos de prueba para desvirtuar las conclusiones preliminares de la Autoridad Investigadora. COFECE admitió a trámite el escrito presentado por la Compañía, así como todas las pruebas que fueron ofrecidas por GRUMA, consistentes principalmente en pruebas documentales y periciales en materia de economía, química en

alimentos y de ingeniería en procesos, mismas que fueron desahogadas oportunamente dentro del procedimiento.

Mientras se llevaba a cabo el procedimiento en comento, el 16 de julio de 2025, se reformaron diversas disposiciones de la Ley Federal de Competencia Económica (“LFCE”), de conformidad con la reforma Constitucional del 20 de diciembre de 2024, estableciendo, en términos generales y entre otros asuntos, que el Ejecutivo Federal será la autoridad encargada de conducir la materia de competencia económica en México. Dichas reformas contemplan la creación de un nuevo organismo denominado Comisión Nacional Antimonopolio (“CNA”), sustituyendo a la COFECE. La CNA no tiene el carácter de órgano constitucional autónomo que caracterizaba a la COFECE, ya que es un organismo público descentralizado de la Administración Pública Federal, sectorizado a la Secretaría de Economía. La CNA entró en funciones el 17 de octubre de 2025, una vez que se integró su Pleno y se designó a su Presidente. Por lo anterior, la CNA fue la autoridad de competencia económica que continuó con el desahogo del procedimiento de la Compañía a partir de ese momento.

El 20 de octubre de 2025, concluida la etapa de desahogo de pruebas, la CNA notificó a GRUMA el inicio del plazo de 15 días hábiles para presentar sus alegatos, para que posteriormente el Pleno de la CNA pudiera emitir su resolución, misma que a su vez podría ser impugnada por la Compañía por la vía judicial.

Haciendo uso del derecho que, dentro del procedimiento, le otorga el artículo 94, fracción VII, de la LFCE, en noviembre de 2025, la Compañía presentó un escrito de propuesta de medidas idóneas y económicamente viables (las “Medidas Alternativas”), para eliminar los problemas de competencia externados por la Autoridad Investigadora de la COFECE, de forma preliminar, en su Dictamen Preliminar. Esto suspendió el plazo de 15 días hábiles antes mencionado para que la CNA pudiera analizar las Medidas Alternativas propuestas por la Compañía y pudiera resolver si las acepta o no. El ofrecimiento de dichas Medidas Alternativas no implicó una aceptación total, parcial, tácita o expresa, por parte de GRUMA, de los hechos descritos en el Dictamen Preliminar, ni de los criterios, imputaciones o calificaciones jurídicas de la mencionada Autoridad Investigadora, en relación con la existencia de barreras a la competencia en los mercados referidos o cualquier acto que pudiera constituir una violación a la LFCE.

Las Medidas Alternativas consisten principalmente en acciones concretas, realizables, efectivas y verificables, enfocadas en ajustar los contratos de apoyo que la Compañía otorga para la adquisición de maquinaria en modalidad de arrendamiento y los apoyos financieros a clientes del segmento de Industriales de la Masa y la Tortilla (“IMyT”), así como emitir una Declaración Unilateral de la Voluntad (“DUV”) aplicable a dichos contratos y dar por terminados los contratos de comodato de maquinaria vigentes con los IMyT. Los ajustes y la DUV, aplicables tanto a contratos vigentes como futuros durante la vigencia de las medidas, tienen principalmente como objetivo dar certeza a los IMyT de que: (1) no existen compromisos mínimos de compra de harina de maíz bajo sus contratos; y (2) no hay obligaciones de exclusividad hacia la Compañía en la compra de harina de maíz. Vale la pena aclarar que estas medidas no contemplan la desincorporación de activos que la Autoridad Investigadora había propuesto inicialmente, en particular no se requiere la venta de 5 de los 18 molinos de harina de maíz nixtamalizado en México, propiedad indirecta de GRUMA.

El 23 de enero de 2026, el Pleno de la CNA notificó a la Compañía su aceptación de las Medidas Alternativas, por considerarlas idóneas y económicamente viables para atender las inquietudes de competencia señaladas preliminarmente por la Autoridad Investigadora de COFECE, dando así por concluido en definitiva el procedimiento administrativo derivado de la investigación iniciada en noviembre de 2022 en relación con el Mercado Investigado sin que el Pleno de la CNA resolviera sobre el fondo del Dictamen Preliminar que emitió la Autoridad Investigadora. A partir de ese momento, la Compañía cuenta con plazos que oscilan entre los 90 y los 180 días para fijar, conjuntamente con la CNA, los términos de la documentación que implementará las Medidas Alternativas, las cuales se buscará tengan efectos inmediatos a partir de dicha determinación, incluyendo la terminación de contratos de comodato de maquinaria, ajustes a los formatos de contrato para nuevos arrendamientos y financiamientos a clientes IMyT, la emisión de la DUV, envíos de estados de cuenta, comunicaciones a clientes, el dar publicidad a las Medidas Alternativas, y contar con mecanismos de verificación de cumplimiento a las mismas acordados con la autoridad, incluyendo la designación de un Oficial de Cumplimiento de las Medidas Alternativas.

Las Medidas Alternativas cuentan con una vigencia de 10 años contados a partir de la emisión de su aceptación, con la posibilidad de una revisión anticipada una vez transcurridos 5 años, en consecuencia, el expediente abierto con motivo de la aceptación de las Medidas Alternativas permanecerá abierto y en sustanciación durante dicho periodo, para la verificación por parte de la CNA del cumplimiento de las Medidas Alternativas. Como parte de este procedimiento, GRUMA deberá presentar reportes anuales y diversa información, para que la autoridad pueda verificar exclusivamente si la Compañía se encuentra en cumplimiento con las Medidas Alternativas. En caso de que se detecte algún incumplimiento con las mencionadas medidas, la CNA tiene la facultad de aplicar sanciones económicas a la Compañía y las medidas de apremio previstas en la LFCE.

La aceptación de las Medidas Alternativas por parte del Pleno de la CNA no debe interpretarse como un pronunciamiento sobre lo establecido en el Dictamen Preliminar.

La Compañía reitera su compromiso constante con la competencia y continuará compitiendo en los méritos, con base en la calidad de sus productos, su innovación constante y un servicio de valor para los clientes.

IMPACTOS POR EL CONFLICTO EN UCRANIA

Durante el mes de febrero de 2022, las fuerzas militares de Rusia invadieron Ucrania. Esto ha resultado en la imposición de sanciones a Rusia y a Bielorrusia por los Estados Unidos de América, el Reino Unido, la Unión Europea y otros países, así como contra sanciones impuestas por Rusia a dichos países. Esto ha ocasionado un cambio abrupto en la situación geopolítica, con una importante incertidumbre sobre la duración del conflicto.

El conflicto también ha contribuido a un aumento de la volatilidad en los mercados de divisas, los precios de la energía, las materias primas y otros costos de insumos, así como tensiones en la cadena de suministro y un aumento de la inflación en muchos países.

La Compañía ha evaluado las consecuencias de este conflicto en los estados financieros consolidados, con las conclusiones siguientes:

Evaluación del Control: De acuerdo con la NIIF 10 "Estados Financieros Consolidados" la Compañía ha evaluado y confirma que los cambios en el entorno legal y operativo de sus subsidiarias ubicadas en Rusia y Ucrania no ha afectado la capacidad de ejercer control sobre las entidades en estos países.

El impacto en el primer trimestre 2026, en las operaciones de las subsidiarias ubicadas en Ucrania y Rusia no fue significativo para los ingresos consolidados, la utilidad de operación y la posición financiera consolidada.

La Compañía continuará monitoreando los eventos resultantes por este conflicto en curso, evaluando las opciones disponibles para tratar de mitigar un mayor riesgo de pérdida y continuaremos evaluando el posible impacto sobre la inversión en estas subsidiarias.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados han sido preparados siguiendo las mismas políticas y métodos contables que en la preparación de los estados financieros consolidados auditados del año más reciente.

Ver listado de políticas contables aplicables y métodos de cálculo en el anexo [800600 – Notas – Lista de políticas contables].

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los productos de la Compañía no tienen una estacionalidad importante, sin embargo, el volumen de ventas de algunos productos varía ligeramente durante el año.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

En el primer trimestre de 2026, la Compañía reconoció un cargo no monetario por deterioro de \$10,575 miles de dólares en sus resultados operativos, en el rubro de "Otros gastos", correspondiente al valor en libros de la maquinaria otorgada mediante contratos de comodato a Industriales de la Masa y la Tortilla ("IMyT") por

parte de Grupo Industrial Maseca, S.A. de C.V. y subsidiarias, la cual se encuentra dentro del segmento de “Harina de maíz México”. Dicha pérdida por deterioro refleja una disminución en el valor recuperable de los activos, derivada de la resolución del Pleno de la Comisión Nacional Antimonopolio ("CNA") emitida el 23 de enero de 2026, mediante la cual fueron aceptadas las medidas alternativas propuestas por la Compañía, que entre las cuales estaba dar por terminados los contratos de comodato vigentes y transferir sin costo la propiedad de la maquinaria a los IMyT.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No hay cambios en las estimaciones.

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

La Compañía no tiene reembolsos de títulos de deuda y capital.

Al 31 de marzo de 2026 se tienen recompradas 13,716,437 acciones.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	28,736,000
---	------------

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0.0835
--	--------

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos posteriores al periodo que se informa.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No hay cambios en la composición de la entidad.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

-BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF contables incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en las estimaciones.

Notas al pie

[1] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización en 2026 que se presenta en este anexo incluye deterioro de activos de larga duración por aproximadamente \$11,348 miles de dólares.

[2] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización por el periodo del 1 de abril de 2025 al 31 de marzo de 2026 que se presenta en este anexo incluye deterioro de activos de larga duración por aproximadamente \$11,504 miles de dólares.

[3] ↑

—

El ingreso financiero que se presenta en este anexo, incluye dentro de otros ingresos financieros el saldo derivado del resultado por posición monetaria.

[4] ↑

—

El ingreso financiero que se presenta en este anexo, incluye dentro de otros ingresos financieros el saldo derivado del resultado por posición monetaria.